

RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2013

Chihuahua, Chih., México, 24 de julio de 2013 – Grupo Cementos de Chihuahua, S.A.B. de C.V. (“GCC” o la “Compañía”) (BMV: GCC*), líder en la producción de cemento y concreto en mercados de México y de los Estados Unidos de América, publica sus resultados consolidados para el segundo trimestre de 2013.

Después de un difícil primer trimestre del año, se observó una mejoría notable en las operaciones de GCC en el segundo trimestre de 2013. Se lograron incrementos de volúmenes de venta de cemento y concreto y un mejor escenario de precios en México en comparación con el segundo trimestre del 2012. En Estados Unidos, en la mayoría de los estados donde GCC participa se lograron incrementos de volúmenes y precios de venta de cemento, así como un mejor escenario de precios de concreto. Sin embargo, debido al clima adverso que continuó hasta mediados del mes de mayo en Estados Unidos, en algunos estados los volúmenes de cemento y concreto disminuyeron con respecto al mismo trimestre del año anterior. Adicionalmente, la apreciación del peso respecto al dólar durante el trimestre, afectó la conversión a pesos de las ventas realizadas en Estados Unidos.

CIFRAS FINANCIERAS RELEVANTES (millones de pesos)

	2T13	2T12	2T13 vs 2T12	6M13	6M12	6M13 vs 6M12
Ventas Netas	2,091.9	2,284.4	-8.4%	3,529.6	3,776.7	-6.5%
UAFIRDA	382.2	426.5	-10.4%	517.3	647.0	-20.1%
Utilidad Neta Consolidada	(163.0)	213.6	-176.3%	(261.6)	104.2	-351.1%

UAFIRDA: Utilidad de operación + Depreciación y Amortización

RESULTADOS FINANCIEROS

Las **Ventas Netas** en el segundo trimestre de 2013 alcanzaron la cifra de \$2,091.9 millones de pesos, disminuyendo 8.4% respecto a las ventas obtenidas en el mismo periodo del año anterior, principalmente por el efecto de la apreciación del peso con respecto al dólar en el periodo y, en menor medida, por la extensión de la temporada invernal hasta el mes de mayo en los Estados Unidos. En México, los volúmenes de venta de concreto y agregados crecieron 23% y 34% respectivamente, y los volúmenes de cemento tuvieron un incremento de 1%. En general, se presentó un escenario de mejores precios para los productos de la Compañía en ambos mercados, en relación al segundo trimestre de 2012.

En Estados Unidos, las ventas expresadas en dólares disminuyeron 7.0%, debido a que los volúmenes de venta de concreto en la región de Iowa, Dakota del Sur y Minnesota se vieron afectados por una prolongada temporada invernal, seguida por una primavera con fuertes lluvias. Los volúmenes de venta de cemento se incrementaron en los estados de Nuevo México, Colorado, Dakota del Norte y Dakota del Sur, impulsados principalmente por la actividad petrolera que sigue mostrando dinamismo y por la captación de nuevos clientes. El incremento en esos estados no alcanzó a compensar en su totalidad la

reducción de los volúmenes de cemento en otros estados del país. Asimismo, durante el trimestre se percibió una disminución de la actividad del sector industrial y comercial, así como del sector público, mientras que el sector residencial, construcción de carreteras y energía continúan mostrando signos de recuperación con respecto al año anterior. Adicionalmente, la conversión a pesos de las ventas en Estados Unidos se vio afectada por la apreciación de 7.7% del peso con respecto al dólar, por lo cual las ventas de esta división expresadas en pesos se redujeron 14.1%.

La expectativa de GCC es que en el segundo semestre de 2013 se materializarán diversos proyectos que fueron retrasados, lo cual impactará en forma positiva los resultados de la Compañía para el resto del año.

En México, las ventas alcanzaron la cifra de \$705.2 millones de pesos, 5.3% superiores a las obtenidas en el segundo trimestre de 2012, por \$669.5 millones de pesos. Esto se debió principalmente a los incrementos del 23% y 34% en los volúmenes de venta de concreto y agregados respectivamente, impulsados por obras de infraestructura pública y del sector comercial, y a un ligero incremento en los volúmenes de cemento y un mejor escenario de precios de todos los productos.

Las ventas netas consolidadas en el primer semestre de 2013 fueron de \$3,529.6 millones de pesos, 6.5% inferiores a las obtenidas en el mismo periodo del año anterior. Esta reducción es resultado de los siguientes factores: menores volúmenes de venta en los Estados Unidos debido a condiciones climatológicas adversas y a la reducción en inversiones durante el primer trimestre a raíz de las expectativas del precipicio fiscal; incremento en ventas de GCC en México, el cual refleja una mayor actividad de la construcción de infraestructura pública, industrial y comercial; y la apreciación del peso con respecto al dólar de 5.3% que tuvo un impacto negativo en los resultados consolidados de la Compañía.

VENTAS NETAS (millones de pesos)

	2T13	2T12	2T13 vs 2T12	6M13	6M12	6M13 vs 6M12
Consolidadas	2,091.9	2,284.4	-8.4%	3,529.6	3,776.7	-6.5%
Estados Unidos	1,386.7	1,614.8	-14.1%	2,211.1	2,505.9	-11.8%
México	705.2	669.5	5.3%	1,318.5	1,270.8	3.8%

VENTAS NETAS (millones de dólares)

	2T13	2T12	2T13 vs 2T12	6M13	6M12	6M13 vs 6M12
Consolidadas	167.6	170.0	-1.4%	281.1	284.8	-1.3%
Estados Unidos	110.8	119.0	-7.0%	176.0	187.6	-6.2%
México	56.9	51.0	11.6%	105.2	97.2	8.2%

VARIACIÓN EN EL VOLUMEN DE VENTAS (%)

	2T13 vs 2T12	6M13 vs 6M12
Cemento	-6%	-5%
<i>Estados Unidos</i>	-9%	-7%
<i>México</i>	1%	-1%
Concreto	-11%	-10%
<i>Estados Unidos</i>	-27%	-25%
<i>México</i>	23%	16%
Block	-8%	-9%
Agregados	34%	30%

El **Costo de Ventas** registrado en el segundo trimestre de 2013 fue de \$1,669.2 millones de pesos y representó el 79.8% de las ventas, incrementándose 0.3 puntos porcentuales respecto al mismo periodo del año anterior. Se observó un menor margen debido a la combinación de mayores precios, el efecto positivo de la apreciación del peso con respecto al dólar y el incremento en gastos fijos de producción por mayores gastos laborales en ambos países.

Durante el primer semestre de 2013, el costo de ventas como porcentaje de las ventas representó el 83.0%, registrándose un incremento de 2.0 puntos porcentuales con respecto al primer semestre de 2012. Este incremento se debe principalmente a mayores costos de energía en Estados Unidos y mayores costos de transporte en ambos países, aunado a mayores gastos fijos de producción derivados de prestaciones laborales.

Los **Gastos de Operación** en el segundo trimestre de 2013 fueron de \$242.6 millones de pesos, presentando una reducción de 3.6% en comparación con lo registrado en el mismo trimestre del año anterior. Esta disminución fue el resultado de reducciones en gastos en ambos países, que además reflejan el efecto positivo de la apreciación del peso con respecto al dólar. Durante el primer semestre de 2013, estos gastos mostraron una reducción de 0.4% en comparación con el mismo periodo de 2012.

La **Utilidad de Operación** del segundo trimestre de 2013 ascendió a la cantidad de \$180.2 millones de pesos, disminuyendo 17.0% con respecto a la utilidad obtenida en el segundo trimestre de 2012. La Utilidad de Operación acumulada en los primeros seis meses del año asciende a \$112.0 millones de pesos.

El **Flujo de Operación (UAFIRDA)** del segundo trimestre del año alcanzó la cifra de \$382.2 millones de pesos, representó el 18.3% de las ventas y disminuyó 10.4% en comparación con el segundo trimestre de 2012. El flujo de operación acumulado en el 2013 es de \$517.3 millones de pesos, con un margen de 14.7% sobre ventas.

Los **Gastos Financieros Netos** registrados en el segundo trimestre de 2013, fueron de \$89.1 millones de pesos, lo que representa una reducción de 22.7% en comparación con el mismo periodo de 2012. Este resultado es una combinación de los siguientes factores: incremento de 9.5% en los productos financieros, reducción de gastos financieros en un 18.8% y el efecto positivo de la apreciación del peso con respecto al dólar. Durante el primer semestre del 2013, el resultado neto del gasto financiero ascendió a \$203.1 millones de pesos disminuyendo 15.5% con respecto al mismo periodo de 2012. Esta disminución se debió

principalmente a un menor saldo de deuda y a la apreciación acumulada en el año del peso con respecto al dólar del 5.3%

Durante el segundo trimestre de 2013 se registraron **Impuestos a la Utilidad** por un monto de \$251.1 millones de pesos. Este monto se origina principalmente de un pago que realizó una de las subsidiarias mexicanas de GCC como resultado de una revisión efectuada por las autoridades hacendarias correspondiente a resultados de ejercicios anteriores. GCC decidió realizar el pago dentro de un programa especial ofrecido por la autoridad que ofrecía descuentos importantes, con el objeto de evitar una mayor incertidumbre, pues era difícil estimar el resultado de un posible largo litigio. El impuesto a la utilidad registrado en los primeros seis meses del ejercicio 2013 asciende a \$167.2 millones de pesos.

En el segundo trimestre de 2013 se registró una **Pérdida Neta Consolidada** por \$163.0 millones de pesos, originada por los impuestos a la utilidad a cargo por \$251.1 millones de pesos. Sin considerar el pago extraordinario de impuestos, el resultado de GCC hubiera sido una utilidad neta consolidada por \$78.8 millones de pesos. Durante el primer semestre de 2013, se registró una pérdida neta consolidada de \$261.6 millones de pesos; eliminando el pago extraordinario, la pérdida neta se reduce a \$19.8 millones de pesos.

El **Flujo de Efectivo Libre** generado en el segundo trimestre de 2013 fue negativo por \$466.8 millones de pesos, en comparación con un flujo positivo por \$220.6 millones de pesos en el mismo periodo de 2012. Esta variación se debe a un menor flujo de operación y al incremento en impuestos pagados y en la inversión en capital de trabajo. Durante el primer semestre de 2013 se registró un flujo negativo de \$704.6 millones de pesos, en comparación con un flujo positivo de \$27.2 millones de pesos en el primer semestre de 2012.

FLUJO DE OPERACIÓN Y FLUJO DE EFECTIVO LIBRE (millones de pesos)

	2T13	2T12	Var	6M13	6M12	Var
Utilidad de Operación	180.2	217.1	-17.0%	112.0	227.3	-50.7%
Depreciación y amortización	202.0	209.4	-3.6%	405.2	419.7	-3.5%
Flujo de operación (UAFIRDA)	382.2	426.5	-10.4%	517.3	647.0	-20.1%
Productos financieros (gastos)	(93.0)	(115.5)	-19.5%	(204.2)	(227.7)	-10.3%
(Incremento) Decremento en capital de trabajo	(353.8)	53.8	-757.7%	(521.0)	(167.4)	211.2%
Impuestos pagados	(259.7)	(2.4)	10534.2%	(263.0)	(4.6)	5568.4%
Inversiones de capital operativas*	(142.5)	(141.8)	0.5%	(233.7)	(220.0)	6.2%
Flujo de efectivo libre	(466.8)	220.6	-311.6%	(704.6)	27.2	-2689.3%

*Excluye las inversiones en nueva capacidad de producción y adquisiciones

En los últimos doce meses, GCC amortizó \$504.3 millones de pesos (\$38.2 millones de dólares) y redujo 13.0% el saldo de su **Deuda con Costo** con respecto al saldo registrado en junio de 2012. Al 30 de junio de 2013, el saldo de la Deuda con Costo fue de \$6,365.6 millones de pesos y la deuda neta totalizó \$6,065.2 millones de pesos.

Gracias a su nueva estructura financiera, GCC mejoró notablemente el perfil de vencimientos de la Deuda con Costo, por lo que al cierre de junio de 2013, la deuda a corto plazo disminuyó 90.6% contra la registrada en junio de 2012 y es de solo \$99.4 millones de pesos. La deuda a largo plazo es de \$6,266.2 millones de pesos, prácticamente igual a la reportada en junio del año anterior. Bajo la nueva estructura financiera de GCC, el 92% de la deuda está denominado en dólares y el 8% en pesos. Anteriormente el 100% de la deuda de GCC estaba denominado en dólares.

DEUDA CON COSTO (millones de pesos)

	Jun-2013	Jun-2012	2013 vs 2012
TOTAL	6,365.6	7,317.5	-13.0%
<i>Denominada en dólares</i>	92%	100%	
<i>Denominada en pesos</i>	8%	0%	
Corto Plazo	99.4	1,054.5	-90.6%
<i>Denominada en dólares</i>	83%	100%	
<i>Denominada en pesos</i>	17%	0%	
Largo Plazo	6,266.2	6,263.0	0.1%
<i>Denominada en dólares</i>	92%	100%	
<i>Denominada en pesos</i>	8%	0%	

Los **Activos Totales** de GCC al 30 de junio de 2013 ascendieron a \$20,745.4 millones de pesos, una disminución de 6.8% respecto al segundo trimestre de 2012, debido principalmente al menor tipo de cambio utilizado para expresar en pesos el valor de los activos de las subsidiarias en el extranjero y a una reducción del efectivo disponible por inversiones de capital, pagos de deuda e impuestos.

En cumplimiento a lo establecido por el artículo 4.033.01 fracción VIII del Reglamento Interior de la Bolsa Mexicana de Valores, se informa que la cobertura de análisis de valores de GCC es realizada por Luis Vallarino, analista de Acciones y Valores Banamex, Casa de Bolsa, y por Javier Gayol de GBM, Casa de Bolsa.

BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Todas las cifras que aparecen en este documento fueron preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera y han sido expresadas en pesos mexicanos. A menos que se especifique lo contrario, todos los cambios porcentuales se refieren al año 2013 en comparación con las cifras del año 2012.

Acerca de GCC

GCC es una compañía líder en la producción y comercialización de cemento, concreto, agregados y servicios relacionados con la industria de la construcción en México y Estados Unidos. La Compañía tiene una capacidad anual de producción de cemento de 4.4 millones de toneladas.

Fundada en 1941, las acciones de la Compañía cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, con la clave de pizarra GCC*.

Este informe contiene declaraciones acerca de perspectivas de Grupo Cementos de Chihuahua, S.A.B. de C.V. y subsidiarias (GCC), las cuales están basadas en las estimaciones de la administración de la Compañía. Estas estimaciones reflejan la opinión de GCC con respecto a eventos futuros, que están sujetos a ciertos riesgos e incertidumbre. Varios factores pueden causar que estas proyecciones sean diferentes a cualquier resultado futuro que sea expresado o estipulado por las estimaciones hechas en este informe, incluyendo entre otros, cambios en lo económico, político y gubernamental, en las condiciones de negocios de los países donde GCC tiene operaciones, cambios en tasas de interés, tasas de inflación, tipos de cambio, desempeño de la industria de la construcción, precios, estrategia de negocios y otros factores. Si uno de estos factores cambiara o si las proyecciones son incorrectas, los resultados acerca de creencias, proyecciones y estimaciones descritos en este informe pueden variar. GCC no tiene la intención, ni asume ninguna obligación para actualizar estas proyecciones.

Estado de Resultados

(Miles de pesos)

	2T 2013	%	2T 2012	%	2T13 / 2T12
Ventas netas	2,091,911	100.0%	2,284,351	100.0%	-8.4%
Ventas México	705,188	33.7%	669,538	29.3%	5.3%
Ventas E.U.A.	1,386,723	66.3%	1,614,813	70.7%	-14.1%
Costo de ventas	1,669,155	79.8%	1,815,680	79.5%	-8.1%
Margen bruto	422,756	20.2%	468,671	20.5%	-9.8%
Gastos de operación	242,577	11.6%	251,565	11.0%	-3.6%
Utilidad de operación	180,179	8.6%	217,107	9.5%	-17.0%
Otros (ingresos) y gastos	3,018	0.1%	619	0.0%	387.9%
Utilidad (pérdida) después de otros (ingresos) y gastos	177,160	8.5%	216,488	9.5%	-18.2%
Productos financieros	3,145	0.2%	2,872	0.1%	9.5%
Gastos financieros	(96,114)	-4.6%	(118,346)	-5.2%	-18.8%
Fluctuación cambiaria, neto	3,886	0.2%	287	0.0%	1254.3%
Ingresos (gastos) financieros neto	(89,083)	-4.3%	(115,187)	-5.0%	-22.7%
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	88,078	4.2%	101,301	4.4%	-13.1%
Impuestos a la utilidad	251,111	12.0%	(112,309)	-4.9%	323.6%
Utilidad (pérdida) neta	(163,034)	-7.8%	213,610	9.4%	-176.3%
Participación controladora	(163,167)	-7.8%	213,491	9.3%	-176.4%
Participación no controladora	133	0.0%	118	0.0%	12.7%
UAFIRDA	382,154	18.3%	426,534	18.7%	-10.4%
Gasto financiero neto	(92,969)	-4.4%	(115,474)	-5.1%	-19.5%
Flujo de efectivo generado	(466,781)	-22.3%	220,606	9.7%	-311.6%

Estado de Resultados acumulado a junio

(Miles de pesos)

	2013	%	2012	%	2013 / 2012
Ventas netas	3,529,551	100.0%	3,776,650	100.0%	-6.5%
Ventas México	1,318,487	37.4%	1,270,775	33.6%	3.8%
Ventas E.U.A.	2,211,064	62.6%	2,505,876	66.4%	-11.8%
Costo de ventas	2,929,806	83.0%	3,059,437	81.0%	-4.2%
Margen bruto	599,745	17.0%	717,213	19.0%	-16.4%
Gastos de operación	487,726	13.8%	489,930	13.0%	-0.4%
Utilidad de operación	112,019	3.2%	227,283	6.0%	-50.7%
Otros (ingresos) y gastos	3,363	0.1%	1,071	0.0%	214.0%
Utilidad (pérdida) después de otros (ingresos) y gastos	108,656	3.1%	226,212	6.0%	-52.0%
Productos financieros	6,407	0.2%	11,934	0.3%	-46.3%
Gastos financieros	(210,651)	-6.0%	(239,679)	-6.3%	-12.1%
Fluctuación cambiaria, neto	1,180	0.0%	(12,648)	-0.3%	109.3%
Ingresos (gastos) financieros neto	(203,064)	-5.8%	(240,393)	-6.4%	-15.5%
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(94,408)	-2.7%	(14,181)	-0.4%	565.7%
Impuestos a la utilidad	167,234	4.7%	(118,369)	-3.1%	241.3%
Utilidad (pérdida) neta	(261,642)	-7.4%	104,188	2.8%	-351.1%
Participación controladora	(261,694)	-7.4%	104,191	2.8%	-351.2%
Participación no controladora	52	0.0%	(3)	0.0%	1608.4%
UAFIRDA	517,258	14.7%	647,007	17.1%	-20.1%

Estado de Resultados de 2013

(Miles de pesos)

	1T 2013	%	2T 2013	%	2013
Ventas netas	1,437,640	100.0%	2,091,911	100.0%	3,529,551
Ventas México	613,299	42.7%	705,188	33.7%	1,318,487
Ventas E.U.A.	824,341	57.3%	1,386,723	66.3%	2,211,064
Costo de ventas	1,260,651	87.7%	1,669,155	79.8%	2,929,806
Margen bruto	176,989	12.3%	422,756	20.2%	599,745
Gastos de operación	245,148	17.1%	242,577	11.6%	487,726
Utilidad de operación	(68,160)	-4.7%	180,179	8.6%	112,019
Otros (ingresos) y gastos	345	0.0%	3,018	0.1%	3,363
Utilidad (pérdida) después de otros (ingresos) y gastos	(68,504)	-4.8%	177,160	8.5%	108,656
Productos financieros	3,262	0.2%	3,145	0.2%	6,407
Gastos financieros	(114,537)	-8.0%	(96,114)	-4.6%	(210,651)
Fluctuación cambiaria, neto	(2,706)	-0.2%	3,886	0.2%	1,180
Ingresos (gastos) financieros neto	(113,981)	-7.9%	(89,083)	-4.3%	(203,064)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(182,485)	-12.7%	88,078	4.2%	(94,408)
Impuestos a la utilidad	(83,878)	-5.8%	251,111	12.0%	167,234
Utilidad (pérdida) neta	(98,608)	-6.9%	(163,034)	-7.8%	(261,642)
Participación controladora	(98,527)	-6.9%	(163,167)	-7.8%	(261,694)
Participación no controladora	(81)	0.0%	133	0.0%	52
UAFIRDA	135,104	9.4%	382,154	18.3%	517,258

Estado de Resultados de 2012

(Miles de pesos)

	1T 2012	%	2T 2012	%	2012
Ventas netas	1,492,299	100.0%	2,284,351	100.0%	8,309,866
Ventas México	601,237	40.3%	669,538	29.3%	2,587,310
Ventas E.U.A.	891,062	59.7%	1,614,813	70.7%	5,722,556
Costo de ventas	1,243,757	83.3%	1,815,680	79.5%	6,627,512
Margen bruto	248,542	16.7%	468,671	20.5%	1,682,354
Gastos de operación	238,365	16.0%	251,565	11.0%	934,233
Utilidad de operación	10,177	0.7%	217,107	9.5%	748,121
Otros (ingresos) y gastos	453	0.0%	619	0.0%	2,435
Participación en asociadas	-	0.0%	-	0.0%	7,463
Utilidad (pérdida) después de otros (ingresos) y gastos y participación en asociadas	9,724	0.7%	216,488	9.5%	738,223
Productos financieros	9,062	0.6%	2,872	0.1%	25,334
Gastos financieros	(121,333)	-8.1%	(118,346)	-5.2%	(506,176)
Fluctuación cambiaria, neto	(12,935)	-0.9%	287	0.0%	(19,521)
Ingresos (gastos) financieros neto	(125,206)	-8.4%	(115,187)	-5.0%	(500,363)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(115,482)	-7.7%	101,301	4.4%	237,860
Impuestos a la utilidad	(6,060)	-0.4%	(112,309)	-4.9%	(8,424)
Utilidad (pérdida) neta	(109,422)	-7.3%	213,610	9.4%	246,284
Participación controladora	(109,300)	-7.3%	213,491	9.3%	246,339
Participación no controladora	(122)	0.0%	118	0.0%	(55)
UAFIRDA	220,474	14.8%	426,534	18.7%	1,583,253

Estado de Situación Financiera

(Miles de pesos)

	JUNIO 2013	JUNIO 2012	Variación
Activo Total	20,745,409	22,251,116	-6.8%
Circulante	3,724,435	4,252,355	-12.4%
Efectivo y equivalentes de efectivo	300,394	952,041	-68.4%
Clientes (neto)	1,307,099	1,335,800	-2.1%
Otras cuentas por cobrar (neto)	363,112	330,800	9.8%
Inventarios	1,655,124	1,440,614	14.9%
Pagos anticipados	98,707	193,100	-48.9%
Largo plazo	4,670,755	4,878,418	-4.3%
Inversiones en acciones	105,936	106,800	-0.8%
Propiedades, planta y equipo (neto)	12,101,242	12,830,996	-5.7%
Crédito mercantil	4,449,188	4,609,261	-3.5%
Activos Intangibles	115,631	162,357	-28.8%
Otros activos no circulantes	248,976	289,347	-14.0%
Pasivo Total	8,752,952	9,434,695	-7.2%
Circulante	1,366,606	2,236,800	-38.9%
Créditos bancarios	99,267	1,052,250	-90.6%
Créditos bursátiles	-	-	0.0%
Otros créditos con costo	83	2,250	-96.3%
Proveedores	632,177	724,000	-12.7%
Gastos acumulados y otras cuentas por pagar	424,807	221,108	92.1%
Beneficios a empleados a corto plazo	121,716	132,765	-8.3%
Provisiones	88,556	104,427	-15.2%
Largo plazo	7,386,346	7,197,895	2.6%
Créditos bancarios	2,969,653	2,384,600	24.5%
Créditos bursátiles	3,296,582	3,876,100	-15.0%
Otros créditos con costo	-	2,300	-100.0%
Beneficios a empleados	448,061	403,287	11.1%
Otros pasivos no circulantes	31,810	72,000	-55.8%
Impuesto sobre la renta por pagar	337,707	349,800	-3.5%
Impuestos diferidos	302,533	109,808	175.5%
Capital contable consolidado	11,992,457	12,816,421	-6.4%
Capital contable mayoritario	11,989,096	12,813,121	-6.4%
Capital social	396,270	396,270	0.0%
Prima en emisión de acciones	1,832,940	1,832,940	0.0%
Reserva legal	279,998	279,998	0.0%
Utilidades acumuladas	9,715,505	9,582,300	1.4%
Utilidad neta consolidada	(261,694)	104,191	-351.2%
Otras partidas de utilidad integral	26,077	617,422	-95.8%
Capital contable minoritario	3,360	3,300	1.8%
Total pasivo y capital contable	20,745,409	22,251,116	-6.8%

Estado de Resultados

(Miles de dólares)

	2T 2013	%	2T 2012	%	2T13 / 2T12
Ventas netas	167,627	100.0%	169,997	100.0%	-1.4%
Ventas México	56,876	33.9%	50,971	30.0%	11.6%
Ventas E.U.A.	110,751	66.1%	119,025	70.0%	-7.0%
Costo de ventas	133,892	79.9%	135,032	79.4%	-0.8%
Margen bruto	33,735	20.1%	34,964	20.6%	-3.5%
Gastos de operación	19,545	11.7%	18,610	10.9%	5.0%
Utilidad de operación	14,190	8.5%	16,355	9.6%	-13.2%
Otros (ingresos) y gastos	232	0.1%	46	0.0%	405.2%
Utilidad (pérdida) después de otros (ingresos) y gastos	13,958	8.3%	16,309	9.6%	-14.4%
Productos financieros	244	0.1%	203	0.1%	20.5%
Gastos financieros	(8,015)	-4.8%	(8,741)	-5.1%	-8.3%
Fluctuación cambiaria, neto	303	0.2%	41	0.0%	638.0%
Ingresos (gastos) financieros neto	(7,468)	-4.5%	(8,497)	-5.0%	-12.1%
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	6,490	3.9%	7,812	4.6%	-16.9%
Impuestos a la utilidad	19,940	11.9%	(8,459)	-5.0%	335.7%
Utilidad (pérdida) neta	(13,450)	-8.0%	16,271	9.6%	-182.7%
UAFIRDA	30,407	18.1%	31,829	18.7%	-4.5%

Estado de Resultados acumulado a junio

(Miles de dólares)

	2013	%	2012	%	2013 / 2012
Ventas netas	281,110	100.0%	284,761	100.0%	-1.3%
Ventas México	105,152	37.4%	97,209	34.1%	8.2%
Ventas E.U.A.	175,959	62.6%	187,552	65.9%	-6.2%
Costo de ventas	233,418	83.0%	230,682	81.0%	1.2%
Margen bruto	47,692	17.0%	54,078	19.0%	-11.8%
Gastos de operación	38,921	13.8%	36,941	13.0%	5.4%
Utilidad de operación	8,771	3.1%	17,137	6.0%	-48.8%
Otros (ingresos) y gastos	259	0.1%	81	0.0%	221.1%
Utilidad (pérdida) después de otros (ingresos) y gastos	8,512	3.0%	17,057	6.0%	-50.1%
Productos financieros	502	0.2%	900	0.3%	-44.2%
Gastos financieros	(16,770)	-6.0%	(18,072)	-6.3%	-7.2%
Fluctuación cambiaria, neto	89	0.0%	(954)	-0.3%	109.4%
Ingresos (gastos) financieros neto	(16,178)	-5.8%	(18,126)	-6.4%	-10.7%
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(7,666)	-2.7%	(1,069)	-0.4%	617.1%
Impuestos a la utilidad	13,311	4.7%	(8,925)	-3.1%	249.1%
Utilidad (pérdida) neta	(20,977)	-7.5%	7,856	2.8%	-367.0%
Participación controladora	(20,981)	-7.5%	7,856	2.8%	-367.1%
Participación no controladora	4	0.0%	(0)	0.0%	1692.2%
UAFIRDA	41,025	14.6%	48,785	17.1%	-15.9%