

La innovación y la tecnología son nuestro objetivo y se incorporan en todos nuestros procesos para garantizar estándares de calidad y excelencia.

Contacto:

Emma Bocanegra Fragoso

Rassini, S.A.B. de C.V.

Tel: (5255) 5229-58-34

E-mail: ebocanegra@rassini.com

www.rassini.com

**Rassini, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Resultados no Auditados al Segundo Trimestre y Primer Semestre de 2018**

Ciudad de México, 24 de julio de 2018.

Rassini, S.A.B. de C.V. (BMV: RASSINI), una empresa líder en su ramo, dedicada al diseño y la manufactura de componentes para sistemas de suspensión y frenos para la industria automotriz, anuncia sus resultados financieros no auditados por el segundo trimestre terminado el 30 de junio de 2018.

Aspectos Financieros Relevantes del Segundo Trimestre de 2018:

- Las ventas netas alcanzaron \$4,740 millones de pesos.
- La UAFIRDA fue de \$864 millones de pesos.
- La utilidad antes de impuestos y participación no controladora fue de \$529 millones de pesos.
- La utilidad neta alcanzó los \$360 millones de pesos.

Aspectos Financieros Relevantes acumulados al Primer Semestre de 2018:

- Las ventas netas aumentaron a \$9,488 millones de pesos.
- La UAFIRDA alcanzó \$1,787 millones de pesos.
- El flujo neto de operación fue de \$1,213 millones de pesos.
- La utilidad neta se alcanzó los \$816 millones de pesos.
- La razón de Deuda Neta / UAFIRDA anualizada al 30 de junio de 2018 fue de 0.3x.
- La razón de UAFIRDA / Intereses Netos al 30 de junio de 2018 se ubicó en 12.8x.

El sector automotriz en Estados Unidos presentó un sólido desempeño resultado de diversos factores, entre ellos, las ventas de autos ajustadas por estacionalidad (SAAR) alcanzaron los 17.5 millones de vehículos en junio de 2018, los inventarios llegaron a 68 días de suministro y a la mejora en diversos indicadores macroeconómicos ligados a la industria (crecimiento en el PIB, tasa de desempleo, reclamaciones por pérdida de empleo, confianza del consumidor, etc.).

Resultados Financieros:

Consolidado	Resultados al 1er Semestre (Ene 1-Jun 30)			Resultados al 2do Trimestre (Abr 1-Jun 30)		
	2018 <i>(mill. Pesos)</i>	2017 <i>(mill. Pesos)</i>	% Var	2018 <i>(mill. Pesos)</i>	2017 <i>(mill. Pesos)</i>	% Var
Ventas	\$9,488	\$9,369	1%	\$4,740	\$4,489	6%
Utilidad Marginal	\$2,408	\$2,466	(2%)	\$1,185	\$1,157	2%
UAFIRDA	\$1,787	\$1,851	(3%)	\$864	\$853	1%
Utilidad antes de impuestos e interés minoritario	\$1,119	\$1,140	(2%)	\$529	\$542	(2%)
Utilidad Neta	\$816	\$876	(7%)	\$360	\$419	(14%)

Las ventas consolidadas incrementaron 1% durante la primera mitad de 2018 y 6% en el segundo trimestre de 2018 en comparación con los mismos períodos de 2017. Excluyendo el contrato extraordinario y el efecto de revaluación del peso, las ventas consolidadas del primer semestre de 2018 habrían mostrado un incremento del 5% en comparación con el primer semestre de 2017. Esto se debe en parte a un aumento en la demanda de nuestros productos, ganancias en participación de mercado en el segmento de frenos, recuperación del sector automotriz brasileño, además del inicio de producción de contratos adjudicados en años anteriores.

Al cierre del primer semestre de 2018, los componentes para suspensión representaron el 67% de las ventas, mientras que los discos de frenos comprenden el 33% restante. La distribución de ventas entre los dos mercados en los que Rassini opera fue de 89% en Norteamérica y 11% en Brasil, la participación de las operaciones en Brasil refleja un aumento del 2% en comparación con el primer semestre de 2017 como resultado de su recuperación económica y de la industria automotriz en la región.

Durante el primer semestre de 2018, la UAFIRDA consolidada fue de \$1,787 millones de pesos, representando una disminución de 3% comparado con el mismo periodo de 2017. La disminución se debió principalmente al final del contrato extraordinario y a los efectos negativos de la revaluación del peso mexicano, parcialmente compensada por la mejora en la UAFIRDA de la División Suspensiones en Brasil. Excluyendo ambos efectos, la UAFIRDA habría sido un 1% más alto que el primer semestre de 2017. Rassini continúa teniendo una mejor mezcla de productos en la región de Norteamérica y un adecuado control sobre la estructura de costos. El margen UAFIRDA como porcentaje de las ventas del primer semestre de 2018 fue de 18.8%.

La utilidad neta consolidada al cierre del primer semestre de 2018 alcanzó \$816 millones de pesos, o el equivalente de \$2.55 pesos por acción, representando una disminución del 7% debido a (i) el aumento de los impuestos como consecuencia del agotamiento de las últimas pérdidas fiscales aplicadas durante 2016 y 2017 y (ii) los efectos en el interés minoritario debido a la mejora en los ingresos netos de nuestra división brasileña por efectos de método de participación.

Eventos Recientes:

En mayo, el Secretario de Estado de Texas, Rolando Pablos, entregó al CEO de Rassini, Eugenio Madero, un premio humanitario por la ayuda que Rassini envió en septiembre pasado a las víctimas del huracán Harvey. El Secretario Pablos reconoció la solidaridad y el compromiso mostrado por Rassini con los residentes de Texas después de la tormenta y le dio a la compañía este reconocimiento como muestra de su agradecimiento.

Además, Rassini también se enorgullece de ser reconocido por tercer año consecutivo como “Great Place to Work”.

"Nos complace haber entregado otro trimestre con excelentes resultados. También estamos particularmente satisfechos por nuestro desempeño en Brasil, el cual aumentó un 24% durante el primer semestre de 2018 en comparación con el mismo período del año pasado y abarcó el 11% del total de ventas consolidadas. La perspectiva de la industria en E.U.A. continúa mostrando sólidos resultados. En la segunda mitad de 2018, como anunciamos el trimestre pasado, comenzaremos a trabajar en los reemplazos de plataforma y los nuevos negocios en América del Norte. Estamos entusiasmados con estas y otras oportunidades que resultan de una expansión en nuestra gama de productos y el uso de nuevos materiales que mejoran el rendimiento de los vehículos automotores. Seguimos confiando en nuestra capacidad para seguir creando valor para nuestros accionistas ", dijo el CEO de Rassini, Eugenio Madero.

Rassini se mantiene firme en el desarrollo de tecnología e innovación de productos y procesos, asegurando la preferencia de sus clientes, con soluciones que mejoran la eficiencia de operación en nuevas plataformas, las cuales incluyen acciones de reducción de peso en suspensiones con el mismo o mejor desempeño en cuanto a confort y vida del producto.

Por ejemplo, la inversión en una nueva planta de materiales compuestos para suspensiones cuenta con un avance del 50%, instalación que contará con tecnología de vanguardia en automatización, control de procesos e industria 4.0 (tendencia actual de automatización e intercambio de datos en tecnologías de fabricación), así como el uso de nuevos materiales ligeros y con capacidad de producción en casa, con la mejor tecnología, atributos que son apreciados por los clientes de equipo original, así como la integración y mejora de los procesos actuales.

Además, estos nuevos desarrollos tecnológicos permiten la participación continua de Rassini en los foros de exposición y análisis de innovación de nuevas tendencias en la industria

automotriz, organizados anualmente por los clientes, disponibles solo por invitación directa a menos del 1% de la base de proveedores.

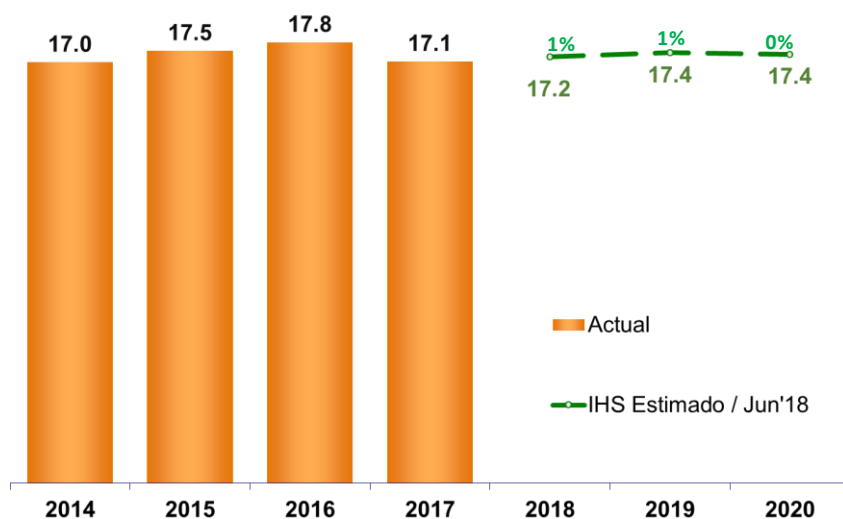
Perspectiva de la Industria:

Expertos de la industria indican que el promedio mensual anualizado y ajustado por estacionalidad de las ventas en Estados Unidos (SAAR, por sus siglas en inglés) fue de 17.5 millones de vehículos ligeros en junio de 2018. Diversos analistas mantienen sus estimados sobre que la industria podría mantener un nivel estable de alrededor de 17.0 millones de vehículos ligeros vendidos en los Estados Unidos durante los próximos años. La venta de camiones ligeros aumentó un 10% en comparación con el primer semestre del año anterior, mientras que los vehículos de pasajeros disminuyeron 12%.

Los inventarios de vehículos alcanzaron el nivel de 68 días al cierre de junio de 2018, 8 días por arriba del ideal de la industria de 60 días y 6 días por debajo del cierre de junio de 2017.

La producción de vehículos ligeros en Norteamérica totalizó 8.8 millones de vehículos durante el primer semestre de 2018, mostrando una caída del 3% en comparación el mismo periodo de 2017. La mezcla de producción de vehículos ligeros en Norteamérica continúa ajustándose (69% Camiones Ligeros - 31% Vehículos de Pasajeros durante el primer semestre de 2018) debido a la preferencia del consumidor, donde la producción en el segmento de Camiones Ligeros ha aumentado durante el 2018 un 5% frente a una disminución de 16% en vehículos de pasajeros en comparación con el año anterior. Cabe destacar que los Camiones Ligeros representan el segmento que genera mayor rentabilidad para las armadoras. Los expertos de IHS pronostican que la producción en Norteamérica alcanzará 17.2 millones de unidades en 2018, un aumento del 1% en comparación con el cierre de 2017 y se espera un período de estabilidad para los próximos años alcanzando 17.8 millones de unidades en 2023.

Pronóstico de Producción de Vehículos Ligeros en Norteamérica



El volumen de Rassini en la región del TLCAN refleja un aumento del 4% en la División de Frenos y una disminución del 6% en la División de Suspensión excluyendo los efectos del contrato extraordinario. Este crecimiento en la División Frenos está respaldado por el lanzamiento de nuevos negocios, mientras que la caída en la División Suspensiones se debió a la finalización del contrato extraordinario, el “phase in – phase out” de importantes plataformas como la K2XX de GM que comenzará a ser reemplazada durante la segunda mitad de 2018 con el nuevo modelo, el paro de la producción de las series F durante mayo y el final del ciclo de vida de algunas plataformas como el Tsuru de Nissan.

El mercado brasileño continuó recuperándose durante el primer semestre de 2018, alcanzando un crecimiento del 14% en la producción de vehículos y un 1% en la exportación de vehículos en comparación con el mismo periodo del año anterior. Sindipeças espera que la producción de 2018 se incremente un 12% contra 2017 alcanzando una producción anual de 3.0 millones de vehículos, con perspectivas de crecimientos de 5% anual para los años siguientes.

Volumen	Resultados al 1er Semestre (Ene 1-Jun 30)			Resultados al 2do Trimestre (Abr 1-Jun 30)		
	2018	2017	Cambio %	2018	2017	Cambio %
Muelles (toneladas)	116,079	122,287	(5%)	56,932	59,183	(4%)
Resortes (toneladas)	20,426	23,278	(12%)	10,088	11,486	(12%)
Frenos (000 piezas) *	7,482	7,207	4%	3,667	3,621	1%
Brasil (toneladas)	25,017	18,982	32%	12,439	10,270	21%

* Las piezas de frenos no incluyen productos de hierro dúctil

Resultados por Región del Segundo Trimestre y Primer Semestre de 2018:

Norteamérica:

Ventas Norteamérica	Resultados al 1er Semestre (Ene 1-Jun 30)			Resultados al 2do Trimestre (Abr 1-Jun 30)		
	2018 (mill. Pesos)	2017 (mill. Pesos)	% Var	2018 (mill. Pesos)	2017 (mill. Pesos)	% Var
Suspensiones	\$5,239	\$5,589	(6%)	\$2,624	\$2,618	0%
Frenos	\$3,174	\$2,914	9%	\$1,603	\$1,423	13%
Ventas Totales	\$8,413	\$8,503	(1%)	\$4,227	\$4,041	5%
UAFIRDA	\$1,675	\$1,808	(7%)	\$813	\$822	(1%)

La reducción del 1% en las ventas totales de Norteamérica fue generada por la caída en volúmenes de la División Suspensiones explicada previamente, que fue parcialmente compensada por el aumento en los nuevos contratos dentro de la División de Frenos. Las ventas en la División Suspensiones presentan un crecimiento del 9% durante el primer semestre de 2018 comparada contra el mismo periodo del año anterior.

Al cierre de primer semestre de 2018, la UAFIRDA disminuyó 7% año contra año, debido a los efectos anteriormente señalados.

Brasil:

Los resultados de la División Suspensiones Brasil, los cuales representan el 11% de las ventas consolidadas, mantuvieron su recuperación con un crecimiento del 38% y 50% en la producción de camiones pesados y autobuses respectivamente, siendo los principales mercados de Rassini en la región. Las ventas durante el primer semestre de 2018 aumentaron 24% en términos de pesos mexicanos, 35% en moneda local y un 32% en volumen respecto al año anterior, lo que junto con la mejora en las operaciones y en el control de costos, llevó a una UAFIRDA de \$112 millones de pesos, representando un incremento de 160% respecto al primer semestre de 2017, incluyendo los efectos negativos causados en mayo de este año por la huelga de transportistas.

Rassini continuó reforzando su equipo de trabajo durante el segundo trimestre de 2018 en Brasil y continúa trabajando activamente para ajustar sus operaciones y alinear su estructura para aprovechar al máximo las próximas oportunidades que generará la recuperación económica en el país.

Flujo de Efectivo y Liquidez

El flujo de caja operativo disminuyó 11% año contra año a \$1,213 millones de pesos debido a una menor UAFIRDA y al aumento en los impuestos pagados durante la primera mitad como consecuencia del agotamiento de las últimas pérdidas fiscales aplicadas durante 2016 y 2017. El saldo de caja consolidado fue de \$1,065 millones de pesos al 30 de junio de 2018.

La deuda neta consolidada de Rassini en términos de dólares estadounidenses al 30 de junio de 2018 incrementó a \$51 millones en comparación con \$29 millones al cierre del mismo período de 2017 debido al pago de dividendos realizado durante mayo 2018 por un monto de \$800 millones de pesos. El saldo consolidado de caja al final del segundo trimestre de 2018 fue de US \$54 millones.

Los indicadores financieros continúan en niveles sanos. La razón de apalancamiento (Deuda neta a UAFIRDA) al 30 de junio de 2018 fue de 0.3 veces, mientras que la razón de cobertura de intereses fue de 12.8 veces la UAFIRDA a los gastos financieros netos.

Conferencia Telefónica:

RASSINI realizará una conferencia telefónica en inglés el miércoles 25 de julio de 2018 a las 9:00 am (Hora del centro de México/US Central Time) / 10:00 am (US Eastern Time) para comentar los resultados financieros del segundo trimestre de 2018, así como las actividades recientes de los negocios.

Se podrá acceder a la conferencia telefónica a través de los siguientes números:

Desde México: 01-800-926-9157
Desde EE.UU.: +1-844-266-7440
Otros países: +1-213-784-1694
Código de acceso: 4398348

Favor de ingresar a la llamada 10 minutos antes de la hora de inicio programada.

La repetición de esta conferencia estará disponible desde las 12:00 pm (Tiempo del centro de México) del 25 de julio de 2018 hasta las 11:59 pm (Tiempo del centro de México) del 1° de agosto de 2018 a través de los siguientes números:

Desde México: 404-537-3406
EE.UU.: +1-855-859-2056
Código de acceso: 4398348

La presentación para esta conferencia estará disponible un día antes a través de la página:
<http://ir.rassini.com/es/reportes-trimestrales>

Estados Financieros:

Rassini, S.A.B. de C.V. y Subs		
Estados de Resultados Consolidados		
por el periodo de enero-junio de 2018 y 2017		
(millones de pesos)		
	2018	2017
Ventas netas	9,487.7	9,368.9
Costo de ventas	7,079.8	6,903.4
Utilidad bruta	2,407.9	2,465.5
% s/ventas	25%	26%
Gastos de administración y venta	620.9	614.2
Uafirda	1,787.0	1,851.3
% s/ventas	19%	20%
Depreciación y amortización	(400.0)	(401.8)
Otros ingresos y (gastos) neto (1)	(132.7)	(150.6)
Intereses y cargos financieros	(135.0)	(159.3)
Utilidad antes Impuestos y Participación no Controladora	1,119.3	1,139.6
Impuestos	(444.5)	(429.0)
Impuestos diferidos	121.6	100.6
Participación No Controladora	19.1	65.1
Resultado Neto	815.5	876.3

(1) Incluye Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU).

Rassini, S.A.B. de C.V. y Subs		
Estados de Flujo de Efectivo Consolidados		
por el periodo de enero-junio de 2018 y 2017 (millones de pesos)		
	2018	2017
Uafirda	1,787.0	1,851.3
Capital de trabajo e impuestos	(573.9)	(484.7)
Flujo neto de operación	1,213.1	1,366.6
Gastos financieros	(108.2)	(113.9)
Financiamientos y Amortización de deuda	(505.8)	(182.4)
Inversión en activo fijo	(478.7)	(388.0)
Dividendos pagados	(800.3)	-
Efecto de conversión y otros	(245.5)	(496.4)
Incremento (decremento) de efectivo y caja	(925.4)	185.9
Saldo inicial de caja	1,990.6	1,913.1
Saldo final de caja	1,065.2	2,099.0

Rassini, S.A.B. de C.V. y Subs		
Estados de Posición Financiera Consolidados		
al 30 de junio de 2018 y 2017 (millones de pesos)		
Activo	2018	2017
Efectivo e inversiones temporales	1,065.2	2,099.0
Cuentas por cobrar	2,379.7	1,922.5
Inventarios	1,231.5	1,308.6
Total circulante	4,676.4	5,330.1
Activo fijo neto	9,127.4	8,232.6
Impuestos diferidos	62.8	133.6
Total activo	13,866.6	13,696.3
Préstamos a corto plazo	1,433.4	1,438.5
Cuentas por pagar y otras	4,112.1	4,266.5
Circulante	5,545.5	5,705.0
Deuda a largo plazo	628.1	1,167.4
Plan de pensiones, diferidos y otros	1,547.0	1,755.1
Total pasivo	7,720.6	8,627.5
Capital Contable		
Participación controladora	6,004.6	4,930.7
Participación minoritaria	141.4	138.1
Total capital contable	6,146.0	5,068.8
Total pasivo y capital contable	13,866.6	13,696.3

RASSINI

Rassini es un diseñador y productor líder de componentes para suspensión y frenos para la industria automotriz global, principalmente enfocado a las ensambladoras de equipo original (OEMs por sus siglas en inglés).

Rassini es el productor más grande de componentes para suspensión de vehículos comerciales ligeros y el productor de discos para freno verticalmente integrado más grande en América, Rassini cuenta con ocho plantas de manufactura estratégicamente ubicadas en México, Estados Unidos y Brasil, así como cinco centros de tecnología ubicados en estos países.

Los productos del negocio de Suspensiones incluyen muelles para vehículos ligeros y comerciales, resortes y bujes hule-metal. En el negocio de Frenos se producen discos, tambores y ensambles de sistemas de frenos, así como algunos componentes para embrague y balanceadores de motor.

La base de clientes es sólida y diversificada, siendo los principales: General Motors, Ford Motor Company, Fiat Chrysler Automobiles, Nissan, Volkswagen, Toyota, MAN, Scania, Daimler y Mercedes-Benz, entre otros.

###