

La innovación y la tecnología son nuestro objetivo y se incorporan en todos nuestros procesos para garantizar estándares de calidad y excelencia.

Contacto:

Edgar Landeros Mendoza

Rassini, S.A.B. de C.V.

Tel: (5255) 5229-58-76

E-mail: elanderos@rassini.com

www.rassini.com

**Rassini, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Resultados no Auditados al Tercer Trimestre de 2018**

Ciudad de México, 22 de octubre de 2018.

Rassini, S.A.B. de C.V. (BMV: RASSINI), una empresa líder en su ramo, dedicada al diseño y la manufactura de componentes para sistemas de suspensión y frenos para la industria automotriz, anuncia sus resultados financieros no auditados por el tercer trimestre y acumulados por los primeros nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2018. Si no se indica lo contrario, todos los números se muestran en millones de pesos mexicanos.

Aspectos Financieros Relevantes acumulados a septiembre de 2018:

- Las ventas netas aumentaron a \$14,243 millones o 5% año contra año.
- La UAFIRDA alcanzó \$2,536 millones.
- El flujo neto de operación fue de \$1,592 millones.
- La razón de Deuda Neta / UAFIRDA anualizada al 30 de septiembre de 2018 fue de 0.2x.
- La razón de UAFIRDA / Intereses Netos al 30 de septiembre de 2018 se ubicó en 12.6x.

Aspectos Financieros Relevantes del Tercer Trimestre de 2018:

- Las ventas netas aumentaron a \$4,755 millones de pesos o 13% año contra año.
- La UAFIRDA fue de \$749 millones de pesos, un incremento del 10% año contra año.
- La utilidad antes de impuestos y participación no controladora fue de \$459 millones.
- La utilidad neta alcanzó los \$316 millones.

El sector automotriz en Estados Unidos presentó un sólido desempeño resultado de diversos factores. Notablemente, las ventas de autos ajustadas por estacionalidad (SAAR) alcanzaron los 17.4 millones de vehículos en septiembre de 2018, los inventarios llegaron a 65 días de suministro y a diversos indicadores macroeconómicos ligados a la industria que mantuvieron su trayectoria positiva (crecimiento en el PIB, tasa de desempleo, reclamaciones por pérdida de empleo, confianza del consumidor, etc.). Es importante hacer notar que el SAAR a septiembre 2018 es inferior al SAAR de 18.5 millones del año anterior, debido al impacto que tuvo el huracán Harvey en la demanda de reemplazo en dicho período de 2017, generando así una comparación desfavorable).

Resultados Financieros:

Consolidado	Resultados de nueve meses (Ene 1-Sep 30)			Resultados al 3er Trimestre (Jul 1-Sep 30)		
	2018 (mill. Pesos)	2017 (mill. Pesos)	% Var	2018 (mill. Pesos)	2017 (mill. Pesos)	% Var
Ventas	\$14,243	\$13,593	5%	\$4,755	\$4,224	13%
Utilidad Marginal	\$3,509	\$3,451	2%	\$1,101	\$985	12%
UAFIRDA	\$2,536	\$2,530	0%	\$749	\$679	10%
Utilidad antes de impuestos e interés minoritario	\$1,578	\$1,493	6%	\$459	\$353	30%
Utilidad Neta	\$1,132	\$1,203	(6%)	\$316	\$327	(3%)

Las ventas consolidadas incrementaron 5% durante los primeros nueve meses de 2018 y 13% en el tercer trimestre de 2018 en comparación con los mismos períodos de 2017. Esto se debe en parte a las ganancias en participación de mercado en el segmento de frenos, a la recuperación del sector automotriz brasileño, además del inicio de producción de contratos adjudicados en años anteriores.

La distribución de ventas entre los dos mercados en los que Rassini opera fue de 89% en Norteamérica y 11% en Brasil al cierre del tercer trimestre de 2018. Durante ese mismo periodo, los componentes para suspensión representaron el 67% de las ventas, mientras que los discos de frenos comprenden el 33% restante.

Durante los primeros nueve meses de 2018, la UAFIRDA consolidada fue de \$2,536 millones, monto similar comparado con el mismo periodo de 2017. El margen UAFIRDA como porcentaje de las ventas por los primeros tres trimestres de 2018 fue de 17.8%, comparado con el 18.6% del mismo periodo del año anterior. 80 bps de la disminución se debió principalmente al final del contrato extraordinario, al incremento en los precios de energía y al “phase in – phase out” de importantes plataformas que está siendo reemplazada durante la segunda mitad de 2018 con el nuevo modelo.

La utilidad neta consolidada de los primeros nueve meses de 2018 alcanzó \$1,132 millones, o el equivalente de \$3.54 pesos por acción, representando una disminución del 6% debido a (i) a

un menor beneficio en impuestos diferidos como consecuencia del agotamiento de las últimas pérdidas fiscales aplicadas durante 2016 y 2017 y (ii) los efectos en el interés minoritario debido a la mejora en los ingresos netos de nuestra división brasileña por efectos de método de participación.

Eventos Recientes:

El 31 de agosto de 2018, Fitch Ratings mejoró la calificación crediticia corporativa a largo plazo de Rassini de "BB-" a "BB" con una perspectiva "estable". La agencia calificadora citó el pago continuo de Rassini de la deuda bancaria existente, que combinada con los contratos ya adjudicados para los nuevos modelos de todas las principales plataformas de captación, debería permitir a Rassini generar un flujo de caja sólido y obtener un margen de apalancamiento adicional en su explicación para la mejora.

En septiembre, el presidente y fundador de Rassini, Antonio Madero Bracho, fue reconocido en el Foro Forbes 2018 en la Ciudad de México, donde recibió el Premio a la Excelencia Empresarial 2018. El premio reconoció el tremendo crecimiento de Rassini en los últimos 30 años, y su transformación de un fabricante de piezas de vehículos pequeños en una empresa multinacional y tecnológicamente enfocada con cerca de \$ 1 mil millones de dólares en ingresos anuales. En sus comentarios, el Sr. Madero Bracho reiteró la dedicación de Rassini a la educación, la innovación tecnológica y la responsabilidad social, destacando las sólidas alianzas de la empresa basadas en estos principios con instituciones educativas como la Universidad de Columbia, la Universidad de Michigan, la Universidad de Alabama y la Universidad de Windsor en Ontario, Canadá. Para fomentar un ambiente empresarial y enfocado en la innovación entre sus propios empleados, Rassini también contrató a Singularity University (con sede en Silicon Valley) para colaborar con más de 300 ingenieros de Rassini, quienes como resultado recibieron capacitación en nuevas oportunidades tecnológicas (como Big Data, digitalización e inteligencia artificial) y sus posibles implicaciones globales.

Por otra parte, Rassini continúa monitoreando activamente los desarrollos que rodean el Acuerdo entre Estados Unidos, México y Canadá. Este nuevo acuerdo permitirá a Rassini planificar mejor el futuro y mantener la competitividad en sus mercados clave.

“A lo largo de los tres primeros trimestres de 2018, obtuvimos resultados sólidos y demostramos una demanda constante de los productos de la compañía en nuestros dos mercados geográficos clave. Esperamos con interés el balance del año y creemos que el comienzo de la producción en nuevos contratos, combinado con nuestros esfuerzos para ganar participación de mercado para los componentes de frenos y la recuperación en curso del sector automotriz brasileño, impulsará un mayor crecimiento en el negocio. Además, dado que las ventas de vehículos ligeros de EE. UU. en septiembre de 2018 superaron con creces el pronóstico, seguimos siendo optimistas sobre los resultados que podemos ofrecer en el cuarto trimestre”, dijo Eugenio Madero, CEO de Rassini.

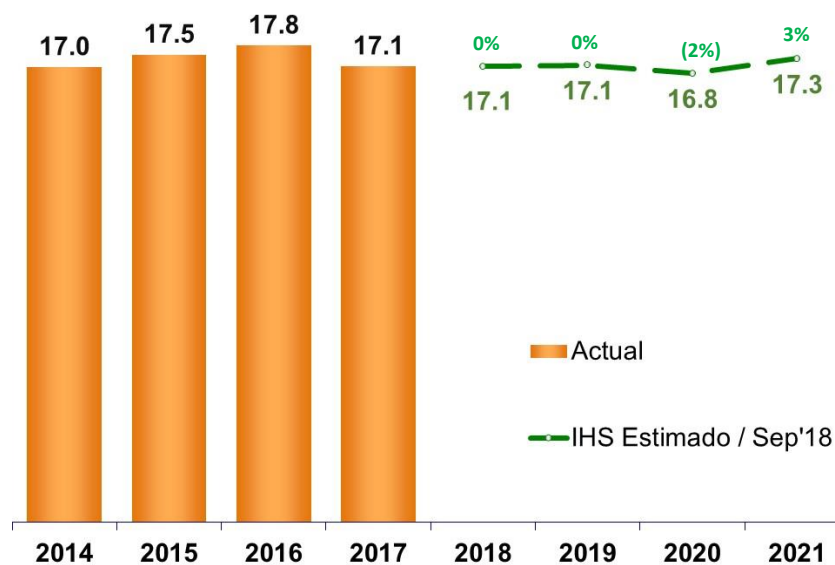
Perspectiva de la Industria:

Expertos de la industria indican que el promedio mensual anualizado y ajustado por estacionalidad de las ventas en Estados Unidos (SAAR, por sus siglas en inglés) fue de 17.4 millones de vehículos ligeros en septiembre de 2018, muy por arriba del pronóstico y por encima de los 17 millones por séptima vez este año. La venta de camiones ligeros aumentó un 8% en comparación con los primeros nueve meses del año anterior, mientras que los vehículos de pasajeros disminuyeron 14%.

Los inventarios de vehículos alcanzaron el nivel de 65 días al cierre de septiembre de 2018, cinco días por arriba del ideal de la industria de 60 días y un día por arriba del mismo período del año anterior.

La producción de vehículos ligeros en Norteamérica totalizó 12.8 millones de vehículos durante los primeros nueve meses de 2018, mostrando una caída del 2% en comparación el mismo periodo de 2017. La mezcla de producción de vehículos ligeros en Norteamérica continúa ajustándose (69% Camiones Ligeros - 31% Vehículos de Pasajeros durante los primeros nueve meses de 2018) debido a la preferencia del consumidor. Los Camiones Ligeros representan el segmento que genera mayor rentabilidad para las armadoras, donde la producción de este segmento ha aumentado durante el 2018 un 5% frente a una disminución de 14% en vehículos de pasajeros en comparación con el año anterior. Los expertos de IHS pronostican que la producción en Norteamérica alcanzará 17.1 millones de unidades en 2018, sin cambio en comparación con el cierre de 2017 y se espera un período de estabilidad para los próximos años alcanzando 17.7 millones de unidades en 2023.

Pronóstico de Producción de Vehículos Ligeros en Norteamérica



El volumen de Rassini en la región del TLCAN refleja un aumento del 5% en la División de Frenos y una disminución del 3% en la División de Suspensión excluyendo los efectos del contrato extraordinario. Este crecimiento en la División Frenos está respaldado por el lanzamiento de nuevos negocios, mientras que la caída en la División Suspensiones se debió a la finalización del contrato extraordinario, el “phase in – phase out” de importantes plataformas como la K2XX de GM que está siendo reemplazada durante la segunda mitad de 2018 con el nuevo modelo, el paro de la producción de las series F durante mayo y el final del ciclo de vida de algunas plataformas como el Tsuru de Nissan.

El mercado brasileño continuó recuperándose durante los primeros nueve meses de 2018, alcanzando un crecimiento del 11% en la producción de vehículos en comparación con el mismo periodo del año anterior. Sindipeças espera que la producción de 2018 se incremente un 11% contra 2017 alcanzando una producción anual de 3.0 millones de vehículos, con perspectivas de crecimientos de 5% anual para los años siguientes.

Volumen	Resultados de nueve meses (Ene 1-Sep 30)			Resultados al 3er Trimestre (Jul 1-Sep 30)		
	2018	2017	Cambio %	2018	2017	Cambio %
Norteamérica						
Muelles (toneladas)	174,191	179,104	(3%)	58,112	56,817	2%
Resortes (toneladas)	30,458	33,536	(9%)	10,032	10,258	(2%)
Frenos (000 piezas) *	10,978	10,446	5%	3,495	3,239	8%
Brasil muelles y resortes (toneladas)	38,007	31,321	21%	12,990	12,339	5%

* Las piezas de frenos no incluyen productos de hierro dúctil

Resultados por Región del Tercer Trimestre y Primeros Nueve Meses de 2018:

Norteamérica:

Ventas Norteamérica	Resultados de nueve meses (Ene 1-Sep 30)			Resultados al 3er Trimestre (Jul 1-Sep 30)		
	2018 (mill. Pesos)	2017 (mill. Pesos)	% Var	2018 (mill. Pesos)	2017 (mill. Pesos)	% Var
Suspensiones	\$7,960	\$8,010	(1%)	\$2,721	\$2,421	12%
Frenos	\$4,712	\$4,187	13%	\$1,538	\$1,273	21%
Ventas Totales	\$12,672	\$12,197	4%	\$4,259	\$3,694	15%
UAFIRDA	\$2,375	\$2,437	(3%)	\$700	\$629	11%

La reducción del 4% en las ventas totales de Norteamérica fue generada por la caída en volúmenes de la División Suspensiones explicada previamente, que fue parcialmente compensada por el aumento en los nuevos contratos dentro de la División de Frenos. Las ventas en la División Frenos presentan un crecimiento del 13% durante los primeros nueve meses de 2018 comparadas contra el mismo periodo del año anterior.

Al cierre de los primeros nueve meses de 2018, la UAFIRDA disminuyó 3% año contra año, debido a los efectos anteriormente señalados.

Brasil:

Los resultados de la División Suspensiones Brasil, los cuales representan el 11% de las ventas consolidadas, mantuvieron su recuperación con un crecimiento del 31% y 43% en la producción de camiones pesados y autobuses respectivamente, siendo los principales mercados de Rassini en la región. Las ventas durante los primeros nueve meses de 2018 aumentaron 13% en términos de pesos mexicanos, 26% en moneda local y un 21% en volumen respecto al año anterior, lo que junto con la mejora en las operaciones y en el control de costos, llevó a una UAFIRDA de \$161 millones de pesos, representando un incremento de 74% respecto al mismo periodo del año anterior, incluyendo los efectos negativos causados en mayo de este año por la huelga de transportistas y el impacto de la devaluación del real brasileño frente al dólar.

Rassini continuó reforzando su equipo de trabajo durante el tercer trimestre de 2018 en Brasil y continúa trabajando activamente para ajustar sus operaciones y alinear su estructura para aprovechar al máximo las próximas oportunidades que generará la recuperación económica en el país.

Flujo de Efectivo y Liquidez

El flujo de caja operativo disminuyó 10% año contra año a \$1,592 millones debido al aumento en los impuestos pagados durante los primeros nueve meses de 2018 como consecuencia del agotamiento de las últimas pérdidas fiscales aplicadas durante 2016 y 2017. El saldo de caja consolidado fue de \$1,034 millones al 30 de septiembre de 2018.

La deuda neta consolidada de Rassini en términos de dólares estadounidenses al 30 de septiembre de 2018 se redujo a \$41 millones en comparación con \$57 millones al cierre del mismo período de 2017. El saldo consolidado de caja al final del tercer trimestre de 2018 fue de US \$55 millones.

Los indicadores financieros continúan en niveles sanos. La razón de apalancamiento (Deuda neta a UAFIRDA) al 30 de septiembre de 2018 fue de 0.2 veces, mientras que la razón de cobertura de intereses fue de 12.6 veces la UAFIRDA a los gastos financieros netos.

Conferencia Telefónica:

RASSINI realizará una conferencia telefónica en inglés el martes 23 de octubre de 2018 a las 9:00 am (Hora del centro de México/US Central Time) / 10:00 am (US Eastern Time) para comentar los resultados financieros del tercer trimestre de 2018, así como las actividades recientes de los negocios.

Se podrá acceder a la conferencia telefónica a través de los siguientes números:

Desde México: 01-800-926-9157
Desde EE.UU.: +1-844-266-7440
Otros países: +1-213-784-1694
Código de acceso: 5790236

Favor de ingresar a la llamada 10 minutos antes de la hora de inicio programada.

La repetición de esta conferencia estará disponible desde las 12:00 pm (Tiempo del centro de México) del 23 de octubre de 2018 hasta las 11:59 pm (Tiempo del centro de México) del 31 de octubre de 2018 a través de los siguientes números:

Desde México: 404-537-3406
EE.UU.: +1-855-859-2056
Código de acceso: 5790236

La presentación para esta conferencia estará disponible un día antes a través de la página:

<http://ir.rassini.com/es/reportes-trimestrales>

Estados Financieros:

Rassini, S.A.B. de C.V. y Subs		
Estados de Resultados Consolidados		
por el periodo de enero-septiembre de 2018 y 2017		
(millones de pesos)		
	2018	2017
Ventas netas	14,242.5	13,592.6
Costo de ventas	10,733.7	10,141.6
Utilidad bruta	3,508.8	3,451.0
% s/ventas	25%	25%
Gastos de administración y venta	973.2	920.7
Uafirda	2,535.6	2,530.3
% s/ventas	18%	19%
Depreciación y amortización	(602.9)	(570.3)
Otros ingresos y (gastos) neto (1)	(164.2)	(228.8)
Intereses y cargos financieros	(191.0)	(238.3)
Utilidad antes Impuestos y Participación no Controladora	1,577.5	1,492.9
Impuestos	(643.7)	(705.7)
Impuestos diferidos	170.3	333.0
Participación No Controladora	27.8	82.8
Resultado Neto	1,131.9	1,203.0

(1) Incluye Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU).

Rassini, S.A.B. de C.V. y Subs		
Estados de Flujo de Efectivo Consolidados		
por el periodo de enero-septiembre de 2018 y 2017 (millones de pesos)		
	2018	2017
Uafirda	2,535.6	2,530.3
Capital de trabajo e impuestos	(943.6)	(761.9)
Flujo neto de operación	1,592.0	1,768.4
Gastos financieros	(155.0)	(170.5)
Financiamientos y Amortización de deuda	(660.0)	(374.8)
Inversión en activo fijo	(696.9)	(622.9)
Dividendos pagados	(800.3)	(640.3)
Efecto de conversión y otros	(236.0)	(385.9)
Incremento (decremento) de efectivo y caja	(956.2)	(426.0)
Saldo inicial de caja	1,990.6	1,913.1
Saldo final de caja	1,034.4	1,487.1

Rassini, S.A.B. de C.V. y Subs		
Estados de Posición Financiera Consolidados		
al 30 de septiembre de 2018 y 2017 (millones de pesos)		
Activo	2018	2017
Efectivo e inversiones temporales	1,034.4	1,487.1
Cuentas por cobrar	2,422.9	2,071.7
Inventarios	1,277.8	1,376.3
Total circulante	4,735.1	4,935.1
Activo fijo neto	8,560.6	8,379.8
Impuestos diferidos	43.7	145.2
Total activo	13,339.4	13,460.1
Préstamos a corto plazo	1,337.3	1,470.2
Cuentas por pagar y otras	3,944.0	3,847.8
Circulante	5,281.3	5,318.0
Deuda a largo plazo	449.6	1,035.2
Plan de pensiones, diferidos y otros	1,445.7	1,569.1
Total pasivo	7,176.6	7,922.3
Capital Contable		
Participación controladora	6,029.2	5,377.0
Participación minoritaria	133.6	160.8
Total capital contable	6,162.8	5,537.8
Total pasivo y capital contable	13,339.4	13,460.1

RASSINI

Rassini es un diseñador y productor líder de componentes para suspensión y frenos para la industria automotriz global, principalmente enfocado a las ensambladoras de equipo original (OEMs por sus siglas en inglés).

Rassini es el productor más grande de componentes para suspensión de vehículos comerciales ligeros y el productor de discos para freno verticalmente integrado más grande en América, Rassini cuenta con ocho plantas de manufactura estratégicamente ubicadas en México, Estados Unidos y Brasil, así como cinco centros de tecnología ubicados en estos países.

Los productos del negocio de Suspensiones incluyen muelles para vehículos ligeros y comerciales, resortes y bujes hule-metal. En el negocio de Frenos se producen discos, tambores y ensambles de sistemas de frenos, así como algunos componentes para embrague y balanceadores de motor.

La base de clientes es sólida y diversificada, siendo los principales: General Motors, Ford Motor Company, Fiat Chrysler Automobiles, Nissan, Volkswagen, Toyota, MAN, Scania, Daimler y Mercedes-Benz, entre otros.

###