

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	15
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	17
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	19
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	20
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	22
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	24
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	27
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	30
[700002] Datos informativos del estado de resultados	31
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	32
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	33
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	37
[800500] Notas - Lista de notas.....	38
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	61
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	86

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Los siguientes comentarios de la gerencia hacen referencia a la información intermedia no auditada e información operativa de Grupo Viva Aerobus, S.A. de C.V. y subsidiarias (“Viva Aerobus”), holding de Aeroenlaces Nacionales, S.A. de C.V.

Aspectos relevantes del 4T19

A partir del 1 de enero de 2019, la Compañía aplicó la norma NIIF 16, utilizando el método retrospectivo modificado. Por lo que, la información presentada a continuación, para el ejercicio 2018, ha sido reformulada, con fines comparativos:

- Durante el 4T19, se transportaron a un total de 3,281,768 pasajeros, 567,768 o 20.9% más que aquellos registrados en el mismo período del año anterior. En 2019 se transportaron 12,019,114, 20% o 2,005,052 más que en 2018
- Al cierre del 4T19, los ingresos operativos totalizaron Ps.3,728 millones, incrementándose 23.0% AsA, beneficiados por alzas de 29.4% y 16.4% en ingresos por tarifa e ingresos complementarios, respectivamente. Al cierre de 2019, los ingresos operativos totalizaron Ps.12,874 millones, un incremento de 27.8% AsA, beneficiados por alzas de 34.8% en ingresos por tarifa y 20.1% en ingresos complementarios
- Los asientos – kilómetro disponible (ASKs por sus siglas en inglés) presentaron una expansión anual de 24.3% en el 4T19, ascendiendo a 4,153 millones, en seguimiento del lanzamiento de 23 nuevas rutas y la incorporación de 8 aeronaves en la flota, a lo largo de 2019. A su vez, durante 2019, los ASKs presentaron una expansión de 24.6% AsA
- El factor de ocupación del 4T19 fue de 87.7% (-1.8 p.p. AsA) y de 88.7% (-1.3 p.p. AsA) por el ejercicio completo, en seguimiento a una mayor capacidad de asientos disponibles que continúa su proceso de absorción, y que evoluciona gradualmente trimestre-a-trimestre
- El EBITDAR del trimestre totalizó Ps.1,122 millones, creciendo 13.7% AsA y durante 2019 totalizó Ps.3,875 millones, creciendo 23.1% (ambos crecimientos en base comparable, ajustado por los efectos de la adopción de la NIIF 16 durante 2019). El margen EBITDAR disminuyó 2.4 p.p. y 1.1 p.p, respectivamente, a 30.1% en ambos periodos (base comparable)
- La utilidad neta del 4T19 ascendió a Ps.648 millones, registrando un margen de 17.4%
- Al 31 de diciembre de 2019, el saldo de efectivo y equivalentes de efectivo fue de Ps.4,354 millones, representando una razón a ingresos de 33.8%, la cual, además de ser una de las más robustas del sector, permite garantizar la liquidez necesaria, para proseguir con la ejecución del plan de negocios

- Al cierre de 2019, la deuda bruta presentó una ligera reducción anual de 0.7%, a Ps.3,191 millones; donde, la disminución de 26.9% en deuda bancaria sobre compensó al alza de 27.2% en deuda bursátil. Consecuentemente, y en conjunto con el nivel de efectivo alcanzado, se registró una deuda neta negativa de Ps.1,163 millones. El apalancamiento neto ajustado a EBITDAR fue igual a 3.81x, respecto a 4.13x al cierre de 2018

Consideraciones Operativas del cuarto trimestre y año completo 2019

- En 2019, La Agencia Federal de Aviación Civil (AFAC) reportó alzas anuales de 8.5% y 5.3% en el total de pasajeros transportados por aerolíneas mexicanas y en el total de pasajeros transportados en el país, respectivamente
- Al 31 de diciembre de 2019, Viva Aerobus se erigió como la aerolínea mexicana con mayor crecimiento en el número de pasajeros transportados, trasladando alrededor de 12 millones de personas durante 2019 (vs. 10 millones en 2018)
- En 2019, Viva Aerobus transportó al 20.2% del total de viajeros de aerolíneas nacionales, expandiendo su participación en el mercado doméstico en 1.8 p.p.
- En el 4T19, el costo promedio de referencia por galón de combustible fue de USD\$1.85, 6.7% menos que los USD\$1.98 del 4T18. Por el ejercicio 2019, el costo por galón de combustible finalizó en USD\$1.88, cayendo 7.2%, vs. lo registrado en 2018. Por lo que, Viva Aerobus amplió y adelantó la contratación de coberturas cambiarias
- Al cierre del 4T19, el valor promedio del MXN vs. el USD fue de Ps.19.28/USD, apreciándose 2.8% vs. Ps.19.83/USD del 4T18. Lo anterior propició un efecto positivo en los gastos denominados en USD, principalmente arrendamientos y mantenimientos
- Al cierre del 4T19, Viva Aerobus contaba con una flota de 36 aeronaves (18 Airbus 320ceo y 18 Airbus 320neo), cuyas eficiencias en combustible, propias de su edad promedio, 3.29 años (la más moderna de México), alta densidad de asientos y elevado factor de ocupación, le han permitido posicionarse como la aerolínea mexicana con el menor número de emisiones de CO2 por pasajero
- En este sentido, y en pro de consolidarnos como la línea aérea más verde de México y Latam, iniciamos los preparativos de "Viva Green", un conjunto de iniciativas orientadas al cumplimiento de objetivos, bien definidos, en sustentabilidad; en pro de obtener diversas certificaciones ambientales, así como de cumplir, a cabalidad, con los lineamientos establecidos en el Plan de Compensación y Reducción de Carbono para la Aviación Internacional (CORSIA)

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Viva Aerobus es la aerolínea de ultra-bajo costo líder en las Américas, con un enfoque operativo flexible, maximizando la rentabilidad en todas las rutas que opera y estimulando la demanda de pasajeros a través de las tarifas más bajas de México.

La naturaleza del modelo de negocio de Viva Aerobus y sus principales aspectos diferenciales son:

- Enfocando Nuestro Crecimiento en el Mercado Doméstico, Atractivo y de Rápida Expansión
- Modelo de Ultra Bajo Costo que Permite Disminuir Tarifas y Estimular la Demanda
- Máxima Densidad de Asientos y Utilización de Aeronaves con un Alto Factor de Ocupación
- Maximizando la Rentabilidad a través de Ingresos Complementarios
- Posición Única en el Mercado por su Relación Estratégica con IAMSА para Liderar la Transición del Autobús al Avión en México
- Uno de los Pedidos Más Grandes con Airbus por 80 aeronaves (A320neo y A321neo) que permite Crecimiento Continuo
- Sólida Posición Financiera y una Administración Orientada a la Generación de Flujo de Efectivo y con Visión Institucional a Largo Plazo

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Mensaje del Director General de Grupo Viva Aerobus

El 2019 fue sinónimo de una exitosa expansión de la Compañía en diversos ámbitos: clientes, rutas, flota, alianzas, inclusión e innovación; esfuerzos que nos posicionaron como la aerolínea mexicana de mayor crecimiento de pasajeros totales, con un aumento del 20.0% en comparación con el 2018. Fruto de esta creciente preferencia de los viajeros, reportamos un incremento del 27.8% en nuestros ingresos totales anuales que sumaron 12,874 millones de pesos.

Parte importante de nuestro modelo de ultra bajo costo es mejorar la conectividad punto a punto, en 2019 incorporamos 23 rutas a nuestra oferta, cerrando el año con un total de 118 rutas: 100 nacionales y 18 internacionales. Este crecimiento contempló la operación de enlaces inéditos, tales como las rutas Hermosillo

– Cancún, Hermosillo – Los Cabos y Monterrey – Los Mochis; así como rutas internacionales a destinos como Chicago y más de una decena de nuevos vuelos al interior de México.

Este crecimiento en capacidad estuvo respaldado por la llegada de 8 nuevas aeronaves Airbus A320 en el año, cuya capacidad y tecnología de punta nos otorgan los elementos necesarios para brindar un servicio seguro, confiable y a los precios más bajos.

Por su parte, nuestro aporte al turismo se vio fortalecido con la firma de una alianza con la Asociación Mexicana de Agencias de Viajes, cuyo objetivo fue conceder mayores facilidades y promociones a sus agremiados en todos los estados para crear paquetes de viaje completos y al mejor precio.

Pensando en nuestros clientes, el año pasado también se caracterizó por iniciativas que mejoraron la experiencia de los pasajeros. En este sentido, fuimos pioneros en México al implementar el esquema de venta de vuelos mediante subastas en línea y trabajamos de la mano con nuestros socios comerciales para brindar más opciones de pago, mediante créditos en línea, que facilitan a nuestros clientes no bancarizados la compra de sus boletos.

Este incremento sostenido de nuestra capacidad, oferta y esfuerzos por enriquecer la experiencia de los pasajeros, aunado al atractivo de nuestros precios bajos, nos permitió establecer un récord para Viva Aerobus: registrar más de 12 millones de pasajeros en el año.

Todos estos logros, financieros y operativos, son resultado de un modelo de ultra bajo costo que hemos cimentado durante nuestros 13 años de historia. Las señas de identidad de nuestro modelo son una disciplinada eficiencia operativa y ventajas competitivas que se resumen en contar con la flota más joven de México, máxima densidad de asientos, alta utilización de aeronaves y fuerte impulso en los ingresos adicionales; operar en 5 bases a nivel nacional que posibilitan un crecimiento diversificado; y, nuestra relación con Grupo IAMSA, que nos permite ofrecer viajes multimodales autobús + avión. Ello se acompaña del profesionalismo de nuestros más de 2 mil colaboradores, con quienes estamos comprometidos con garantizar un entorno laboral incluyente, divertido y que fomente oportunidades de crecimiento y desarrollo.

Sin duda, 2019 fue un gran año para Grupo Viva Aerobus: alimentamos una solidez y estabilidad financiera, creamos nuevos empleos, innovamos y nos mantuvimos en crecimiento constante. Y en este 2020 seguiremos trabajando por cosechar logros aún mayores para que nuestros inversionistas, colaboradores y clientes cosechen los frutos de una oferta real de bajo costo que combina calidad y precio. Muchas gracias a la Gente Viva, pasajeros y accionistas por volar alto con Viva Aerobus.

Comprometidos con nuestra estrategia de expansión, en 2019 incorporamos 8 nuevas aeronaves, cuya tecnología permite un eficiente consumo energético, y añadimos 23 nuevas rutas; permitiéndonos explotar a plenitud los beneficios propios de la época decembrina y reportar con ello crecimientos trimestrales y anuales sólidos.

En este contexto, apoyados por el incremento en el 4T19 de 20.9% AsA en el número de pasajeros transportados, los Ingresos Operativos ascendieron a Ps.3,728 millones, de los cuales Ps.1,988 millones (+29.4% AsA) fueron ingresos por tarifa, y Ps.1,740 millones (+16.4% AsA) servicios complementarios. Por el ejercicio completo 2019, los ingresos operativos crecieron 27.8% AsA, sumando Ps.12,874 millones, con una aportación de servicios complementarios de un 45.0% (consolidando a Viva Aerobus como uno de líderes a nivel mundial), en línea con nuestra exitosa y diferenciada estrategia de segmentación de costos (“*unbundling*”).

La importante participación de ingresos complementarios permite ofrecer a Viva Aerobus tarifas altamente competitivas, y hacer frente a las fluctuaciones en las principales variables que inciden en el precio de los boletos, a la par de beneficiar los bolsillos de los viajeros, cuya preferencia por nuestra aerolínea incrementa de manera constante trimestre a trimestre. Ello se reflejó, claramente, en el crecimiento de 22.7% registrado en ingresos por kilómetro disponible (RPKs), durante el ejercicio 2019, así como en un competitivo factor de ocupación.

Lo anterior, aunado a las eficiencias propias de la flota (edad promedio de 3.29 años), permite a Viva Aerobus erigirse como la línea aérea más moderna de México; factor que contribuyó a la obtención de un EBITDAR y Utilidad Neta trimestral, de Ps.1,122 millones y Ps.648 millones, respectivamente. Consecuentemente, el EBITDAR del 2019 ascendió a Ps.3,875 millones, mientras que la Utilidad Neta fue de Ps.697 millones.

En lo referente a la posición financiera, al 31 de diciembre de 2019, la deuda de la Compañía ascendió a Ps.3,191 millones, reduciéndose 5.6% de manera secuencial, en seguimiento a la amortización de la deuda por PDPs, así como de aquella representada por los certificados bursátiles a C.P. emitidos en el 1T19.

La Caja totalizó Ps.4,354 millones (equivalente a 33.8% de los ingresos del año), lo que nos permitió finalizar el 4T con una deuda neta negativa de Ps.1,163 millones, y un índice de apalancamiento* de 3.81x; brindándonos amplia holgura para continuar con una ágil ejecución de nuestros objetivos de crecimiento.

Concluyo afirmando que, hacia 2020, seguiremos avanzando en nuestros certeros esfuerzos para poner al alcance de más personas la posibilidad de volar; valiéndonos de nuestra estrategia orientada a la rentabilidad y sostenibilidad, y apoyándonos en la alta capacidad de ejecución de nuestro equipo de colaboradores, así como en los beneficios inherentes a la calidad de nuestra flota.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

- Si VivaAerobus no es capaz de ejecutar su estrategia de crecimiento o de aumentar la demanda de sus servicios, su negocio, situación financiera o resultados de operaciones podrían verse afectados.
- VivaAerobus tendrá que financiar la adquisición de las aeronaves y quizá no pueda obtener financiamiento en términos aceptables.
- Un aspecto clave del modelo de compañía aérea de bajo costo es operar un sólo tipo de familia de aeronaves, actualmente el A320. Cualquier problema real o aparente con el A320 o con los motores que VivaAerobus selecciona, podría afectar adversamente su negocio, situación financiera y resultados de operación. Adicionalmente, VivaAerobus está sujeta a los riesgos de tener un solo proveedor de aviones y motores.
- Los cambios en la forma en la que se permita operar en aeropuertos podrían afectar adversamente a su negocio, condición financiera y resultado de operaciones.
- VivaAerobus está expuesta a aumentos en costos de aterrizaje y otras cuotas de acceso y restricciones aeroportuarias, y no puede asegurar acceso a las instalaciones adecuadas y derechos de aterrizaje necesarios para lograr sus planes de expansión.
- VivaAerobus depende de proveedores de servicios externos para desempeñar funciones integrales de sus operaciones.
- VivaAerobus depende de Accionistas Principales.
- VivaAerobus depende de los ingresos por Servicios Adicionales para permanecer rentable, y podría no ser capaz de mantener o aumentar sus ingresos por Servicios Adicionales.
- El negocio de VivaAerobus se ve considerablemente afectado por los precios del petróleo a nivel internacional, así como por el precio y disponibilidad del combustible. Factores tales como los periodos de alta volatilidad en los costos del combustible, el incremento en los precios de ésta y las interrupciones significativas en el suministro de dicho combustible, podrían tener un importante impacto adverso en su negocio, situación financiera y resultado de operaciones.
- VivaAerobus tiene una cantidad significativa de obligaciones fijas, misma que es probable que incremente en el futuro.
- El incremento en los costos relacionados con el personal, huelgas u otro tipo de conflictos de carácter laboral, podrían afectar adversamente sus operaciones.
- La estructura de ultra bajo costo es una de sus principales ventajas competitivas y diversos factores pueden afectar su capacidad para controlar costos.
- VivaAerobus se basa en mantener un alto uso diario de las aeronaves durante periodos pico, a fin de controlar costos, lo que deja a VivaAerobus particularmente vulnerables a ciertos factores que están fuera de su control, incluyendo el factor de congestión de tránsito en aeropuertos, condiciones climáticas, económicas o sanitarias y un incremento en las medidas de seguridad.
- VivaAerobus depende de los aeropuertos de Monterrey, Guadalajara, Cancún, Tijuana y Ciudad de México respecto a una porción importante de su negocio.

- Su resultado de operaciones fluctúa debido a la estacionalidad.
- Existe la posibilidad de que VivaAerobus no sea capaz de mantener liquidez en cantidades adecuadas.
- VivaAerobus se encuentra expuesta a fluctuaciones cambiarias que podrían afectar adversamente el desempeño financiero.
- Aumentos sustanciales a las tasas de interés podrían impactar sus resultados de operaciones de forma negativa.
- Si VivaAerobus es incapaz de proteger derechos de propiedad intelectual, específicamente marcas y patentes, su competitividad podría verse impactada negativamente.
- El procesamiento, almacenamiento, uso y divulgación de sus datos personales podrían generar responsabilidad como resultado de regulación gubernamental.
- Sus contratos de arrendamiento podrían ser rescindidos si incumple algunas obligaciones contractuales, lo cual tendría un impacto negativo en su negocio, situación financiera y resultado de operaciones.
- VivaAerobus está expuesta a ciertos riesgos contra los cuales no cuenta con un seguro y podría tener dificultades para obtener el seguro aplicable en términos comercialmente aceptables.
- Publicidad negativa respecto al servicio a clientes o las aeronaves podrían tener consecuencias adversas al negocio, condición financiera y resultado de operaciones.
- Actualmente no se tiene alguna alianza de mercadotecnia o programa de viajero frecuente, lo que podría afectar adversamente al negocio y a la competitividad.
- VivaAerobus depende sustancialmente de sistemas automatizados y de Internet para operar su negocio, por lo que cualesquiera fallas en dichos sistemas podrían tener un efecto adverso en el negocio, situación financiera y resultado de operaciones.
- VivaAerobus depende de su personal clave y podría ser incapaz de atraer y retener a los empleados calificados y talentosos necesarios para operar su negocio.
- Uso frecuente de operaciones con instrumentos financieros derivados.
- Reconocimiento de ingresos operativos por pasajeros y otros cargos por servicios del Fideicomitente.
- Revisión a la baja de la calificación del Programa de Certificados Bursátiles de Corto Plazo de VivaAerobus.

Factores de Riesgo relacionados con la industria aérea en México

- VivaAerobus opera en una industria altamente competitiva y compite, principalmente contra compañías operadoras de autobuses en rutas de larga distancia.
- Nuestro negocio se ve afectado significativamente por la disponibilidad de productos derivados del petróleo y los precios internacionales de dicho combustible, los cuales han mostrado volatilidad significativa en los últimos años
- Estamos expuestos a ciertos riesgos en contra de los que no estamos asegurados, y podríamos tener dificultad para obtener un seguro en términos comercialmente aceptables.
- La industria de la aviación usualmente tiene un desempeño negativo durante recesiones económicas.
- Nos encontramos expuestos a aumentos en cargos por aterrizaje y otros cargos de acceso y servicio en aeropuertos

- No podemos garantizar acceso a instalaciones adecuadas y derechos de aterrizaje necesarios para nuestra operación
- El crecimiento de la industria de la aviación depende del desarrollo de nuevas infraestructuras
- La industria de la aviación se encuentra expuesta a eventos externos como ataques terroristas o el brote de enfermedades contagiosas.
- Nuestro negocio depende significativamente de nuestras operaciones en el AICM
- La industria de la aviación es particularmente sensible a los cambios en las condiciones económicas.
- La reciente contracción de la economía global, o la reaparición de condiciones similares podrían impactar negativamente en nuestro negocio, resultados de operaciones y situación financiera
- Las aerolíneas son afectadas constantemente por factores que se encuentran fuera de su control, incluyendo el tráfico aéreo en el aeropuerto, condiciones climatológicas, desastres naturales, brotes de enfermedades o aumentos en las medidas de seguridad, las cuales podrían afectar nuestro negocio, resultados de operaciones y situación financiera.
- Nuestra estructura de ultra bajo costo es una de nuestras principales ventajas competitivas y diversos factores pueden afectar nuestra capacidad para controlar nuestros costos.
- Nuestro negocio se podría ver afectado por un cambio en la disponibilidad o costo en la infraestructura del transporte aéreo y en las instalaciones aeroportuarias.
- Mayor consolidación o reorganización en la industria global y mexicana de las aerolíneas podrían tener consecuencias adversas en su negocio, condición financiera y resultado de operaciones.
- La industria aérea tiende a experimentar un desempeño financiero adverso durante periodos de desaceleración en la economía.
- La industria aérea está expuesta a eventos externos, como ataques terroristas o el brote de enfermedades contagiosas, VivaAerobus también está expuesta a emergencias, accidentes o incidentes que involucren a las aeronaves o empleados y que podrían afectar adversamente su reputación, negocio, situación financiera y resultados de operaciones.
- La operación del negocio está sujeta a la habilidad de obtener las aprobaciones regulatorias, nacionales e internacionales, y mantener concesiones existentes y permisos de operación.
- Las rutas de VivaAerobus a los Estados Unidos se encuentran sujetas a regulación y costos adicionales.
- El marco regulatorio de la aviación en México ha experimentado cambios significativos en el pasado y podría sufrir modificaciones en el futuro, que podrían afectar adversamente a su negocio, situación financiera y resultado de operaciones, o dar lugar a interrupciones o retrasos en el servicio.
- Los cambios en la reglamentación gubernamental que imponen requisitos y restricciones adicionales a sus operaciones podrían incrementar costos de operaciones y derivar en retrasos e interrupción de servicios.
- La legislación mexicana en materia de competencia económica podría afectar las tarifas que cobra a sus clientes.
- El gobierno mexicano podría utilizar sus aeronaves bajo diversas circunstancias, la mayoría de las cuales se encuentran fuera de su control.
- Si no puede, en su caso, cumplir con las disposiciones establecidas en la legislación ambiental, y en sus respectivas reformas, su negocio, situación financiera o resultado de operaciones podrían verse afectados en forma adversa.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Los siguientes comentarios de la gerencia hacen referencia a la información intermedia no auditada e información operativa de Grupo Viva Aerobus, S.A. de C.V. y subsidiarias (“Viva Aerobus”), holding de Aeroenlaces Nacionales, S.A. de C.V.

Aspectos relevantes del 4T19

A partir del 1 de enero de 2019, la Compañía aplicó la norma NIIF 16, utilizando el método retrospectivo modificado. Por lo que, la información presentada a continuación, para el ejercicio 2018, ha sido reformulada, con fines comparativos:

- Durante el 4T19, se transportaron a un total de 3,281,768 pasajeros, 567,768 o 20.9% más que aquellos registrados en el mismo período del año anterior. En 2019 se transportaron 12,019,114, 20% o 2,005,052 más que en 2018
- Al cierre del 4T19, los ingresos operativos totalizaron Ps.3,728 millones, incrementándose 23.0% AsA, beneficiados por alzas de 29.4% y 16.4% en ingresos por tarifa e ingresos complementarios, respectivamente. Al cierre de 2019, los ingresos operativos totalizaron Ps.12,874 millones, un incremento de 27.8% AsA, beneficiados por alzas de 34.8% en ingresos por tarifa y 20.1% en ingresos complementarios
- Los asientos – kilómetro disponible (ASKs por sus siglas en inglés) presentaron una expansión anual de 24.3% en el 4T19, ascendiendo a 4,153 millones, en seguimiento del lanzamiento de 23 nuevas rutas y la incorporación de 8 aeronaves en la flota, a lo largo de 2019. A su vez, durante 2019, los ASKs presentaron una expansión de 24.6% AsA
- El factor de ocupación del 4T19 fue de 87.7% (-1.8 p.p. AsA) y de 88.7% (-1.3 p.p. AsA) por el ejercicio completo, en seguimiento a una mayor capacidad de asientos disponibles que continúa su proceso de absorción, y que evoluciona gradualmente trimestre-a-trimestre
- El EBITDAR del trimestre totalizó Ps.1,122 millones, creciendo 13.7% AsA y durante 2019 totalizó Ps.3,875 millones, creciendo 23.1% (ambos crecimientos en base comparable, ajustado por los efectos de la adopción de la NIIF 16 durante 2019). El margen EBITDAR disminuyó 2.4 p.p. y 1.1 p.p, respectivamente, a 30.1% en ambos periodos (base comparable)
- La utilidad neta del 4T19 ascendió a Ps.648 millones, registrando un margen de 17.4%

- Al 31 de diciembre de 2019, el saldo de efectivo y equivalentes de efectivo fue de Ps.4,354 millones, representando una razón a ingresos de 33.8%, la cual, además de ser una de las más robustas del sector, permite garantizar la liquidez necesaria, para proseguir con la ejecución del plan de negocios
- Al cierre de 2019, la deuda bruta presentó una ligera reducción anual de 0.7%, a Ps.3,191 millones; donde, la disminución de 26.9% en deuda bancaria sobre compensó al alza de 27.2% en deuda bursátil. Consecuentemente, y en conjunto con el nivel de efectivo alcanzado, se registró una deuda neta negativa de Ps.1,163 millones. El apalancamiento neto ajustado a EBITDAR fue igual a 3.81x, respecto a 4.13x al cierre de 2018

Consideraciones Operativas del cuarto trimestre y año completo 2019

- En 2019, La Agencia Federal de Aviación Civil (AFAC) reportó alzas anuales de 8.5% y 5.3% en el total de pasajeros transportados por aerolíneas mexicanas y en el total de pasajeros transportados en el país, respectivamente
- Al 31 de diciembre de 2019, Viva Aerobus se erigió como la aerolínea mexicana con mayor crecimiento en el número de pasajeros transportados, trasladando alrededor de 12 millones de personas durante 2019 (vs. 10 millones en 2018)
- En 2019, Viva Aerobus transportó al 20.2% del total de viajeros de aerolíneas nacionales, expandiendo su participación en el mercado doméstico en 1.8 p.p.
- En el 4T19, el costo promedio de referencia por galón de combustible fue de USD\$1.85, 6.7% menos que los USD\$1.98 del 4T18. Por el ejercicio 2019, el costo por galón de combustible finalizó en USD\$1.88, cayendo 7.2%, vs. lo registrado en 2018. Por lo que, Viva Aerobus amplió y adelantó la contratación de coberturas cambiarias
- Al cierre del 4T19, el valor promedio del MXN vs. el USD fue de Ps.19.28/USD, apreciándose 2.8% vs. Ps.19.83/USD del 4T18. Lo anterior propició un efecto positivo en los gastos denominados en USD, principalmente arrendamientos y mantenimientos
- Al cierre del 4T19, Viva Aerobus contaba con una flota de 36 aeronaves (18 Airbus 320ceo y 18 Airbus 320neo), cuyas eficiencias en combustible, propias de su edad promedio, 3.29 años (la más moderna de México), alta densidad de asientos y elevado factor de ocupación, le han permitido posicionarse como la aerolínea mexicana con el menor número de emisiones de CO2 por pasajero
- En este sentido, y en pro de consolidarnos como la línea aérea más verde de México y Latam, iniciamos los preparativos de "Viva Green", un conjunto de iniciativas orientadas al cumplimiento de objetivos, bien definidos, en sustentabilidad; en pro de obtener diversas certificaciones ambientales, así como de cumplir, a cabalidad, con los lineamientos establecidos en el Plan de Compensación y Reducción de Carbono para la Aviación Internacional (CORSIA)

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Los siguientes comentarios respecto a la situación financiera, liquidez y recursos de capital hacen referencia a la información financiera intermedia no auditada de Grupo Viva Aerobus, S.A. de C.V.

La información financiera de la Empresa presenta la totalidad de las operaciones realizadas por la misma, de manera que no existen transacciones relevantes no registradas en el balance general o en el estado de resultados.

Liquidez y Financiamiento

Las fuentes de financiamiento consisten en: créditos simples para cubrir el pago de anticipos de compra de aeronaves, créditos simples para capital de trabajo y deuda bursátil a corto y largo plazo a través de la Bolsa Mexicana de Valores. Los principales requerimientos de efectivo de Viva Aerobus son para el financiamiento de pagos anticipados de aeronaves, mantenimientos mayores y usos corporativos generales.

Por lo que respecta a la Tesorería, el Efectivo y Equivalentes de Efectivo registrados por la Compañía, consisten en depósitos bancarios en moneda nacional en cuentas de cheque e inversión de excedentes de efectivo con disponibilidad inmediata o de muy corto plazo.

Activo

El activo total aumentó 21.2% a \$26,718.3 millones a diciembre de 2019 con respecto a \$22,047.1 millones a diciembre de 2018, en línea con el crecimiento de los ingresos de la Compañía en el mismo periodo. Al cierre de diciembre de 2019, la porción circulante de los activos fue igual a \$5,537.6 y la porción no circulante fue igual a \$21,180.6 millones.

Efectivo y Equivalentes

Al cierre de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía contaba con efectivo e inversiones temporales por \$4,353.9 y \$2,805.9 millones, respectivamente.

Pagos Anticipados por Mantenimiento

Al cierre de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía posee pagos anticipados por mantenimiento igual a \$947.6 y \$918.3 millones, respectivamente.

Depósitos en Garantía y Pagos Anticipados de Aeronaves

Al cierre de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía posee depósitos en garantía y pagos anticipados de aeronaves iguales a \$3,307.8 y \$3,852.0 millones, respectivamente.

Pasivo

El pasivo total aumentó 17.8% a \$23,510.6 millones a diciembre de 2019 con respecto a \$19,956.7 millones a diciembre de 2018.

Capital Contable

El capital contable aumentó en 53.4% a \$3,207.7 millones a diciembre de 2019 con respecto a \$2,090.4 millones a diciembre de 2018.

Control interno [bloque de texto]

El Consejo de Administración de la Compañía tiene la responsabilidad general de la creación y supervisión de un marco de control interno y administración de riesgos de la Compañía.

El Consejo de Administración ha creado el Comité de Auditoría de la Compañía, el cual supervisa la manera en que la administración monitorea el cumplimiento de las políticas de administración de riesgos y de control interno de la Compañía y revisa la adecuación del marco de administración que enfrenta la Compañía. El Comité de Auditoría es asistido en su función de supervisión por Auditoría Interna. Auditoría Interna realiza revisiones ordinarias y específicas de los controles y procedimientos de administración de riesgos, cuyos resultados se comunican al Comité de Auditoría.

El Consejo de Administración ha creado también el Comité de Gestión de Riesgos, que es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos de la Compañía. El comité informa periódicamente al Consejo de Administración sobre sus actividades.

Las políticas de administración de riesgos de la Compañía son establecidas para identificar y analizar los riesgos que enfrenta la Compañía, establecer límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites establecidos. Las políticas y sistemas de gestión de riesgos son revisados periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades de la Compañía. A través de normas y procedimientos de gestión, tiene como objetivo desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Compañía ha desarrollado un conjunto de instrumentos para el control de las principales variables del negocio incluyendo, Políticas y Procedimientos; administración de los recursos a través de un Sistema Integral de Información y Reportes; Seguimiento y Control de las Variables por Centro de Responsabilidad; así como la evaluación, seguimiento y control del negocio a través de reuniones, foros y mesas celebradas periódicamente por el Equipo de Dirección.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GVIVA
Periodo cubierto por los estados financieros:	4T 2019
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2019-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GVIVA
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4
Tipo de emisora:	CP
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados condensados no auditados de Grupo Viva Aerobus, S.A. de C.V., que incluyen los estados de situación financiera al 31 de diciembre de 2019 (no auditados); los estados consolidados de resultados y resultados integrales, los estados de cambios en el patrimonio y los flujos de efectivo por los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, han sido preparados de conformidad con la Norma Internacionales de Contabilidad (“NIC 34”) Información Financiera Intermedia y utilizando las mismas políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados anuales auditados, excepto por lo siguiente:

Los estados financieros consolidados condensados no auditados no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros consolidados anuales auditados y deben de ser leídos en conjunto con los estados consolidados anuales auditados de la Compañía al 31 de diciembre de 2018.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

No aplica

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	4,235,000	2,748,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,142,000	1,491,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	161,000	99,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	5,538,000	4,338,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	5,538,000	4,338,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	5,383,000	5,243,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	1,267,000	1,058,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	0	0
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	0	0
Activos por impuestos diferidos	0	0
Otros activos no financieros no circulantes	14,530,000	11,408,000
Total de activos no circulantes	21,180,000	17,709,000
Total de activos	26,718,000	22,047,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,057,000	2,030,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	1,981,000	2,856,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	1,796,000	1,629,000
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	1,794,000	1,410,000
Total provisiones circulantes	1,794,000	1,410,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	7,628,000	7,925,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	7,628,000	7,925,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	1,217,000	427,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	14,112,000	11,083,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	0	0
Otras provisiones a largo plazo	553,000	522,000
Total provisiones a largo plazo	553,000	522,000
Pasivo por impuestos diferidos	0	0
Total de pasivos a Largo plazo	15,882,000	12,032,000
Total pasivos	23,510,000	19,957,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	552,000	552,000
Prima en emisión de acciones	(2,000)	(2,000)
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	2,575,000	1,509,000
Otros resultados integrales acumulados	72,000	31,000
Total de la participación controladora	3,197,000	2,090,000
Participación no controladora	11,000	0
Total de capital contable	3,208,000	2,090,000
Total de capital contable y pasivos	26,718,000	22,047,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	12,874,000	10,077,000	3,728,000	3,031,000
Costo de ventas	0	0	0	0
Utilidad bruta	12,874,000	10,077,000	3,728,000	3,031,000
Gastos de venta	0	0	0	0
Gastos de administración	12,154,000	9,596,000	3,475,000	2,725,000
Otros ingresos	0	0	0	0
Otros gastos	(215,000)	(902,000)	(62,000)	(396,000)
Utilidad (pérdida) de operación	935,000	1,383,000	315,000	702,000
Ingresos financieros	843,000	129,000	204,000	24,000
Gastos financieros	1,199,000	989,000	(140,000)	654,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	579,000	523,000	659,000	72,000
Impuestos a la utilidad	(118,000)	(204,000)	11,000	(102,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	697,000	727,000	648,000	174,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	697,000	727,000	648,000	174,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	686,000	779,000	607,000	174,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	11,000	(52,000)	41,000	0
Utilidad por acción [bloque de texto]	0	0	0	0
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.0	1.0	1.0	1.0
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.0	1.0	1.0	1.0
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	1.0	1.0	1.0	1.0
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	1.0	1.0	1.0	1.0

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10- 01 - 2019- 12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10- 01 - 2018- 12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	697,000	727,000	648,000	174,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	39,000	(108,000)	48,000	24,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	39,000	(108,000)	48,000	24,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10- 01 - 2019- 12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10- 01 - 2018- 12-31
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	39,000	(108,000)	48,000	24,000
Total otro resultado integral	39,000	(108,000)	48,000	24,000
Resultado integral total	736,000	619,000	696,000	198,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	736,000	619,000	696,000	198,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	697,000	727,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	(118,000)	(204,000)
Ingresos y gastos financieros, neto	1,000	1,000
Gastos de depreciación y amortización	2,524,000	1,748,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
Provisiones	87,000	32,000
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(779,000)	54,000
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	0	20,000
Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(62,000)	(16,000)
Disminución (incremento) de clientes	0	0
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	138,000	(705,000)
Incremento (disminución) de proveedores	634,000	679,000
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	223,000	90,000
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	2,648,000	1,699,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	3,345,000	2,426,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	(1,157,000)	(882,000)
Intereses recibidos	(211,000)	(146,000)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	30,000	202,000
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	4,261,000	2,960,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	0	0
Compras de propiedades, planta y equipo	758,000	161,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	0	0
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
Compras de otros activos a largo plazo	(191,000)	556,000

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	301,000	250,000
Intereses cobrados	194,000	96,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	50,000	473,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(624,000)	(398,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	5,018,000	2,662,000
Reembolsos de préstamos	4,648,000	2,053,000
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	2,512,000	1,859,000
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	0	0
Intereses pagados	0	0
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(2,142,000)	(1,250,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	1,495,000	1,312,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(8,000)	(16,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	1,487,000	1,296,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	2,748,000	1,452,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	4,235,000	2,748,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	552,000	(2,000)	0	1,509,000	0	0	31,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	552,000	(2,000)		1,509,000			31,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]									
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]									
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	697,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(13,000)	0	0	41,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	684,000	0	0	41,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	382,000	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	1,066,000	0	0	41,000	0	0
Capital contable al final del periodo	552,000	(2,000)	0	2,575,000	0	0	72,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]									
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]									
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	31,000	2,090,000	0	2,090,000
Presentado anteriormente [miembro]				31,000	2,090,000	0	2,090,000
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]							
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]							
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]							
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]							
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]							
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	697,000	0	697,000
Otro resultado integral	0	0	0	41,000	28,000	11,000	39,000
Resultado integral total	0	0	0	41,000	725,000	11,000	736,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	382,000	0	382,000
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	41,000	1,107,000	11,000	1,118,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	72,000	3,197,000	11,000	3,208,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	552,000	(2,000)	0	738,000	0	0	132,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	552,000	(2,000)		738,000			132,000		
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]									
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]									
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	727,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	44,000	0	0	(101,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	771,000	0	0	(101,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	771,000	0	0	(101,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	552,000	(2,000)	0	1,509,000	0	0	31,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]									
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]									
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]									
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	132,000	1,420,000	51,000	1,471,000
Presentado anteriormente [miembro]				132,000	1,420,000	51,000	1,471,000
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]				0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]				0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]				0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]				0	0		0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]				0	0		0
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	727,000	0	727,000
Otro resultado integral	0	0	0	(101,000)	(57,000)	(51,000)	(108,000)
Resultado integral total	0	0	0	(101,000)	670,000	(51,000)	619,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(101,000)	670,000	(51,000)	619,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	31,000	2,090,000	0	2,090,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	552,000	552,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	7,000	3,000
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	2,053	1,640
Numero de obreros	0	0
Numero de acciones en circulación	0	0
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	119,000	58,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	2,524,000	1,748,000	638,000	500,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	12,874,000	10,077,000
Utilidad (pérdida) de operación	935,000	1,383,000
Utilidad (pérdida) neta	697,000	727,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	686,000	779,000
Depreciación y amortización operativa	2,524,000	1,748,000

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	4,235,000	2,748,000
Total efectivo	4,235,000	2,748,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	4,235,000	2,748,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	238,000	435,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	474,000	230,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	287,000	700,000
Total anticipos circulantes	287,000	700,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	143,000	126,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	1,142,000	1,491,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	0	0
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	0	0
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	0	0
Piezas de repuesto circulantes	161,000	99,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	161,000	99,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	3,969,000	4,071,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	837,000	765,000
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	577,000	407,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	5,383,000	5,243,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	0	0
Edificios	0	0
Total terrenos y edificios	0	0
Maquinaria	0	0
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	1,000	2,000
Total vehículos	1,000	2,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	9,000	10,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	0	0
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,257,000	1,046,000
Total de propiedades, planta y equipo	1,267,000	1,058,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	0	0
Crédito mercantil	0	0
Total activos intangibles y crédito mercantil	0	0
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	827,000	1,077,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	12,000	4,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	913,000	539,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	281,000	386,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	1,194,000	925,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	24,000	24,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,057,000	2,030,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	1,981,000	2,856,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	1,981,000	2,856,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	1,217,000	427,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	1,217,000	427,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	553,000	522,000
Otras provisiones a corto plazo	1,794,000	1,410,000
Total de otras provisiones	2,347,000	1,932,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	72,000	31,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
activos para su disposición mantenidos para la venta		
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	72,000	31,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	26,718,000	22,047,000
Pasivos	23,510,000	19,957,000
Activos (pasivos) netos	3,208,000	2,090,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	5,538,000	4,338,000
Pasivos circulantes	7,628,000	7,925,000
Activos (pasivos) circulantes netos	(2,090,000)	(3,587,000)

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	12,874,000	10,077,000	3,728,000	3,031,000
Venta de bienes	0	0	0	0
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	12,874,000	10,077,000	3,728,000	3,031,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	273,000	146,000	105,000	32,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	570,000	(17,000)	99,000	(8,000)
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	843,000	129,000	204,000	24,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	1,199,000	989,000	(140,000)	654,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	1,199,000	989,000	(140,000)	654,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	(118,000)	(204,000)	11,000	(102,000)
Impuesto diferido	0	0	0	0
Total de Impuestos a la utilidad	(118,000)	(204,000)	11,000	(102,000)

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados que se acompañan por los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 y 31 de diciembre de 2018 han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés). Específicamente los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados de acuerdo con la NIC 34 Reportes Financieros Intermedios. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados utilizando las mismas políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros anuales auditados.

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales auditados, y deben leerse en conjunto con los estados financieros anuales consolidados auditados de la Compañía al 31 de diciembre de 2018. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía fueron aprobados para su emisión por el Director General de la Compañía, Juan Carlos Zuazua Cosio, y el Director de Administración Financiera, José Edgar Golfier Rosete.

a) Nuevos Pronunciamientos Contables

a. Normas que entraron en vigor el 1 de enero de 2019

i. NIIF 16, “Arrendamientos”

A continuación, se detalla lo relacionado a la aplicación de la NIIF 16, en cumplimiento con lo establecido en la NIC 8, párrafos 30 al 31. La NIIF 16 introduce un modelo integral para la identificación de los contratos de arrendamiento y su tratamiento contable, tanto para el arrendatario como para el arrendador. La NIIF 16 “arrendamientos” fue publicada en enero de 2016 y adoptada por la Empresa a partir del 1 de enero de 2019.

La NIIF 16 distingue entre los arrendamientos y contratos de servicios, sobre la base de si un activo identificado es controlado por un cliente. Las distinciones entre los arrendamientos operativos (fuera del estado de posición financiera) y los arrendamientos financieros (en el estado de posición financiera) se eliminan para la contabilidad del arrendatario y se sustituyen por un modelo en el que los arrendatarios deben reconocer un activo por el derecho de uso y un pasivo respectivo (es decir, todos en el estado consolidado de posición financiera), excepto los arrendamientos con un plazo menor a 12 meses y arrendamientos de activos de bajo valor, menor a USD\$5,000.

El activo por derecho de uso se deprecia utilizando el método de línea recta. El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos del arrendamiento a la fecha de inicio, utilizando la tasa de endeudamiento aplicable para cada activo.

La Compañía ha decidido aplica la norma NIIF 16 utilizando el método retrospectivo, por lo que la información comparativa para 2018 se ha reformulado.

No hay otras normas que aún no sean efectivas y de las que se podría esperar tengan un impacto significativo sobre la Compañía en los periodos de reporte actual o futuro, y en transacciones futuras previsibles.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

La preparación de los estados financieros consolidados conforme a IFRS requiere que la Administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos.

Basamos nuestros juicios, estimaciones y suposiciones en información histórica y pronósticos, así como en las condiciones económicas regionales y de la industria en la que nosotros o nuestros clientes operamos, cuyos cambios podrían afectar negativamente nuestras estimaciones. Aunque creemos que hemos aplicado razonablemente los supuestos relevantes que afectan las estimaciones, no se puede asegurar que el escenario final de estos supuestos será consistente con lo que se refleja en nuestros activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados sobre una base regular. Las revisiones a las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

En las siguientes notas, se incluye información acerca de juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen efectos significativos sobre los importes reconocidos en los estados financieros consolidados:

Nota 3(f).- Vidas útiles, valores residuales y método de depreciación de equipo de operación, mobiliario y equipo y mantenimientos mayores.

Nota 3(l).- Activos y pasivos por impuestos diferidos.

Nota 3(p).- Clasificación de arrendamientos

En las siguientes notas, se incluye información acerca de las suposiciones y fuentes clave de incertidumbres en las estimaciones que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material en el próximo ejercicio.

Nota 3(k).- Provisión para devolución de aeronaves y motores arrendados.

Nota 3(n).- Transportación vendida no utilizada y reconocimiento de ingresos.

Nota 18.- Compromisos y pasivos contingentes.

Ver el anexo [800500 – Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas]

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados intermedios no auditados de Grupo Viva Aerobus, S.A. de C.V. por los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018 han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera y en particular con la Norma Internacionales de Contabilidad 34, Información Financiera Intermedia (IAS34, por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados intermedios condensados no han sido auditados. En opinión de la administración de la Entidad, todos los ajustes (ordinarios y recurrentes) necesarios para una presentación razonable de los estados financieros consolidados intermedios condensados están incluidos. Los resultados de los períodos no son necesariamente indicativos de los resultados por el año completo. Estos estados financieros consolidado intermedios no auditados deben leerse en conjunto con los estados financieros consolidados auditados de la Entidad y sus respectivas notas por el año que terminó el 31 de diciembre de 2018.

Los estados financieros consolidados intermedios no auditados fueron elaborados sobre la base de costo histórico. La preparación de estados financieros consolidados intermedio condensados conforme a IAS 34 requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También requiere que la administración utilice su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Entidad.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

A continuación, se detalla lo relacionado a la aplicación de la NIIF 16, en cumplimiento con lo establecido a la NIC 8, Párrafos 30 al 31. La NIIF 16 introduce un modelo integral para la identificación de los contratos de arrendamiento y su tratamiento contable, tanto para el arrendatario como para el arrendador. La NIIF 16 “arrendamientos” fue publicada en enero de 2016 y adoptada por la Empresa a partir del 1 de enero de 2019. La NIIF 16 distingue entre los arrendamientos y contratos de servicios, sobre la base de si un activo identificado es controlado por un cliente. Las distinciones entre los arrendamientos operativos (fuera del estado de posición financiera) y los arrendamientos financieros (en el estado de posición financiera) se eliminan para la contabilidad del arrendatario y se sustituyen por un modelo en el que los arrendatarios deben

reconocer un activo por el derecho de uso y un pasivo respectivo (es decir, todos en el estado consolidado de posición financiera), excepto los arrendamientos con un plazo menor a 12 meses y los arrendamientos de activos de bajo valor, menor a USD\$5,000.

En un inicio, la adopción inicial de la NIIF16 consideraba que todos los contratos de arrendamiento celebrados en el pasado con pagos pendientes después del 1 de enero de 2018 fueran tratados en su totalidad de acuerdo con la nueva norma contable (utilizando tasas de descuento a partir de la fecha de inicio histórica del contrato de arrendamiento, amortizando el derecho de uso durante el plazo del contrato y ajustando el pasivo por arrendamiento de acuerdo con el método del interés efectivo).

Sin embargo, debido a la complejidad de la nueva norma y a los impactos en la industria aeronáutica global, recientemente, los representantes contables de las diferentes aerolíneas, el Grupo de Trabajo de Contabilidad de la Industria de la IATA y los auditores externos decidieron adoptar cambios en la implementación de NIIF16 en las aerolíneas. Como consecuencia de estos acontecimientos recientes, diferentes aerolíneas están recalculando y ajustando los impactos de la NIIF 16 en los estados financieros intermedios informados durante 2019.

En este contexto, Viva Aerobus llevó a cabo modificaciones y ajustes a la información financiera previamente reportada, siguiendo el método retrospectivo modificado. Así pues, los derechos de uso ya no se amortizan al 100% durante el periodo de arrendamiento; en cambio, las aerolíneas necesitan aplicar el enfoque de depreciación por componentes, identificando los componentes materiales, siendo el principal de ellos los motores, los cuales se amortizan de acuerdo con el calendario previsto de mantenimientos. Asimismo, Viva Aerobus reconoce una provisión de los costos estimados en el momento de la devolución de la aeronave en la fecha de inicio del contrato de arrendamiento contra el derecho de uso.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados condensados no auditados de Grupo Viva Aerobus, S.A. de C.V., que incluyen los estados de situación financiera al 31 de diciembre de 2019 (no auditados); los estados consolidados de resultados y resultados integrales, los estados de cambios en el patrimonio y los flujos de efectivo por los periodos de doce meses terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, han sido preparados de conformidad con la Norma Internacionales de Contabilidad (“NIC 34”) Información Financiera Intermedia y utilizando las mismas políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados anuales auditados, excepto por lo siguiente:

Los estados financieros consolidados condensados no auditados no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros consolidados anuales auditados y deben de ser leídos en conjunto con los estados consolidados anuales auditados de la Compañía al 31 de diciembre de 2018.

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las políticas contables que se muestran en las siguientes hojas se han aplicado uniformemente en la preparación de los estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por la Compañía.

Las políticas contables fueron aplicadas consistentemente por la subsidiaria de la Compañía.

1. Bases de Consolidación

a. Subsidiarias

Una subsidiaria es una entidad controlada por la Compañía. La Compañía controla a otra entidad, cuando se expone a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento con la entidad y tiene la capacidad de afectar a los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que existe control hasta la fecha en que cesa el control. Las políticas contables de las subsidiarias son consistentes con las políticas adoptadas por la Compañía. La Compañía preparó sus estados financieros al 31 de diciembre de 2019 bajo IFRS.

b. Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos intercompañías, transacciones, ingresos y gastos no realizados derivados de transacciones intercompañías se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida en que no existe evidencia de deterioro.

c. Participación no controladora

La participación no controladora es la porción del patrimonio de una subsidiaria no atribuible, directa o indirectamente, a la Compañía, que se mide por su participación proporcional en los activos netos identificables de la entidad adquirida.

2. Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende saldos de efectivo, cuentas bancarias, moneda extranjera y otros instrumentos de alta liquidez con vencimiento original de tres meses o menos.

El efectivo restringido corresponde al importe que, de acuerdo con el contrato de fideicomiso, se debe tener para garantizar el pago de intereses y capital durante la vigencia de la emisión de certificados bursátiles fiduciarios.

3. Moneda Extranjera

a. Operación en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten en moneda funcional de la Compañía en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera al cierre del ejercicio son reconvertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha. La ganancia o pérdida cambiaria en las partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al inicio del período, ajustado por los intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado de la moneda extranjera, convertida al tipo de cambio al final del período.

Los activos y pasivos no monetarios denominados en moneda extranjera que se miden a su valor razonable se vuelven a convertir a la moneda funcional al tipo de cambio en la fecha en que se determinó el valor razonable. Las diferencias cambiarias se reconocen en resultados. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en una moneda extranjera se convierten utilizando el tipo de cambio en la fecha de la transacción.

b. Operación extranjera

Los activos y pasivos de operación extranjera se convierten a la moneda de reporte con los tipos de cambio a la fecha de reporte. Los ingresos y gastos de operación extranjeras se convierten a la moneda de reporte a los tipos de cambio de la fecha de operación.

Los efectos de conversión se reconocen en otros resultados integrales y se acumulan en la cuenta de conversión, excepto que haya efectos en la participación no controladora.

Los tipos de cambio de las monedas principales que afectan a la Compañía se mencionan en la nota 14.

4. Instrumentos Financieros

Un instrumento financiero es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y a un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio en otra entidad.

La Compañía, desde el ejercicio 2015, ha adoptado anticipadamente NIIF 9 que comprende aspectos relacionados con la clasificación y medición de activos y pasivos financieros, así como el tratamiento de las coberturas. Los que se alinean más estrechamente con la gestión de riesgos.

Bajo NIIF 9, el valor razonable a través de la categoría de pérdidas y ganancias (por sus siglas en inglés “FVTPL”), que se utiliza según la NIC 39, sigue siendo permisible, aunque se introducen nuevas categorías de activos financieros. Estas nuevas categorías se basan en las características de los instrumentos y el modelo de negocio en las que éstos se llevan a cabo, ya sea para medirse al valor razonable o al costo amortizados. Para los pasivos financieros, las categorías previstas en la NIC 39 se mantienen. Como resultado, no hubo diferencias en la valoración y el reconocimiento de los activos financieros bajo NIF 9, ya que nuestros activos financieros categorizados según la NIC 39 como FVTPL permanecen en esa misma categoría bajo NIF 9. En el caso de los créditos por ventas, estas no se vieron afectados en términos de modelo de valoración por esta versión de la NIIF 9, ya que están a su costo amortizado y continuaron siendo contabilizadas como tales.

Además, la sección de contabilidad de cobertura de la NIIF 9 permite, para las opciones que reúnen los requisitos y han sido designados formalmente como instrumentos de cobertura, definir el valor intrínseco, permitiendo así la exclusión del valor extrínseco (valor tiempo y volatilidad), los cuales se contabilizan como costo de la cobertura y son reconocidos inicialmente en otros resultados integrales (OCI por sus siglas en inglés) en un componente independiente; el valor extrínseco así separado es reciclado al estado de resultados cuando la partida cubierta se realiza (método transaction-related) o durante el período que cubre la cobertura como en el caso de los Caps de tasas de interés (método period-related).

5. Activo Financieros

Clasificación

La Compañía determina la clasificación y medición de sus activos financieros de conformidad con las nuevas categorías introducidas por NIIF 9, las cuales se basan tanto en las características de los flujos contractuales del instrumento como en el modelo de negocio de la Compañía.

Los activos financieros clasificados a Valores Razonable a través de Resultados (“FVTPL” por sus siglas en inglés) incluyen aquellos adquiridos con fines de especulación, así como los instrumentos financieros derivados. Los activos financieros medidos a costo amortizado son aquellos que cumplen con la característica de contener únicamente flujos de efectivo asociados al cobro de principal e intereses (“SPPI” por sus siglas en inglés).

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable netos de cualquier costo de transacción directamente atribuible a su adquisición o emisión. Para el reconocimiento posterior, los préstamos y cuentas por cobrar se miden a su costo amortizado conforme al método de tasa de interés efectiva (“TIE”), menos cualquier pérdida por deterioro. Los préstamos y cuentas por cobrar incluyen principalmente cuentas por cobrar, partes relacionadas y pagos anticipados para mantenimientos.

Reconocimiento Inicial

Todos los activos financieros de la Compañía, incluyendo los derivados, se reconocen inicialmente a su valor razonable, el cual, generalmente, es igual al valor de adquisición.

Reconocimiento Subsecuente

El reconocimiento subsecuente depende de la clasificación otorgada a los activos financieros como se describe a continuación:

1. Activos Financieros a Valor Razonable a través de Resultados que incluye los activos con fines de especulación o negociación y los derivados.
2. Los Activos Financieros a Costo Amortizado por medio del método de tasa de interés efectiva que cumplen con el criterio de SPPI y fueron adquiridos de acuerdo con el modelo de negocios de la Compañía para recolectar los flujos contractuales.
3. Los Instrumentos Financieros Derivados formalmente asignados a relación de cobertura que también se evalúan a su valor razonable.

Desreconocimiento

Un Activo Financiero es desreconocido cuando:

- c) Los derechos para recibir los flujos contractuales han expirado;
- d) La Compañía ha transferido sus derechos para recibir los flujos contractuales del activo o ha adquirido la obligación de pagar los flujos recibidos en totalidad y sin demora alguna a una tercera parte mediante un contrato de “pass-through”; y además (i) ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, o (ii) si no es clara la transferencia de los riesgos y beneficios, entonces la Compañía ha transferido el control del activo.

6. Instrumentos Financieros No Derivados

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos, cuentas por cobrar y depósitos en la fecha en que se originaron. Todos los demás activos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de la contratación en la que la Compañía se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

La Compañía deja de reconocer un activo financiero cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una operación en la que sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad de los recursos financieros se transfieren. Cualquier interés creado o retenido en los activos financieros transferidos por parte de la Compañía es reconocido como un activo o pasivo separado.

La Compañía desreconoce un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son liquidadas, canceladas o vencidas. Los activos y pasivos financieros se compensan, de manera que se presente en el

estado de situación financiera su importe neto cuando, y sólo cuando, la Compañía tiene el derecho legal de compensarlos y la intención de liquidarlos por el importe neto o de realizar el activo y cancelar el pasivo de forma simultánea.

Los instrumentos financieros no derivados se componen de efectivo y equivalente de efectivo, cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar, partes relacionadas, depósito en garantía, deuda y cuentas por pagar.

7. Pasivos Financieros

Clasificación

Los Pasivos Financieros bajo NIIF 9 se clasifican a Costo Amortizado o a FVTPL.

Los instrumentos financieros derivados cuando su valor razonable indica una obligación contractual para pagar efectivo o algún otro activo financiero, también se consideran pasivos financieros.

Reconocimiento Inicial

La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros en el reconocimiento inicial. Todos los pasivos financieros se reconocen a su valor razonable. Los pasivos financieros de la Compañía incluyen cuentas por pagar, pasivos de tráfico aéreo, deuda financiera y otros pasivos.

Reconocimiento Subsecuente

La medición subsecuente de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

3. Pasivos Financieros a Costo Amortizado; las cuentas por pagar se miden subsecuentemente a costos amortizado y no generan intereses o registros en pérdidas o ganancias debido a su corto plazo de existencia.

Estos pasivos inicialmente se reconocen a su valor razonable; aquellos que generan un gasto por intereses se miden posteriormente a costo amortizado a través del método TIE. Las ganancias o pérdidas se reconocen en resultados cuando los pasivos se desreconocen y también a través del proceso de amortización de intereses.

La amortización de intereses a través del costo amortizado toma en consideración todos los costos de originación que forman parte integral de la TIE.

4. Pasivos Financieros a FVTPL; FVTPL incluye aquellos pasivos financieros que en su reconocimiento inicial fueron así designados por la Compañía. En esta categoría se incluyen los pasivos provenientes de instrumentos financieros derivados no asignados formalmente a una relación de cobertura en los términos establecidos en la NIIF 9. Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015, la Compañía no ha designado ningún pasivo financiero como FVTPL.

Desreconocimiento

La Compañía deja de reconocer a un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son cumplidas, canceladas o expiran.

Neteo de Instrumentos Financieros

Los Activos y Pasivos Financieros se netean y el monto neto se muestra en los estados financieros de la Compañía si:

- (iii) Tiene el derecho legalmente exigible de compensar el activo y el pasivo financiero en cualquier circunstancia, y
- (iv) Tiene la intención de liquidar el activo y pasivo financiero en una base neta, o bien de realizar el activo y pasivo financiero de manera simultánea.

8. Capital Social**Acciones Ordinarias**

Las acciones ordinarias se clasifican como parte del Capital Contable. Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de estas acciones ordinarias se reconocen como una reducción al valor del capital contable, neto de cualquier efecto fiscal.

Instrumentos Financieros Derivados

Para protegerse de los riesgos derivados de las fluctuaciones en tasas de interés, en los precios de ciertos subyacentes energéticos (turbosina), y en tipos de cambio, la Compañía utiliza instrumentos financieros derivados.

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; cualquier costo de transacción atribuible se reconoce en resultados cuando se incurre. En el reconocimiento posterior, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados no designados desde el inicio o a lo largo de su duración, o que no califican como instrumentos de cobertura se reconoce el estado de resultados integral como efectos de valuación de instrumentos financieros. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados designados formalmente, y que califican como instrumentos de cobertura, se registran de acuerdo con el modelo de contabilidad de coberturas correspondiente.

En la designación inicial de la cobertura, la Compañía documenta formalmente la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos y estrategia de la administración de riesgos para llevar a cabo la transacción de cobertura, así como los métodos que se emplearán para evaluar la efectividad de la operación de cobertura.

La Compañía efectúa una evaluación de la efectividad, tanto al inicio de la operación de la cobertura como sobre una base continua, a fin de confirmar que las relaciones de cobertura son altamente efectivas, toda vez que los cambios en el valor razonable y los flujos de efectivo de la posición primaria son compensados entre un 80% y un 125% en forma acumulada por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del

instrumento de cobertura. En el caso de una cobertura de flujos de efectivo de una transacción pronosticada, la transacción debe ser altamente probable de ocurrir y presentar una exposición a variaciones en los flujos de efectivo que pudiera afectar el resultado neto reportado.

Coberturas de Flujo de Efectivo

Cuando un derivado es designado como instrumento de cobertura en la variabilidad de flujos de efectivo que sean atribuibles a un riesgo en particular con un activo o pasivo reconocido o una transacción pronosticada altamente probable que pudiera afectar el resultado del ejercicio, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en la cuenta de utilidad integral y se presentan en la reserva de cobertura en el capital contable. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Cuando la partida cubierta es un activo no financiero, el monto reconocido en el capital se mantiene en la cuenta de utilidad integral y se transfiere a resultados en el mismo período o períodos en que los resultados sean afectados por el activo no financiero. En otros casos, el monto reconocido en otros resultados integrales se transfiere a resultados en el mismo periodo en que los resultados sean afectados por la partida cubierta.

Si el instrumento de cobertura ya no satisface los criterios para el tratamiento contable de cobertura, expira, se vende, se da por terminado, se ejerce, o se revoca su designación, entonces se discontinúa el tratamiento contable de cobertura en forma prospectiva. Si ya no se espera que ocurra la transacción pronosticada, entonces el saldo de otros resultados integrales se reconoce de inmediato en resultados.

La Compañía cuenta con relaciones de cobertura de combustible empleando opciones sobre subyacentes y aplicando modelos de cobertura basados en la transacción a cubrir, en las cuales la exclusión de cobertura representa el costo de esta, la cual es reconocida inicialmente en capital (cuenta de otras utilidades integrales –OCI-) en un componente independiente; el reciclamiento a cuentas de resultados se efectúa al momento en que la posición cubierta (la transacción pronosticada) se materializa. La posición cubierta es una porción del consumo planeado de combustible para aviones. Los efectos eficaces de la cobertura se reconocen como ajustes en el precio del combustible, una vez que este entra en los libros de la Compañía.

La Compañía también ha puesto un tope máximo a la tasa de interés que pagará en su deuda (Certificados Bursátiles), mediante la contratación de un Cap, el cual también ha sido formalmente asignado en una relación de cobertura relacionada con un periodo de tiempo. En esta relación de cobertura el valor extrínseco de la cobertura se maneja como exclusión y tras su reconocimiento inicial en cuentas de patrimonio (OCI) se recicla periódicamente a resultados.

Asimismo, la Compañía ha contratado forwards sobre la paridad cambiaria peso/dólar, con el objetivo de mitigar los efectos adversos que pudieran presentarse por su posición en dólares. Sin embargo, estas

operaciones no fueron designadas como coberturas contables, llevando sus efectos a los resultados del ejercicio.

Derivados Implícitos

Un derivado implícito es un componente de un contrato no-derivado (“contrato anfitrión”), cuyos términos implícitos cumplen con las características correspondientes a uno o varios derivados. El contrato anfitrión puede ser un activo o pasivo reconocido en balance o compromisos contractuales aún no reconocidos.

Los derivados implícitos son separados del contrato anfitrión y se contabilizan por separado si: a) las características económicas y riesgos del contrato principal y aquellos del derivado implícito no están estrechamente vinculados; b) un derivado implícito separado recibe el mismo tratamiento contable que un instrumento financiero derivado; y c) el instrumento anfitrión no es medido a valor razonable a través de resultados.

Los cambios en el valor razonable de derivados implícitos separables se reconocen de inmediato en resultados, a menos que estén formalmente designados como instrumentos de cobertura en una relación de cobertura.

9. Inventarios

Los inventarios se valúan al menor entre su costo y su valor neto de realización.

La Compañía registra las reservas necesarias por deterioro de inventarios provocado por daños o cualquier otra razón que indique que el importe en libros excederá el menor entre su costo y su valor neto de realización.

10. Equipo de operación, mobiliario y equipo

Reconocimiento y Medición

Las aeronaves y otros elementos del equipo de operación, mobiliario y equipo se miden al costo menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos desarrollados internamente incluye el costo de materiales y mano de obra directa y otros costos directamente atribuibles a poner el activo en condiciones para operar.

Las refacciones de equipo de operación mantenidas por la Compañía se clasifican como equipo de operación, mobiliario y equipo, si se espera que sean utilizados durante más de un año.

Cuando algunas partes de un elemento del equipo de operación, mobiliario y equipo poseen vidas útiles distintas, son contabilizadas como elementos separados (componentes) del equipo de operación, mobiliario y equipo.

Las ganancias o pérdidas por la baja de un elemento del equipo de operación, mobiliario y equipo se calculan comparando los ingresos de disposición con el valor en libros de los equipos de operación, mobiliario y equipo, y son reconocidas netas dentro de otros ingresos/gastos en el estado de resultados integral.

Costo Subsecuente

El costo de reemplazar una parte de un elemento del equipo de operación, mobiliario y equipo se reconoce en el valor en libros del elemento sólo si es probable que los beneficios económicos futuros incorporados dentro de la parte a reemplazar fluyan a la Compañía y que su costo pueda ser medido confiablemente. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los gastos de reparación del equipo de operación, mobiliario y equipo que surgen en el día a día, se registran como gasto conforme se incurren.

Depreciación

Los elementos del equipo de operación, mobiliario y equipo se deprecian a partir de la fecha en que están disponibles para su uso o, con respecto a los activos desarrollados internamente, a partir de la fecha en que el activo es completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula para amortizar el costo de los elementos del equipo de operación, mobiliario y equipo menos su valor residual estimado utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas. La depreciación se reconoce en resultados.

Las tasas anuales de depreciación y valores residuales de las principales clases de activos se muestran a continuación:

	Tasas de valor depreciación	% de residual
Equipo de operación	10%	3%
Refacciones de equipo de operación	10%	8%
Equipo de cómputo	30%	-
Equipo de transporte	25%	-
Mobiliario y equipo	10%	-
Mejoras a aeronaves arrendadas	12%	-

La Compañía deprecia las aeronaves y motores propios durante su vida útil remanente menos su valor residual estimado.

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de reporte y se ajustan si es necesario.

11. Costo de Mantenimiento

Mantenimientos Mayores

Los costos de mantenimiento mayor de aeronaves propias y arrendadas se capitalizan y se amortizan. La Compañía reconoce el costo de los mantenimientos mayores como activos no circulantes en un componente separado del equipo de operación, mobiliario y equipo (capitalizado bajo el método de mantenimiento mayor). Este costo se amortiza en función al remanente de horas o ciclos de vuelo de la aeronave o motor en cuestión según sea el caso y se registran como depreciación en el estado de resultados integral. Los flujos de efectivo se presentan dentro de las actividades de inversión en el estado de flujos de efectivo.

Estos supuestos podrían modificarse con base en los cambios en el uso de las aeronaves, cambios en los reglamentos del gobierno y cambios en los intervalos entre los trabajos de mantenimiento recomendados por el fabricante. Además, estos supuestos pueden verse afectados por incidentes no planeados que pudieran dañar el fuselaje, motor o componente principal de una aeronave de tal grado de que se requiriera un servicio de mantenimiento mayor antes del servicio de mantenimiento programado. En la medida en que se incremente el uso real en comparación con lo planeado, se reduce el tiempo que transcurrirá antes del próximo evento de mantenimiento, lo que podría dar lugar a un gasto adicional durante un período más corto.

Mantenimientos Menores

Los desembolsos realizados en relación con el mantenimiento continuo y/o de rutina no incluidos en los programas de mantenimientos mayores para aeronaves y motores propios, en arrendamiento financiero o aeronaves y motores bajo arrendamiento operativo (es decir, inspecciones rutinarias de los aviones en general, incluidas las inspecciones de fuselaje y el remplazo de piezas menores) son registrados en resultados conforme se incurren (es decir, cuando se llevan a cabo las actividades de mantenimiento) y se presentan en el estado de resultados integral dentro del rubro de mantenimiento en los gastos de operación. Los flujos de efectivo por mantenimientos menores se presentan en el estado de flujos de efectivo como parte de las actividades de operación.

12. Pagos Anticipados por Mantenimiento

Los pagos realizados a los arrendadores por rentas complementarias, mismas que son reembolsables en caso de que se cumpla con las obligaciones de mantenimiento convenidas, son reconocidos como un activo financiero por separado, se presentan como activo circulante o no circulante con base en la fecha establecida contractualmente para su recuperación.

Dado que el proceso de reembolso por parte del arrendador a la Compañía es complejo, los montos no recuperables son inciertos y, por lo tanto, la determinación de los costos de mantenimiento y restauración (y consecuentemente el costo sujeto a reembolso) requiere la elaboración de estimaciones y la negociación con las contrapartes. La Compañía determina su mejor estimación de los importes no recuperables en función de su experiencia y de los presupuestos de los proveedores externos. La porción de los pagos anticipados por mantenimientos que será no recuperable es reconocida como renta complementaria.

Otras cantidades que posteriormente son evaluados como no recuperables representan un ajuste al activo financiero y serán registrados en gastos.

13. Depósitos en Garantía y Pagos Anticipados

Representan principalmente los anticipos para la compra de aeronaves, los depósitos por servicios aeroportuarios y rentas de equipo de operación bajo arrendamientos operativos.

Los depósitos en garantía y pagos anticipados se registran como un activo financiero y cualquier diferencia significativa entre el valor razonable inicial y el valor nominal del depósito se registra como una renta adicional o pago de servicios. Los depósitos en garantía y pagos anticipados se presentan como activo circulante o no circulante en el estado de situación financiera dependiendo de la fecha en que el contrato establece que serán recuperados.

14. Activos Disponibles para la Venta

Los activos no circulantes se clasifican como disponibles para la venta si es altamente probable que se recuperen mediante su venta o distribución, y no por su uso continuo.

Inmediatamente antes de la clasificación como disponibles para la venta, los activos se vuelven a valorar de acuerdo con las políticas contables de la Compañía. A partir de entonces, los activos se valúan por el importe menor entre su valor en libros o su valor razonable menos costos de venta. Las pérdidas por deterioro en su clasificación inicial ya sea como disponibles para la venta o disponibles para su distribución y las ganancias o pérdidas por remediación se reconocen en resultados. Ganancias que excedan cualquier pérdida por deterioro acumulada no son reconocidas.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, el equipo de operación, mobiliario y equipo no es depreciado.

15. Deterioro

Instrumentos Financieros No Derivados

Un activo financiero no clasificado a valor razonable a través de resultados, incluyendo una participación en una asociada, se evalúa en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de que se ha deteriorado. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo y que ese evento(s) haya(n) tenido un impacto en los flujos futuros de efectivo de ese activo, estimados confiablemente.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye el incumplimiento de pagos o retrasos por parte del deudor, restructuración de un monto adeudado a la Compañía en términos de que la

Compañía no acepte otras formas de pago que el deudor o emisor entre en quiebra, cambios adversos en las condiciones de pago por parte de prestatarios o emisores y condiciones económicas que se correlacionan con el incumplimiento de pagos o la desaparición de un mercado activo para un título.

Instrumentos Financieros valuados a Costo Amortizado

La Compañía considera evidencia de deterioro para los activos financieros medidos a costo amortizado (préstamos y cuentas por cobrar), tanto a nivel específico como colectivo.

Todos los activos individualmente significativos son evaluados para medir si existe deterioro. Aquellos que no poseen un deterioro a nivel individual, se evalúan colectivamente para identificar si existe deterioro que no se ha identificado. Activos que no son individualmente significativos son evaluados en forma colectiva para identificar deterioro comparando activos con características de riesgo similares.

En la evaluación colectiva de deterioro, la Compañía utiliza tendencias históricas de probabilidad de incumplimiento, tiempo de recuperación y monto de las pérdidas incurridas, ajustado por los juicios de la Administración en cuanto a si las condiciones económicas y crediticias actuales son tales que las pérdidas reales son probablemente mayores o menores de lo que sugieren las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro respecto de un activo financiero medido a costo amortizado se calcula como la diferencia entre su valor en libros y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de reserva de cuentas incobrables. El activo deteriorado continúa siendo reconocido. Cuando un evento posterior al reconocimiento del deterioro ocasiona que la cantidad de la pérdida por deterioro disminuya, la disminución de la pérdida por deterioro se revierte a través de resultados.

Activos No Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, distintos de los inventarios y activos por impuestos diferidos es revisado en cada fecha de reporte para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existe cualquier indicio se estima el monto recuperable del activo. Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el importe en libros de un activo es superior a su importe recuperable.

El importe recuperable de un activo o de una Unidad Generadora de Efectivo (UGE) es el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos costos de venta. Para estimar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo o UGE.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que sean en buena medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o UGE. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

Una pérdida por deterioro se revierte sólo en la medida en que el valor contable del activo no exceda el importe en libros que se hubiera determinado neto de depreciaciones y amortizaciones, si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro.

16. Provisiones

Se reconoce una provisión si, como resultado de un evento pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o asumida que puede ser estimada confiablemente y es probable que se requiera una salida de recursos para liquidar la obligación. Las provisiones se determinan descontando los flujos de efectivo futuros esperados a una tasa antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo, las condiciones del mercado y los riesgos específicos de la obligación. La reversión del descuento se reconoce como gasto financiero.

Provisiones para devolución de aeronaves y motores arrendados

Se realiza una provisión para devolución de las aeronaves y motores arrendados, cuando la Compañía está contractualmente obligada a hacerlo en los términos del arrendamiento y la obligación puede medirse confiablemente. La provisión se registra por la suma mínima que se estima desembolsar para cumplir con el contrato de arrendamiento.

17. Impuesto Sobre la Renta (ISR)

Los impuestos a utilidad comprenden el impuesto causado y diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacionan con partidas reconocidas directamente en el capital o en otros resultados integrales.

El impuesto causado es el impuesto que se espera pagar o cobrar. El ISR causado en el año se determina de conformidad con los requerimientos legales y fiscales para las empresas en México, utilizando las tasas impositivas aprobadas a la fecha de reporte, así como cualquier ajuste de impuestos por pagar con respecto de años anteriores.

El ISR diferido se contabiliza conforme al método de activos y pasivos. Se reconocen impuestos diferidos por las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos para efectos financieros y los valores utilizados para propósitos fiscales. El impuesto diferido no se reconoce por las siguientes diferencias temporales: reconocimiento inicial de los activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y que no afecta ni al resultado contable ni a la ganancia o pérdida fiscal, y las diferencias relacionadas con inversiones en subsidiarias de la Compañía en la medida en que previsiblemente sea probable que no se reviertan en el futuro. Además, los impuestos diferidos no se reconocen por las diferencias temporales que surjan del reconocimiento inicial del crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios. El impuesto diferido es medido a las tasas impositivas que se espera aplicar a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de reporte. Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por impuestos causados y son mantenidos con la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad fiscal o en diferentes entidades fiscales, pero con la intención de cancelar pasivos y activos fiscales corrientes por de manera neta o activos y pasivos por impuestos se liquidarán simultáneamente.

Un activo por impuesto diferido se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que existan futuras ganancias fiscales contra las que puedan hacerse efectivos. Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que no sea probable que el beneficio fiscal se realice.

18. Participación de los Trabajadores en la Utilidad (PTU)

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Según la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a participar a sus empleados del 10% de su utilidad fiscal.

19. Transportación Vendida No Utilizada y Reconocimiento de Ingresos

Transportación Vendida No Utilizada y Reconocimiento de Ingresos por Vuelo de Pasajeros

La venta de boletos se reconoce inicialmente como transportación vendida no utilizada. En el momento en que el servicio de transporte es proporcionado por la Compañía, se reconoce el ingreso y la cuenta de pasivo se reduce. Además, la cuenta de pasivo también se reduce por los reembolsos efectuados. Los boletos no utilizados por los pasajeros se reconocen inmediatamente como ingresos en la fecha del vuelo, ya que los pasajeros no tienen derecho a un reembolso. Las comisiones pagadas por las ventas de boletos se reconocen en el estado de resultados integral como gastos de venta y administración una vez que el ingreso es reconocido.

Cargos por Servicios y Otros

Los cargos por servicios y otros incluyen principalmente: cargos por exceso de equipaje, venta de seguros, selección de asientos, vuelos de fletamento (“Chárter”), y otros cargos a pasajeros y se reconocen en el estado de resultados integrales en el período de prestación de los servicios.

20. Beneficios a los Empleados

Beneficios Definidos

Los beneficios al término de la relación laboral, como la prima de antigüedad, se proporciona a todos los empleados bajo la Ley Federal del Trabajo. La Ley establece que las primas de antigüedad son pagaderas, basadas en el salario y años de servicio para los empleados que renuncien o sean despedidos después de por lo menos quince años de servicio. Según la Ley, los beneficios también se pagan a los empleados que sean despedidos.

Las obligaciones netas de la Compañía respecto a los beneficios definidos se calculan por separado por cada uno, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los períodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de la Compañía y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado de acuerdo a NIC 19.

Cuando el cálculo resulta en un beneficio para la Compañía, el activo que se reconoce se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles, en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en futuras contribuciones al plan. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se toman en consideración los requerimientos mínimos de fondeo que se apliquen a cualquier plan de la Compañía.

Remediones del pasivo neto por beneficios definidos, que comprenden las pérdidas y ganancias actuariales y el efecto del techo financiero (si lo hay, excluyendo los intereses), se reconocen inmediatamente en la otra utilidad integral. La Compañía determina el gasto (ingreso) neto por intereses en el pasivo por beneficios definidos neto (activo) para el período de aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período anual a la entonces neta obligación por beneficios definidos (activo), teniendo en cuenta los cambios en el pasivo por beneficios definidos neto (activo) durante el período, como resultado de las contribuciones y los pagos de beneficios. Gastos netos por intereses y otros gastos relacionados con los planes de beneficios definidos se reconocen en el resultado del periodo.

Cuando se cambian los beneficios o cuando se reduce un plan, se reconoce inmediatamente el cambio que produzca un beneficio que se relaciona con los servicios pasados o con la ganancia o pérdida en la reducción. La Compañía reconoce las pérdidas y ganancias relativas a la compensación de un beneficio definido cuando se produce dicha compensación.

Beneficios a los Empleados a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos considerando los sueldos actuales. Los pasivos respectivos se expresan a valor nominal, por ser de corto plazo; incluyen principalmente la Participación de los Trabajadores en las Utilidades (PTU) por pagar, ausencias compensadas, vacaciones, prima vacacional e incentivos.

La PTU se registra en los resultados del año en que se causa y se presenta dentro del rubro de costo de ventas y servicios.

Beneficios por Terminación

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultados de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de

aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de doce meses después del período de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

21. Arrendamientos

Definición de Arrendamiento

Anteriormente, el Grupo determinó al inicio del contrato si un acuerdo era o contenía un arrendamiento según la IFRIC 4 *Determinación de si un Arreglo contiene un arrendamiento*. El Grupo ahora evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento basado en la nueva definición de un arrendamiento. Según IFRS 16, un contrato es, o contiene, un arrendamiento si el contrato transmite el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una consideración.

En la transición a la IFRS 16, el Grupo eligió aplicar el recurso práctico *grandfather* para evaluar qué transacciones calificaban como arrendamientos y dicho recurso práctico consiste en aplicar la IFRS 16 solo a los contratos que bajo la IAS 17 y la IFRIC 4 se identificaban como arrendamientos. Los contratos que no fueron identificados como arrendamientos bajo la norma e interpretación mencionadas no fueron reevaluados. Por lo tanto, la definición de un arrendamiento según la IFRS 16 se ha aplicado solo a los contratos celebrados o modificados a partir del 1o. de enero de 2019.

Al inicio o en la reevaluación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, el Grupo asigna la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento y no arrendamiento sobre la base de sus precios independientes relativos. Sin embargo, para los arrendamientos de propiedades en las que es arrendatario, el Grupo ha optado por no separar los componentes no arrendados y, en su lugar, contabilizará los componentes arrendados y no arrendados como un único componente de arrendamiento.

Como Arrendatario

El Grupo arrienda principalmente aviones, motores y oficinas, entre otros.

Como arrendatario, el Grupo clasificó previamente arrendamientos como arrendamientos operativos o financieros en función de su evaluación de si el arrendamiento transfirió sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad. Según la IFRS 16, el Grupo reconoce los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamiento para todos los arrendamientos que cumplen con la nueva definición y no se les aplicaron las exenciones de bajo valor y de plazo menor a doce meses, es decir estos arrendamientos se encuentran en el balance.

Sin embargo, el Grupo ha optado por no reconocer los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamientos para algunos arrendamientos de activos de bajo valor (equipos de Cómputo). El Grupo reconoce los pagos de arrendamiento asociados con estos arrendamientos como un gasto en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

Políticas Contables Significativas

iii) Derechos de uso y pasivos por arrendamiento

El Grupo reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de inicio del arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento, ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado antes de la fecha de inicio más los costos directos iniciales incurridos y una estimación de los costos de desmantelamiento o para restaurar el activo arrendado, menos cualquier incentivo del arrendamiento recibido, posteriormente al costo menos el activo por derecho de uso es depreciado posterior a su reconocimiento inicial y sometido a pruebas de deterioro, y se ajusta para ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos de arrendamiento que no se pagan en la fecha de inicio del arrendamiento, descontados utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, si esa tasa no puede determinarse fácilmente, la tasa incremental del Grupo, en general, el Grupo usa su tasa de interés incremental como tasa de descuento.

El pasivo por arrendamiento se incrementa a menudo por el costo de interés sobre el pasivo por arrendamiento y disminuye por el pago de arrendamiento realizado. Se vuelve a medir cuando hay un cambio en los pagos de arrendamiento futuros que surgen de un cambio en un índice o tasa, un cambio en la estimación de la cantidad que se espera pagar, o según corresponda, cambios en la evaluación de si una opción de compra o extensión es razonablemente segura de ser ejercidos o una opción de terminación es razonablemente segura de no ser ejercida.

El Grupo ha aplicado su juicio para determinar el plazo de arrendamiento para algunos contratos de arrendamiento en los que es un arrendatario que incluye opciones de renovación. La evaluación de si el Grupo está razonablemente seguro de ejercer opciones de bolsa afecta el plazo del arrendamiento, lo que afecta significativamente la cantidad de pasivos por arrendamiento y los activos por derecho de uso reconocidos.

iv) Provisión por devolución de aeronaves

La provisión para la devolución de aeronaves (no depende de la utilización de la aeronave) Se registra una obligación de devolución en la entrega del avión arrendado por el costo esperado de restauración de la aeronave a la condición especificada contractualmente y comparecencia en la entrega al arrendador en la terminación del arrendamiento, independiente de cualquier uso de la aeronave durante el plazo del arrendamiento.

Este pasivo se valora en la fecha de inicio a valor descontado del costo esperado de restauración. Al mismo tiempo y por el mismo valor, un adicional el componente del activo se reconoce en el activo por derecho de uso para el arrendamiento de la aeronave en la fecha de inicio, que es amortizado durante el plazo del arrendamiento.

Transiciones

Anteriormente, el Grupo clasificaba los arrendamientos como operativos según la IAS 17. Estas incluyen aviones, motores y oficinas. Los arrendamientos generalmente se ejecutan por un período de entre 8 y 12 años para aviones y motores y 15 años en oficinas. Algunos arrendamientos incluyen una opción para renovar el arrendamiento por periodos iguales después del final del período no cancelable. Algunos contratos de arrendamiento prevén pagos de alquiler adicionales que se basan en cambios en los índices de precios locales.

En la transición, para los arrendamientos clasificados como arrendamientos operativos según la IAS17, los pasivos por arrendamiento se midieron al valor presente de los pagos de arrendamientos restantes, descontados a la tasa de endeudamiento incremental a la fecha de inicio de cada contrato.

El Grupo utilizó el recurso práctico de no aplicar la definición de arrendamiento conforme a la IFRS 16 a arrendamientos clasificados anteriormente como arrendamientos operativos según la IAS 17.

- Aplicado la exención de no reconocer el derecho de uso de activos y pasivos por arrendamientos con menos de 12 meses de plazo de arrendamiento.
- Excluidos los costos directos iniciales de la medición del derecho de uso del activo en la fecha de la aplicación inicial.
- Retrospectiva utilizada al determinar el plazo del arrendamiento si el contrato contiene opciones para extender o rescindir el arrendamiento.

22. Ingreso (costo) financiero

Los ingresos financieros comprenden ingresos por interés de inversiones, los cambios en el valor razonable de los activos financieros medidos a valor razonable y utilidades cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados cuando se devengan, utilizando el método de interés efectivo.

Los gastos financieros comprenden los gastos por intereses sobre préstamos, la reversión del descuento de provisiones, los cambios en el valor razonable de los activos financieros a valor razonable a través de resultados, las pérdidas cambiarias, pérdidas por deterioro de activos financieros y pérdidas en instrumentos derivados, que son reconocidos en resultados. Los costos por intereses que no son directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos aptos, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Las utilidades y pérdidas en moneda extranjera de los activos financieros y pasivos financieros se registran por su importe neto, ya sea como ingreso financiero o gasto financiero en función de si los movimientos de divisas representan una utilidad o pérdida de la posición neta.

23. Información por Segmentos

La Compañía presenta información por segmentos según lo establecido en la IFRS 8, Segmentos de operación. Un segmento de operación es un componente de la Compañía que desarrolla actividades de negocio por las que se pueden obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y gastos que se relacionan con transacciones con cualquiera de los demás componentes de la Compañía.

Los resultados por segmentos que se reportan al Director General de la Compañía (máxima autoridad en la toma de decisiones de operación) incluyen elementos directamente atribuibles a un segmento, así como aquellos que puedan ser distribuidos sobre una base razonable. La Compañía determinó que solamente cuenta con un segmento operativo.

24. Contingencias

Los pasivos por contingencias se reconocen cuando es probable que se vaya a incurrir en un pasivo y su importe pueda ser razonablemente estimado. Cuando no puede realizarse una estimación razonable, este hecho deberá revelarse en las Notas a los estados financieros consolidados. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento que es segura una realización.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las políticas contables que se muestran en las siguientes hojas se han aplicado uniformemente en la preparación de los estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por la Compañía.

Las políticas contables fueron aplicadas consistentemente por la subsidiaria de la Compañía.

1. Bases de Consolidación

a. Subsidiarias

Una subsidiaria es una entidad controlada por la Compañía. La Compañía controla a otra entidad, cuando se expone a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento con la entidad y tiene la capacidad de afectar a los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que existe control hasta la fecha en que cesa el control. Las políticas contables de las subsidiarias son consistentes con las políticas adoptadas por la Compañía. La Compañía preparó sus estados financieros al 31 de diciembre de 2019 bajo IFRS.

b. Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos intercompañías, transacciones, ingresos y gastos no realizados derivados de transacciones intercompañías se eliminan en la preparación de los estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida en que no existe evidencia de deterioro.

c. Participación no controladora

La participación no controladora es la porción del patrimonio de una subsidiaria no atribuible, directa o indirectamente, a la Compañía, que se mide por su participación proporcional en los activos netos identificables de la entidad adquirida.

2. Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende saldos de efectivo, cuentas bancarias, moneda extranjera y otros instrumentos de alta liquidez con vencimiento original de tres meses o menos.

El efectivo restringido corresponde al importe que, de acuerdo con el contrato de fideicomiso, se debe tener para garantizar el pago de intereses y capital durante la vigencia de la emisión de certificados bursátiles fiduciarios.

3. Moneda Extranjera

a. Operación en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten en moneda funcional de la Compañía en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera al cierre del ejercicio son reconvertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha. La ganancia o pérdida cambiaria en las partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al inicio del período, ajustado por los intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado de la moneda extranjera, convertida al tipo de cambio al final del período.

Los activos y pasivos no monetarios denominados en moneda extranjera que se miden a su valor razonable se vuelven a convertir a la moneda funcional al tipo de cambio en la fecha en que se determinó el valor razonable. Las diferencias cambiarias se reconocen en resultados. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en una moneda extranjera se convierten utilizando el tipo de cambio en la fecha de la transacción.

b. Operación extranjera

Los activos y pasivos de operación extranjera se convierten a la moneda de reporte con los tipos de cambio a la fecha de reporte. Los ingresos y gastos de operación extranjeras se convierten a la moneda de reporte a los tipos de cambio de la fecha de operación.

Los efectos de conversión se reconocen en otros resultados integrales y se acumulan en la cuenta de conversión, excepto que haya efectos en la participación no controladora.

Los tipos de cambio de las monedas principales que afectan a la Compañía se mencionan en la nota 14.

4. Instrumentos Financieros

Un instrumento financiero es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y a un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio en otra entidad.

La Compañía, desde el ejercicio 2015, ha adoptado anticipadamente NIIF 9 que comprende aspectos relacionados con la clasificación y medición de activos y pasivos financieros, así como el tratamiento de las coberturas. Los que se alinean más estrechamente con la gestión de riesgos.

Bajo NIIF 9, el valor razonable a través de la categoría de pérdidas y ganancias (por sus siglas en inglés “FVTPL”), que se utiliza según la NIC 39, sigue siendo permisible, aunque se introducen nuevas categorías de activos financieros. Estas nuevas categorías se basan en las características de los instrumentos y el modelo de negocio en las que éstos se llevan a cabo, ya sea para medirse al valor razonable o al costo amortizados. Para los pasivos financieros, las categorías previstas en la NIC 39 se mantienen. Como resultado, no hubo diferencias en la valoración y el reconocimiento de los activos financieros bajo NIF 9, ya que nuestros activos financieros categorizados según la NIC 39 como FVTPL permanecen en esa misma categoría bajo NIF 9. En el caso de los créditos por ventas, estas no se vieron afectados en términos de modelo de valoración por esta versión de la NIIF 9, ya que están a su costo amortizado y continuaron siendo contabilizadas como tales.

Además, la sección de contabilidad de cobertura de la NIIF 9 permite, para las opciones que reúnen los requisitos y han sido designados formalmente como instrumentos de cobertura, definir el valor intrínseco, permitiendo así la exclusión del valor extrínseco (valor tiempo y volatilidad), los cuales se contabilizan como costo de la cobertura y son reconocidos inicialmente en otros resultados integrales (OCI por sus siglas en inglés) en un componente independiente; el valor extrínseco así separado es reciclado al estado de resultados cuando la partida cubierta se realiza (método transaction-related) o durante el período que cubre la cobertura como en el caso de los Caps de tasas de interés (método period-related).

5. Activo Financieros

Clasificación

La Compañía determina la clasificación y medición de sus activos financieros de conformidad con las nuevas categorías introducidas por NIIF 9, las cuales se basan tanto en las características de los flujos contractuales del instrumento como en el modelo de negocio de la Compañía.

Los activos financieros clasificados a Valores Razonable a través de Resultados (“FVTPL” por sus siglas en inglés) incluyen aquellos adquiridos con fines de especulación, así como los instrumentos financieros derivados. Los activos financieros medidos a costo amortizado son aquellos que cumplen con la característica de contener únicamente flujos de efectivo asociados al cobro de principal e intereses (“SPPI” por sus siglas en inglés).

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable netos de cualquier costo de transacción directamente atribuible a su adquisición o emisión. Para el reconocimiento posterior, los préstamos y cuentas por cobrar se miden a su costo amortizado conforme al método de tasa de interés efectiva (“TIE”), menos cualquier pérdida por deterioro. Los préstamos y cuentas por cobrar incluyen principalmente cuentas por cobrar, partes relacionadas y pagos anticipados para mantenimientos.

Reconocimiento Inicial

Todos los activos financieros de la Compañía, incluyendo los derivados, se reconocen inicialmente a su valor razonable, el cual, generalmente, es igual al valor de adquisición.

Reconocimiento Subsecuente

El reconocimiento subsecuente depende de la clasificación otorgada a los activos financieros como se describe a continuación:

1. Activos Financieros a Valor Razonable a través de Resultados que incluye los activos con fines de especulación o negociación y los derivados.
2. Los Activos Financieros a Costo Amortizado por medio del método de tasa de interés efectiva que cumplen con el criterio de SPPI y fueron adquiridos de acuerdo con el modelo de negocios de la Compañía para recolectar los flujos contractuales.
3. Los Instrumentos Financieros Derivados formalmente asignados a relación de cobertura que también se evalúan a su valor razonable.

Desreconocimiento

Un Activo Financiero es desreconocido cuando:

- c) Los derechos para recibir los flujos contractuales han expirado;
- d) La Compañía ha transferido sus derechos para recibir los flujos contractuales del activo o ha adquirido la obligación de pagar los flujos recibidos en totalidad y sin demora alguna a una tercera parte mediante un contrato de “pass-through”; y además (i) ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, o (ii) si no es clara la transferencia de los riesgos y beneficios, entonces la Compañía ha transferido el control del activo.

6. Instrumentos Financieros No Derivados

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos, cuentas por cobrar y depósitos en la fecha en que se originaron. Todos los demás activos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de la contratación en la que la Compañía se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

La Compañía deja de reconocer un activo financiero cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una operación en la que sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad de los recursos financieros se transfieren. Cualquier interés creado o retenido en los activos financieros transferidos por parte de la Compañía es reconocido como un activo o pasivo separado.

La Compañía desreconoce un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son liquidadas, canceladas o vencidas. Los activos y pasivos financieros se compensan, de manera que se presente en el

estado de situación financiera su importe neto cuando, y sólo cuando, la Compañía tiene el derecho legal de compensarlos y la intención de liquidarlos por el importe neto o de realizar el activo y cancelar el pasivo de forma simultánea.

Los instrumentos financieros no derivados se componen de efectivo y equivalente de efectivo, cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar, partes relacionadas, depósito en garantía, deuda y cuentas por pagar.

7. Pasivos Financieros

Clasificación

Los Pasivos Financieros bajo NIIF 9 se clasifican a Costo Amortizado o a FVTPL.

Los instrumentos financieros derivados cuando su valor razonable indica una obligación contractual para pagar efectivo o algún otro activo financiero, también se consideran pasivos financieros.

Reconocimiento Inicial

La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros en el reconocimiento inicial. Todos los pasivos financieros se reconocen a su valor razonable. Los pasivos financieros de la Compañía incluyen cuentas por pagar, pasivos de tráfico aéreo, deuda financiera y otros pasivos.

Reconocimiento Subsecuente

La medición subsecuente de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

3. Pasivos Financieros a Costo Amortizado; las cuentas por pagar se miden subsecuentemente a costos amortizado y no generan intereses o registros en pérdidas o ganancias debido a su corto plazo de existencia.

Estos pasivos inicialmente se reconocen a su valor razonable; aquellos que generan un gasto por intereses se miden posteriormente a costo amortizado a través del método TIE. Las ganancias o pérdidas se reconocen en resultados cuando los pasivos se desreconocen y también a través del proceso de amortización de intereses.

La amortización de intereses a través del costo amortizado toma en consideración todos los costos de originación que forman parte integral de la TIE.

4. Pasivos Financieros a FVTPL; FVTPL incluye aquellos pasivos financieros que en su reconocimiento inicial fueron así designados por la Compañía. En esta categoría se incluyen los pasivos provenientes de instrumentos financieros derivados no asignados formalmente a una relación de cobertura en los términos establecidos en la NIIF 9. Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015, la Compañía no ha designado ningún pasivo financiero como FVTPL.

Desreconocimiento

La Compañía deja de reconocer a un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son cumplidas, canceladas o expiran.

Neteo de Instrumentos Financieros

Los Activos y Pasivos Financieros se netean y el monto neto se muestra en los estados financieros de la Compañía si:

- (iii) Tiene el derecho legalmente exigible de compensar el activo y el pasivo financiero en cualquier circunstancia, y
- (iv) Tiene la intención de liquidar el activo y pasivo financiero en una base neta, o bien de realizar el activo y pasivo financiero de manera simultánea.

8. Capital Social**Acciones Ordinarias**

Las acciones ordinarias se clasifican como parte del Capital Contable. Los costos incrementales directamente atribuibles a la emisión de estas acciones ordinarias se reconocen como una reducción al valor del capital contable, neto de cualquier efecto fiscal.

Instrumentos Financieros Derivados

Para protegerse de los riesgos derivados de las fluctuaciones en tasas de interés, en los precios de ciertos subyacentes energéticos (turbosina), y en tipos de cambio, la Compañía utiliza instrumentos financieros derivados.

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; cualquier costo de transacción atribuible se reconoce en resultados cuando se incurre. En el reconocimiento posterior, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados no designados desde el inicio o a lo largo de su duración, o que no califican como instrumentos de cobertura se reconoce el estado de resultados integral como efectos de valuación de instrumentos financieros. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados designados formalmente, y que califican como instrumentos de cobertura, se registran de acuerdo con el modelo de contabilidad de coberturas correspondiente.

En la designación inicial de la cobertura, la Compañía documenta formalmente la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos y estrategia de la administración de riesgos para llevar a cabo la transacción de cobertura, así como los métodos que se emplearán para evaluar la efectividad de la operación de cobertura.

La Compañía efectúa una evaluación de la efectividad, tanto al inicio de la operación de la cobertura como sobre una base continua, a fin de confirmar que las relaciones de cobertura son altamente efectivas, toda vez que los cambios en el valor razonable y los flujos de efectivo de la posición primaria son compensados entre un 80% y un 125% en forma acumulada por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del

instrumento de cobertura. En el caso de una cobertura de flujos de efectivo de una transacción pronosticada, la transacción debe ser altamente probable de ocurrir y presentar una exposición a variaciones en los flujos de efectivo que pudiera afectar el resultado neto reportado.

Coberturas de Flujo de Efectivo

Cuando un derivado es designado como instrumento de cobertura en la variabilidad de flujos de efectivo que sean atribuibles a un riesgo en particular con un activo o pasivo reconocido o una transacción pronosticada altamente probable que pudiera afectar el resultado del ejercicio, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en la cuenta de utilidad integral y se presentan en la reserva de cobertura en el capital contable. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Cuando la partida cubierta es un activo no financiero, el monto reconocido en el capital se mantiene en la cuenta de utilidad integral y se transfiere a resultados en el mismo período o períodos en que los resultados sean afectados por el activo no financiero. En otros casos, el monto reconocido en otros resultados integrales se transfiere a resultados en el mismo periodo en que los resultados sean afectados por la partida cubierta.

Si el instrumento de cobertura ya no satisface los criterios para el tratamiento contable de cobertura, expira, se vende, se da por terminado, se ejerce, o se revoca su designación, entonces se discontinúa el tratamiento contable de cobertura en forma prospectiva. Si ya no se espera que ocurra la transacción pronosticada, entonces el saldo de otros resultados integrales se reconoce de inmediato en resultados.

La Compañía cuenta con relaciones de cobertura de combustible empleando opciones sobre subyacentes y aplicando modelos de cobertura basados en la transacción a cubrir, en las cuales la exclusión de cobertura representa el costo de esta, la cual es reconocida inicialmente en capital (cuenta de otras utilidades integrales –OCI-) en un componente independiente; el reciclamiento a cuentas de resultados se efectúa al momento en que la posición cubierta (la transacción pronosticada) se materializa. La posición cubierta es una porción del consumo planeado de combustible para aviones. Los efectos eficaces de la cobertura se reconocen como ajustes en el precio del combustible, una vez que este entra en los libros de la Compañía.

La Compañía también ha puesto un tope máximo a la tasa de interés que pagará en su deuda (Certificados Bursátiles), mediante la contratación de un Cap, el cual también ha sido formalmente asignado en una relación de cobertura relacionada con un periodo de tiempo. En esta relación de cobertura el valor extrínseco de la cobertura se maneja como exclusión y tras su reconocimiento inicial en cuentas de patrimonio (OCI) se recicla periódicamente a resultados.

Asimismo, la Compañía ha contratado forwards sobre la paridad cambiaria peso/dólar, con el objetivo de mitigar los efectos adversos que pudieran presentarse por su posición en dólares. Sin embargo, estas

operaciones no fueron designadas como coberturas contables, llevando sus efectos a los resultados del ejercicio.

Derivados Implícitos

Un derivado implícito es un componente de un contrato no-derivado (“contrato anfitrión”), cuyos términos implícitos cumplen con las características correspondientes a uno o varios derivados. El contrato anfitrión puede ser un activo o pasivo reconocido en balance o compromisos contractuales aún no reconocidos.

Los derivados implícitos son separados del contrato anfitrión y se contabilizan por separado si: a) las características económicas y riesgos del contrato principal y aquellos del derivado implícito no están estrechamente vinculados; b) un derivado implícito separado recibe el mismo tratamiento contable que un instrumento financiero derivado; y c) el instrumento anfitrión no es medido a valor razonable a través de resultados.

Los cambios en el valor razonable de derivados implícitos separables se reconocen de inmediato en resultados, a menos que estén formalmente designados como instrumentos de cobertura en una relación de cobertura.

9. Inventarios

Los inventarios se valúan al menor entre su costo y su valor neto de realización.

La Compañía registra las reservas necesarias por deterioro de inventarios provocado por daños o cualquier otra razón que indique que el importe en libros excederá el menor entre su costo y su valor neto de realización.

10. Equipo de operación, mobiliario y equipo

Reconocimiento y Medición

Las aeronaves y otros elementos del equipo de operación, mobiliario y equipo se miden al costo menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos desarrollados internamente incluye el costo de materiales y mano de obra directa y otros costos directamente atribuibles a poner el activo en condiciones para operar.

Las refacciones de equipo de operación mantenidas por la Compañía se clasifican como equipo de operación, mobiliario y equipo, si se espera que sean utilizados durante más de un año.

Cuando algunas partes de un elemento del equipo de operación, mobiliario y equipo poseen vidas útiles distintas, son contabilizadas como elementos separados (componentes) del equipo de operación, mobiliario y equipo.

Las ganancias o pérdidas por la baja de un elemento del equipo de operación, mobiliario y equipo se calculan comparando los ingresos de disposición con el valor en libros de los equipos de operación, mobiliario y equipo, y son reconocidas netas dentro de otros ingresos/gastos en el estado de resultados integral.

Costo Subsecuente

El costo de reemplazar una parte de un elemento del equipo de operación, mobiliario y equipo se reconoce en el valor en libros del elemento sólo si es probable que los beneficios económicos futuros incorporados dentro de la parte a reemplazar fluyan a la Compañía y que su costo pueda ser medido confiablemente. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los gastos de reparación del equipo de operación, mobiliario y equipo que surgen en el día a día, se registran como gasto conforme se incurren.

Depreciación

Los elementos del equipo de operación, mobiliario y equipo se deprecian a partir de la fecha en que están disponibles para su uso o, con respecto a los activos desarrollados internamente, a partir de la fecha en que el activo es completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula para amortizar el costo de los elementos del equipo de operación, mobiliario y equipo menos su valor residual estimado utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas. La depreciación se reconoce en resultados.

Las tasas anuales de depreciación y valores residuales de las principales clases de activos se muestran a continuación:

	Tasas de valor depreciación	% de residual
Equipo de operación	10%	3%
Refacciones de equipo de operación	10%	8%
Equipo de cómputo	30%	-
Equipo de transporte	25%	-
Mobiliario y equipo	10%	-
Mejoras a aeronaves arrendadas	12%	-

La Compañía deprecia las aeronaves y motores propios durante su vida útil remanente menos su valor residual estimado.

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de reporte y se ajustan si es necesario.

11. Costo de Mantenimiento

Mantenimientos Mayores

Los costos de mantenimiento mayor de aeronaves propias y arrendadas se capitalizan y se amortizan. La Compañía reconoce el costo de los mantenimientos mayores como activos no circulantes en un componente separado del equipo de operación, mobiliario y equipo (capitalizado bajo el método de mantenimiento mayor). Este costo se amortiza en función al remanente de horas o ciclos de vuelo de la aeronave o motor en cuestión según sea el caso y se registran como depreciación en el estado de resultados integral. Los flujos de efectivo se presentan dentro de las actividades de inversión en el estado de flujos de efectivo.

Estos supuestos podrían modificarse con base en los cambios en el uso de las aeronaves, cambios en los reglamentos del gobierno y cambios en los intervalos entre los trabajos de mantenimiento recomendados por el fabricante. Además, estos supuestos pueden verse afectados por incidentes no planeados que pudieran dañar el fuselaje, motor o componente principal de una aeronave de tal grado de que se requiriera un servicio de mantenimiento mayor antes del servicio de mantenimiento programado. En la medida en que se incremente el uso real en comparación con lo planeado, se reduce el tiempo que transcurrirá antes del próximo evento de mantenimiento, lo que podría dar lugar a un gasto adicional durante un período más corto.

Mantenimientos Menores

Los desembolsos realizados en relación con el mantenimiento continuo y/o de rutina no incluidos en los programas de mantenimientos mayores para aeronaves y motores propios, en arrendamiento financiero o aeronaves y motores bajo arrendamiento operativo (es decir, inspecciones rutinarias de los aviones en general, incluidas las inspecciones de fuselaje y el remplazo de piezas menores) son registrados en resultados conforme se incurren (es decir, cuando se llevan a cabo las actividades de mantenimiento) y se presentan en el estado de resultados integral dentro del rubro de mantenimiento en los gastos de operación. Los flujos de efectivo por mantenimientos menores se presentan en el estado de flujos de efectivo como parte de las actividades de operación.

12. Pagos Anticipados por Mantenimiento

Los pagos realizados a los arrendadores por rentas complementarias, mismas que son reembolsables en caso de que se cumpla con las obligaciones de mantenimiento convenidas, son reconocidos como un activo financiero por separado, se presentan como activo circulante o no circulante con base en la fecha establecida contractualmente para su recuperación.

Dado que el proceso de reembolso por parte del arrendador a la Compañía es complejo, los montos no recuperables son inciertos y, por lo tanto, la determinación de los costos de mantenimiento y restauración (y consecuentemente el costo sujeto a reembolso) requiere la elaboración de estimaciones y la negociación con las contrapartes. La Compañía determina su mejor estimación de los importes no recuperables en función de su experiencia y de los presupuestos de los proveedores externos. La porción de los pagos anticipados por mantenimientos que será no recuperable es reconocida como renta complementaria.

Otras cantidades que posteriormente son evaluados como no recuperables representan un ajuste al activo financiero y serán registrados en gastos.

13. Depósitos en Garantía y Pagos Anticipados

Representan principalmente los anticipos para la compra de aeronaves, los depósitos por servicios aeroportuarios y rentas de equipo de operación bajo arrendamientos operativos.

Los depósitos en garantía y pagos anticipados se registran como un activo financiero y cualquier diferencia significativa entre el valor razonable inicial y el valor nominal del depósito se registra como una renta adicional o pago de servicios. Los depósitos en garantía y pagos anticipados se presentan como activo circulante o no circulante en el estado de situación financiera dependiendo de la fecha en que el contrato establece que serán recuperados.

14. Activos Disponibles para la Venta

Los activos no circulantes se clasifican como disponibles para la venta si es altamente probable que se recuperen mediante su venta o distribución, y no por su uso continuo.

Inmediatamente antes de la clasificación como disponibles para la venta, los activos se vuelven a valorar de acuerdo con las políticas contables de la Compañía. A partir de entonces, los activos se valúan por el importe menor entre su valor en libros o su valor razonable menos costos de venta. Las pérdidas por deterioro en su clasificación inicial ya sea como disponibles para la venta o disponibles para su distribución y las ganancias o pérdidas por remediación se reconocen en resultados. Ganancias que excedan cualquier pérdida por deterioro acumulada no son reconocidas.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, el equipo de operación, mobiliario y equipo no es depreciado.

15. Deterioro

Instrumentos Financieros No Derivados

Un activo financiero no clasificado a valor razonable a través de resultados, incluyendo una participación en una asociada, se evalúa en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de que se ha deteriorado. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo y que ese evento(s) haya(n) tenido un impacto en los flujos futuros de efectivo de ese activo, estimados confiablemente.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye el incumplimiento de pagos o retrasos por parte del deudor, restructuración de un monto adeudado a la Compañía en términos de que la

Compañía no acepte otras formas de pago que el deudor o emisor entre en quiebra, cambios adversos en las condiciones de pago por parte de prestatarios o emisores y condiciones económicas que se correlacionan con el incumplimiento de pagos o la desaparición de un mercado activo para un título.

Instrumentos Financieros valuados a Costo Amortizado

La Compañía considera evidencia de deterioro para los activos financieros medidos a costo amortizado (préstamos y cuentas por cobrar), tanto a nivel específico como colectivo.

Todos los activos individualmente significativos son evaluados para medir si existe deterioro. Aquellos que no poseen un deterioro a nivel individual, se evalúan colectivamente para identificar si existe deterioro que no se ha identificado. Activos que no son individualmente significativos son evaluados en forma colectiva para identificar deterioro comparando activos con características de riesgo similares.

En la evaluación colectiva de deterioro, la Compañía utiliza tendencias históricas de probabilidad de incumplimiento, tiempo de recuperación y monto de las pérdidas incurridas, ajustado por los juicios de la Administración en cuanto a si las condiciones económicas y crediticias actuales son tales que las pérdidas reales son probablemente mayores o menores de lo que sugieren las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro respecto de un activo financiero medido a costo amortizado se calcula como la diferencia entre su valor en libros y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de reserva de cuentas incobrables. El activo deteriorado continúa siendo reconocido. Cuando un evento posterior al reconocimiento del deterioro ocasiona que la cantidad de la pérdida por deterioro disminuya, la disminución de la pérdida por deterioro se revierte a través de resultados.

Activos No Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, distintos de los inventarios y activos por impuestos diferidos es revisado en cada fecha de reporte para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existe cualquier indicio se estima el monto recuperable del activo. Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el importe en libros de un activo es superior a su importe recuperable.

El importe recuperable de un activo o de una Unidad Generadora de Efectivo (UGE) es el mayor entre el valor en uso y su valor razonable menos costos de venta. Para estimar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo o UGE.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que sean en buena medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o UGE. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

Una pérdida por deterioro se revierte sólo en la medida en que el valor contable del activo no exceda el importe en libros que se hubiera determinado neto de depreciaciones y amortizaciones, si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro.

16. Provisiones

Se reconoce una provisión si, como resultado de un evento pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o asumida que puede ser estimada confiablemente y es probable que se requiera una salida de recursos para liquidar la obligación. Las provisiones se determinan descontando los flujos de efectivo futuros esperados a una tasa antes de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo, las condiciones del mercado y los riesgos específicos de la obligación. La reversión del descuento se reconoce como gasto financiero.

Provisiones para devolución de aeronaves y motores arrendados

Se realiza una provisión para devolución de las aeronaves y motores arrendados, cuando la Compañía está contractualmente obligada a hacerlo en los términos del arrendamiento y la obligación puede medirse confiablemente. La provisión se registra por la suma mínima que se estima desembolsar para cumplir con el contrato de arrendamiento.

17. Impuesto Sobre la Renta (ISR)

Los impuestos a utilidad comprenden el impuesto causado y diferido. El impuesto causado y el impuesto diferido se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacionan con partidas reconocidas directamente en el capital o en otros resultados integrales.

El impuesto causado es el impuesto que se espera pagar o cobrar. El ISR causado en el año se determina de conformidad con los requerimientos legales y fiscales para las empresas en México, utilizando las tasas impositivas aprobadas a la fecha de reporte, así como cualquier ajuste de impuestos por pagar con respecto de años anteriores.

El ISR diferido se contabiliza conforme al método de activos y pasivos. Se reconocen impuestos diferidos por las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos para efectos financieros y los valores utilizados para propósitos fiscales. El impuesto diferido no se reconoce por las siguientes diferencias temporales: reconocimiento inicial de los activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y que no afecta ni al resultado contable ni a la ganancia o pérdida fiscal, y las diferencias relacionadas con inversiones en subsidiarias de la Compañía en la medida en que previsiblemente sea probable que no se reviertan en el futuro. Además, los impuestos diferidos no se reconocen por las diferencias temporales que surjan del reconocimiento inicial del crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios. El impuesto diferido es medido a las tasas impositivas que se espera aplicar a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de reporte. Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por impuestos causados y son mantenidos con la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad fiscal o en diferentes entidades fiscales, pero con la intención de cancelar pasivos y activos fiscales corrientes por de manera neta o activos y pasivos por impuestos se liquidarán simultáneamente.

Un activo por impuesto diferido se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que existan futuras ganancias fiscales contra las que puedan hacerse efectivos. Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que no sea probable que el beneficio fiscal se realice.

18. Participación de los Trabajadores en la Utilidad (PTU)

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Según la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a participar a sus empleados del 10% de su utilidad fiscal.

19. Transportación Vendida No Utilizada y Reconocimiento de Ingresos

Transportación Vendida No Utilizada y Reconocimiento de Ingresos por Vuelo de Pasajeros

La venta de boletos se reconoce inicialmente como transportación vendida no utilizada. En el momento en que el servicio de transporte es proporcionado por la Compañía, se reconoce el ingreso y la cuenta de pasivo se reduce. Además, la cuenta de pasivo también se reduce por los reembolsos efectuados. Los boletos no utilizados por los pasajeros se reconocen inmediatamente como ingresos en la fecha del vuelo, ya que los pasajeros no tienen derecho a un reembolso. Las comisiones pagadas por las ventas de boletos se reconocen en el estado de resultados integral como gastos de venta y administración una vez que el ingreso es reconocido.

Cargos por Servicios y Otros

Los cargos por servicios y otros incluyen principalmente: cargos por exceso de equipaje, venta de seguros, selección de asientos, vuelos de fletamento (“Chárter”), y otros cargos a pasajeros y se reconocen en el estado de resultados integrales en el período de prestación de los servicios.

20. Beneficios a los Empleados

Beneficios Definidos

Los beneficios al término de la relación laboral, como la prima de antigüedad, se proporciona a todos los empleados bajo la Ley Federal del Trabajo. La Ley establece que las primas de antigüedad son pagaderas, basadas en el salario y años de servicio para los empleados que renuncien o sean despedidos después de por lo menos quince años de servicio. Según la Ley, los beneficios también se pagan a los empleados que sean despedidos.

Las obligaciones netas de la Compañía respecto a los beneficios definidos se calculan por separado por cada uno, estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los períodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones de la Compañía y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado de acuerdo a NIC 19.

Cuando el cálculo resulta en un beneficio para la Compañía, el activo que se reconoce se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles, en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en futuras contribuciones al plan. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se toman en consideración los requerimientos mínimos de fondeo que se apliquen a cualquier plan de la Compañía.

Remediones del pasivo neto por beneficios definidos, que comprenden las pérdidas y ganancias actuariales y el efecto del techo financiero (si lo hay, excluyendo los intereses), se reconocen inmediatamente en la otra utilidad integral. La Compañía determina el gasto (ingreso) neto por intereses en el pasivo por beneficios definidos neto (activo) para el período de aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del período anual a la entonces neta obligación por beneficios definidos (activo), teniendo en cuenta los cambios en el pasivo por beneficios definidos neto (activo) durante el período, como resultado de las contribuciones y los pagos de beneficios. Gastos netos por intereses y otros gastos relacionados con los planes de beneficios definidos se reconocen en el resultado del periodo.

Cuando se cambian los beneficios o cuando se reduce un plan, se reconoce inmediatamente el cambio que produzca un beneficio que se relaciona con los servicios pasados o con la ganancia o pérdida en la reducción. La Compañía reconoce las pérdidas y ganancias relativas a la compensación de un beneficio definido cuando se produce dicha compensación.

Beneficios a los Empleados a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos considerando los sueldos actuales. Los pasivos respectivos se expresan a valor nominal, por ser de corto plazo; incluyen principalmente la Participación de los Trabajadores en las Utilidades (PTU) por pagar, ausencias compensadas, vacaciones, prima vacacional e incentivos.

La PTU se registra en los resultados del año en que se causa y se presenta dentro del rubro de costo de ventas y servicios.

Beneficios por Terminación

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando la Compañía está comprometida de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultados de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario.

Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si la Compañía ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de

aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de doce meses después del período de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

21. Arrendamientos

Definición de Arrendamiento

Anteriormente, el Grupo determinó al inicio del contrato si un acuerdo era o contenía un arrendamiento según la IFRIC 4 *Determinación de si un Arreglo contiene un arrendamiento*. El Grupo ahora evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento basado en la nueva definición de un arrendamiento. Según IFRS 16, un contrato es, o contiene, un arrendamiento si el contrato transmite el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una consideración.

En la transición a la IFRS 16, el Grupo eligió aplicar el recurso práctico *grandfather* para evaluar qué transacciones calificaban como arrendamientos y dicho recurso práctico consiste en aplicar la IFRS 16 solo a los contratos que bajo la IAS 17 y la IFRIC 4 se identificaban como arrendamientos. Los contratos que no fueron identificados como arrendamientos bajo la norma e interpretación mencionadas no fueron reevaluados. Por lo tanto, la definición de un arrendamiento según la IFRS 16 se ha aplicado solo a los contratos celebrados o modificados a partir del 1o. de enero de 2019.

Al inicio o en la reevaluación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, el Grupo asigna la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento y no arrendamiento sobre la base de sus precios independientes relativos. Sin embargo, para los arrendamientos de propiedades en las que es arrendatario, el Grupo ha optado por no separar los componentes no arrendados y, en su lugar, contabilizará los componentes arrendados y no arrendados como un único componente de arrendamiento.

Como Arrendatario

El Grupo arrienda principalmente aviones, motores y oficinas, entre otros.

Como arrendatario, el Grupo clasificó previamente arrendamientos como arrendamientos operativos o financieros en función de su evaluación de si el arrendamiento transfirió sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad. Según la IFRS 16, el Grupo reconoce los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamiento para todos los arrendamientos que cumplen con la nueva definición y no se les aplicaron las exenciones de bajo valor y de plazo menor a doce meses, es decir estos arrendamientos se encuentran en el balance.

Sin embargo, el Grupo ha optado por no reconocer los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamientos para algunos arrendamientos de activos de bajo valor (equipos de Cómputo). El Grupo reconoce los pagos de arrendamiento asociados con estos arrendamientos como un gasto en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

Políticas Contables Significativas

iii) Derechos de uso y pasivos por arrendamiento

El Grupo reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de inicio del arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento, ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizado antes de la fecha de inicio más los costos directos iniciales incurridos y una estimación de los costos de desmantelamiento o para restaurar el activo arrendado, menos cualquier incentivo del arrendamiento recibido, posteriormente al costo menos el activo por derecho de uso es depreciado posterior a su reconocimiento inicial y sometido a pruebas de deterioro, y se ajusta para ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos de arrendamiento que no se pagan en la fecha de inicio del arrendamiento, descontados utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, si esa tasa no puede determinarse fácilmente, la tasa incremental del Grupo, en general, el Grupo usa su tasa de interés incremental como tasa de descuento.

El pasivo por arrendamiento se incrementa a menudo por el costo de interés sobre el pasivo por arrendamiento y disminuye por el pago de arrendamiento realizado. Se vuelve a medir cuando hay un cambio en los pagos de arrendamiento futuros que surgen de un cambio en un índice o tasa, un cambio en la estimación de la cantidad que se espera pagar, o según corresponda, cambios en la evaluación de si una opción de compra o extensión es razonablemente segura de ser ejercidos o una opción de terminación es razonablemente segura de no ser ejercida.

El Grupo ha aplicado su juicio para determinar el plazo de arrendamiento para algunos contratos de arrendamiento en los que es un arrendatario que incluye opciones de renovación. La evaluación de si el Grupo está razonablemente seguro de ejercer opciones de bolsa afecta el plazo del arrendamiento, lo que afecta significativamente la cantidad de pasivos por arrendamiento y los activos por derecho de uso reconocidos.

iv) Provisión por devolución de aeronaves

La provisión para la devolución de aeronaves (no depende de la utilización de la aeronave) Se registra una obligación de devolución en la entrega del avión arrendado por el costo esperado de restauración de la aeronave a la condición especificada contractualmente y comparecencia en la entrega al arrendador en la terminación del arrendamiento, independiente de cualquier uso de la aeronave durante el plazo del arrendamiento.

Este pasivo se valora en la fecha de inicio a valor descontado del costo esperado de restauración. Al mismo tiempo y por el mismo valor, un adicional el componente del activo se reconoce en el activo por derecho de uso para el arrendamiento de la aeronave en la fecha de inicio, que es amortizado durante el plazo del arrendamiento.

Transiciones

Anteriormente, el Grupo clasificaba los arrendamientos como operativos según la IAS 17. Estas incluyen aviones, motores y oficinas. Los arrendamientos generalmente se ejecutan por un período de entre 8 y 12 años para aviones y motores y 15 años en oficinas. Algunos arrendamientos incluyen una opción para renovar el arrendamiento por periodos iguales después del final del período no cancelable. Algunos contratos de arrendamiento prevén pagos de alquiler adicionales que se basan en cambios en los índices de precios locales.

En la transición, para los arrendamientos clasificados como arrendamientos operativos según la IAS17, los pasivos por arrendamiento se midieron al valor presente de los pagos de arrendamientos restantes, descontados a la tasa de endeudamiento incremental a la fecha de inicio de cada contrato.

El Grupo utilizó el recurso práctico de no aplicar la definición de arrendamiento conforme a la IFRS 16 a arrendamientos clasificados anteriormente como arrendamientos operativos según la IAS 17.

- Aplicado la exención de no reconocer el derecho de uso de activos y pasivos por arrendamientos con menos de 12 meses de plazo de arrendamiento.
- Excluidos los costos directos iniciales de la medición del derecho de uso del activo en la fecha de la aplicación inicial.
- Retrospectiva utilizada al determinar el plazo del arrendamiento si el contrato contiene opciones para extender o rescindir el arrendamiento.

22. Ingreso (costo) financiero

Los ingresos financieros comprenden ingresos por interés de inversiones, los cambios en el valor razonable de los activos financieros medidos a valor razonable y utilidades cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados cuando se devengan, utilizando el método de interés efectivo.

Los gastos financieros comprenden los gastos por intereses sobre préstamos, la reversión del descuento de provisiones, los cambios en el valor razonable de los activos financieros a valor razonable a través de resultados, las pérdidas cambiarias, pérdidas por deterioro de activos financieros y pérdidas en instrumentos derivados, que son reconocidos en resultados. Los costos por intereses que no son directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos aptos, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Las utilidades y pérdidas en moneda extranjera de los activos financieros y pasivos financieros se registran por su importe neto, ya sea como ingreso financiero o gasto financiero en función de si los movimientos de divisas representan una utilidad o pérdida de la posición neta.

23. Información por Segmentos

La Compañía presenta información por segmentos según lo establecido en la IFRS 8, Segmentos de operación. Un segmento de operación es un componente de la Compañía que desarrolla actividades de negocio por las que se pueden obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y gastos que se relacionan con transacciones con cualquiera de los demás componentes de la Compañía.

Los resultados por segmentos que se reportan al Director General de la Compañía (máxima autoridad en la toma de decisiones de operación) incluyen elementos directamente atribuibles a un segmento, así como aquellos que puedan ser distribuidos sobre una base razonable. La Compañía determinó que solamente cuenta con un segmento operativo.

24. Contingencias

Los pasivos por contingencias se reconocen cuando es probable que se vaya a incurrir en un pasivo y su importe pueda ser razonablemente estimado. Cuando no puede realizarse una estimación razonable, este hecho deberá revelarse en las Notas a los estados financieros consolidados. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento que es segura una realización.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Instrumentos Financieros Derivados – Aeroenlaces Nacionales, S.A. de C.V.

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizadas con fines de cobertura o con otros fines tales como negociación.

La Compañía cuenta con políticas y procedimientos enfocados a limitar las exposiciones del negocio a riesgos del mercado (principalmente el de la fluctuación de tasas de interés, tipo de cambio y turbosina), a través de las cuales se identifican las transacciones relacionadas en dichos riesgos, así como la determinación de los instrumentos de cobertura que mitiguen o reduzcan el impacto de estos. De acuerdo con dichas políticas, se permite la contratación de instrumentos financieros derivados únicamente con fines de cobertura.

Los instrumentos derivados solo podrán ser contratados con el fin de brindar protección a la Compañía ante los riesgos inherentes a la celebración de operaciones con tasas de interés variables, cobertura de gasto en dólares y del consumo de turbosina.

Los instrumentos de cobertura de la Compañía fueron contratados con el objetivo de mitigar los riesgos de tasa de interés, tipo de cambio y turbosina. La Compañía considera que las coberturas contratadas son eficientes para cubrir los riesgos asociados.

El mercado en el que la Compañía contrata los instrumentos financieros derivados para minimizar los riesgos asociados es OTC (over-the-counter) y las contrapartes elegibles son instituciones financieras reconocidas que cumplen con las autorizaciones necesarias para efectuar operaciones con instrumentos derivados.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación

Las técnicas de valuación de instrumentos financieros derivados que el emisor instrumenta se encuentran soportadas en las normas internacionales de información financiera (NIIF) de México.

Una serie de políticas contables y revelaciones de la Compañía requieren la determinación del valor razonable tanto para activos y pasivos financieros, como para algunos no financieros.

Los valores razonables se han determinado para valorar y/o revelar los montos de ciertas partidas, conforme a los siguientes métodos. En su caso, información adicional sobre los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables se revela en las notas específicas al rubro.

El valor razonable de los contratos forward de moneda extranjera, de cobertura de tasa de interés y precios de ciertos subyacentes energéticos (turbosina), se basa en precios de mercado conocidos y cuando no existe un mercado activo, se determinan con base en modelos de valuación que utilizan datos de mercado. Los valores razonables reflejan el riesgo de crédito del instrumento e incluyen ajustes para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía, así como de su contraparte.

Un instrumento financiero es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y a un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio en otra entidad.

La Compañía desde el ejercicio 2015 ha adoptado anticipadamente la NIIF 9 que comprende aspectos relacionados con la clasificación y medición de activos y pasivos financieros, así como el tratamiento de las coberturas. Las que se alinean más estrechamente con la gestión de riesgos.

Bajo NIIF 9, el valor razonable a través de la categoría de pérdidas y ganancias (por sus siglas en inglés “FVTPL”) que se utiliza según la NIC 39 sigue siendo permisible, aunque se introducen nuevas categorías de activos financieros. Estas nuevas categorías se basan en las características de los instrumentos y el modelo de negocio en las que estos se llevan a cabo, ya sea para medirse al valor razonable o al costo amortizado. Para los pasivos financieros, las categorías previstas en la NIC 39 se mantienen. Como resultado, no hubo diferencias en la valoración y el reconocimiento de los activos financieros bajo NIIF 9, ya que nuestros activos financieros categorizados según la NIC 39 como FVTPL permanecen en esa misma categoría bajo NIIF 9. En

el caso de los créditos por ventas, éstas no se vieron afectados en término de modelo de valoración por esta versión de la NIIF 9, ya que están a su costo amortizado y continuaron siendo contabilizadas como tales.

Además, la sección de contabilidad de cobertura de la NIIF 9 permite para las opciones que reúnen los requisitos y han sido designados formalmente como instrumentos de cobertura, definir el valor intrínseco de las opciones como el instrumento de cobertura, permitiendo así la exclusión del valor extrínseco (valor tiempo y volatilidad), los cuales se contabilizan como costo de la cobertura y son reconocidos inicialmente en otros resultados integrables (OCI por sus siglas en inglés) en un componente independiente; el valor extrínseco así separado es reciclado al estado de resultados cuando la partida cubierta se realiza (método transaction-related) o durante el periodo que cubre la cobertura como en el caso de los Caps de tasas de interés (método period-related).

La Compañía determina la clasificación y medición de sus activos financieros de conformidad con las nuevas categorías introducidas por NIIF 9, las cuales se basan tanto en las características de los flujos contractuales del instrumento como en el modelo de negocio de la Compañía.

Los activos financieros clasificados a Valor Razonable a través de Resultados (“FVTPL”) incluyen aquellos adquiridos con fines de especulación, así como los instrumentos financieros derivados. Los activos financieros medidos a costo amortizado son aquellos que cumplen con la característica de contener únicamente flujos de efectivo asociados al cobro de principal e intereses (“SPPI” por sus siglas en inglés).

Reconocimiento inicial

Todos los activos financieros de la Compañía, incluyendo los derivados, se reconocen inicialmente a su valor razonable, el cual generalmente es igual al valor de adquisición.

Reconocimiento Subsecuente

El reconocimiento subsecuente depende de la clasificación otorgada a los activos financieros como se describe a continuación: (a) Activos Financieros a Valor Razonable a través de Resultados que incluye los activos con fines de especulación o de negociación y los derivados; (b) los Activos Financieros a costo amortizado por medio del método de tasa de interés efectiva cumplen con el criterio de SPPI y fueron adquiridos de acuerdo al modelo de negocios de la Compañía para recolectar los flujos contractuales y (c) los instrumentos financieros derivados formalmente asignados a relación de cobertura, también se evalúan a su valor razonable.

Desreconocimiento

Un activo financiero es desreconocido cuando (a) los derechos para recibir los flujos contractuales han expirado; (b) la Compañía ha transferido sus derechos para recibir los flujos contractuales del activo o ha adquirido la obligación de pagar los flujos recibidos en totalidad y sin demora alguna a una tercera parte mediante un contrato de ‘pass-through’; y además (i) ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, o (ii) si no es clara la transferencia de los riesgos y beneficios, entonces la Compañía ha transferido el control del activo.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

La Compañía cuenta con procedimientos enfocados a limitar las exposiciones del negocio a riesgos de mercado y liquidez, a través de los cuales se identifican las transacciones relacionadas con dichos riesgos, así como los instrumentos de cobertura que mitiguen o reduzcan el impacto de estos. De acuerdo con las políticas de la Compañía, se permite el uso de instrumentos financieros derivados de cobertura, una vez aprobados por el consejo de administración.

Las políticas y procedimientos contemplan que las contrapartes elegibles deberán ser aprobadas por el consejo de administración de acuerdo con especificaciones en la delimitación de riesgos de dichas contrapartes, tales como calificación crediticia mínima y límites de exposiciones de crédito. Asimismo, previo a la celebración de cualquier operación con derivados, la dirección general, de finanzas y jurídica de la Compañía deberán obtener la aprobación del consejo de administración, evaluando el impacto potencial y la evaluación apropiada de la transacción analizada.

La Compañía cuenta con revisiones periódicas a los procedimientos anteriormente mencionados realizados por un tercero independiente como parte de sus actividades rutinarias de auditoría, incluyendo la evaluación de las normas de información financiera utilizadas para la valuación y registro de los instrumentos financieros derivados.

Con respecto al control interno para administrar la exposición a los riesgos de liquidez, actualmente la Compañía cuenta con acceso a opciones de financiamientos bancarios de corto y largo plazo, con instituciones nacionales e internacionales con alta calificación crediticia, que permiten solventar las necesidades eventuales de capital de trabajo de la tesorería. Asimismo, la Compañía ha accedido al mercado público de deuda en México por lo que puede evaluar este mercado como una opción en caso de haber necesidad de recursos. En forma adicional, se realiza un seguimiento puntual a la administración del flujo de efectivo consolidado de la operación, que permite flexibilidad en la aplicación de la inversión en activo y otros gastos operativos. Por otro lado, la Compañía posee líneas disponibles a cubrir los riesgos de liquidez asociados a posibles llamadas de margen.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de estos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes.

Para protegerse de los riesgos derivados de las fluctuaciones en tasas de interés, en los precios de ciertos subyacentes energéticos (turbosina), y en tipos de cambio, la Compañía utiliza instrumentos financieros derivados.

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; cualquier costo de transacción atribuible se reconoce en resultados cuando se incurre. En el reconocimiento posterior, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados no designados desde el inicio o a lo

largo de su duración, o que no califican como instrumentos de cobertura se reconocen en el estado de resultados integral como efectos de valuación de instrumentos financieros.

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados designados formalmente, y que califican como instrumentos de cobertura, se registran de acuerdo con el modelo de contabilidad de coberturas correspondiente.

En la designación inicial de la cobertura, la Compañía documenta formalmente la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos y estrategia de administración de riesgos para llevar a cabo la transacción de cobertura, así como los métodos que se emplearán para evaluar la efectividad de la operación de cobertura.

La Compañía efectúa una evaluación de la efectividad, tanto al inicio de la operación de la cobertura como sobre una base continua, a fin de confirmar que las relaciones de cobertura son altamente efectivas, toda vez que los cambios en el valor razonable y los flujos de efectivo de la posición primaria son compensados entre un 80% y un 125% en forma acumulada por los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo del instrumento de cobertura. En el caso de una cobertura de flujos de efectivo de una transacción pronosticada, la transacción debe ser altamente probable de ocurrir y presentar una exposición a variaciones en los flujos de efectivo que pudiera afectar el resultado neto reportado.

Coberturas de Flujo de Efectivo

Cuando un derivado es designado como instrumento de cobertura en la variabilidad de flujos de efectivo que sean atribuibles a un riesgo en particular relacionado con un activo o pasivo reconocido o una transacción pronosticada altamente probable que podría afectar el resultado del ejercicio, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en la cuenta de utilidad integral y se presentan en la reserva de cobertura en el capital contable. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Cuando la partida cubierta es un activo no financiero, el monto reconocido en el capital se mantiene en la cuenta de utilidad integral y se transfiere a resultados en el mismo período o períodos en que los resultados sean afectados por el activo no financiero. En otros casos, el monto reconocido en otros resultados integrales se transfiere a resultados en el mismo período en que los resultados sean afectados por la partida cubierta.

Si el instrumento de cobertura ya no satisface los criterios para el tratamiento contable de cobertura, expira, se vende, se da por terminado, se ejerce, o se revoca su designación, entonces se discontinúa el tratamiento contable de cobertura en forma prospectiva. Si ya no se espera que ocurra la transacción pronosticada, entonces el saldo de otros resultados integrales se reconoce de inmediato en resultados.

La Compañía cuenta con relaciones de cobertura de combustible empleando opciones sobre subyacentes y aplicando modelos de cobertura basados en la transacción a cubrir, en las cuales la exclusión de cobertura representa el costo de la misma, la cual es reconocida inicialmente en capital (cuenta de otras utilidades integrales –OCI–) en un componente independiente; el reciclamiento a cuentas de resultados se efectúa al momento en que la posición cubierta (la transacción pronosticada) se materializa. La posición cubierta es una

porción del consumo planeado de combustible para aviones. Los efectos eficaces de la cobertura se reconocen como ajustes en el precio del combustible, una vez que este entra en los libros de la Compañía.

La Compañía también ha puesto un tope máximo a la tasa de interés que pagará en su deuda (Certificados Bursátiles), mediante la contratación de un Cap, el cual también ha sido formalmente asignado en una relación de cobertura relacionada con un periodo de tiempo. En esta relación de cobertura el valor extrínseco de la cobertura se maneja como exclusión y tras su reconocimiento inicial en cuentas de patrimonio (OCI) se recicla periódicamente a resultados.

Asimismo, la Compañía ha contratado forwards sobre la paridad cambiaria peso/dólar, con el objetivo de mitigar los efectos adversos que pudieran presentarse por su posición en dólares. Sin embargo, estas operaciones no fueron designadas como coberturas contables llevando sus efectos a los resultados del ejercicio.

Derivados Implícitos

Un derivado implícito es un componente de un contrato no-derivado (“contrato anfitrión”), cuyos términos implícitos cumplen con las características correspondientes a uno o varios derivados. El contrato anfitrión puede ser un activo o pasivo reconocido en balance o compromisos contractuales aún no reconocidos.

Los derivados implícitos son separados del contrato anfitrión y se contabilizan por separado si: a) las características económicas y riesgos del contrato principal y aquellos del derivado implícito no están estrechamente vinculados; b) un derivado implícito separado recibe el mismo tratamiento contable que un instrumento financiero derivado; y c) el instrumento anfitrión no es medido a valor razonable a través de resultados.

Los cambios en el valor razonable de derivados implícitos separables se reconocen de inmediato en resultados, a menos que estén formalmente designados como instrumentos de cobertura en una relación de cobertura.

Información Cuantitativa por Revelar

La Compañía con la finalidad de mantener un perfil de bajo riesgo ha optado por aplicar contabilidad de coberturas para los diversos riesgos a los que se encuentra expuesta, como consecuencia de la naturaleza de su operación. La Compañía ha adquirido y designado instrumentos derivados sobre el subyacente Jet Fuel 54 con el fin de mitigar la volatilidad del precio al que se encuentra expuesta por el consumo de dicho subyacente.

Adicionalmente, la Compañía ha adquirido swaps y una opción de tasa de interés para mitigar el riesgo a la que se encuentra expuesta, relacionado a las tasas de interés TIIIE por la emisión de certificados bursátiles y créditos bancarios.

Asimismo, también ha contratado forwards y opciones de tipo de cambio sobre la paridad peso/dólar para mitigar su exposición en esta moneda. El Grupo está expuesto al riesgo cambiario en los precios del combustible, rentas y otros gastos operativos, incluyendo una parte importante de mantenimiento y de los pasivos denominados dólares.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes [800500] y [800600]

Descripción de sucesos y transacciones significativas

En el trimestre reportado no hubo sucesos o transacciones significativas.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

Los resultados de las operaciones para cualquier periodo a fechas intermedias no son necesariamente indicativos de aquellos de un año completo, en virtud de que el negocio está sujeto a fluctuaciones estacionales. La Compañía espera que la demanda sea mayor durante el verano en el hemisferio norte, en el mes de diciembre y alrededor de las fiestas de semana santa (que pueden ubicarse en el primero o segundo trimestre del año) en comparación con el resto del año. La Compañía generalmente experimenta sus niveles de tráfico más bajo de pasajeros en los meses de febrero, septiembre y octubre, dada su proporción de costos fijos, la estacionalidad puede afectar la rentabilidad de la Compañía de trimestre a trimestre. A pesar de lo mencionado, no puede concluirse que exista una “alta estacionalidad” conforme a lo señalado en la NIC34.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No aplica

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

No aplica

Dividendos pagados, acciones ordinarias: 0

Dividendos pagados, otras acciones: 0

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción: 0

Dividendos pagados, otras acciones por acción: 0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay eventos que reportar

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No aplica

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes [800500] y [800600]

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No aplica
