

# 2020

## RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE



PARA MÁS INFORMACIÓN: [investors@gcc.com](mailto:investors@gcc.com)

## RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2020

Chihuahua, Chihuahua, México, 28 de julio de 2020 – Grupo Cementos de Chihuahua, S.A.B. de C.V. (BMV: GCC\*), líder en la producción y comercialización de cemento y concreto en los Estados Unidos, México y Canadá, publica sus resultados para el segundo trimestre de 2020.

### ASPECTOS SOBRESALIENTES DEL 2T 2020

- En Estados Unidos los volúmenes de cemento y concreto aumentaron 3.6% y 17.2%, respectivamente
- Las ventas netas consolidadas aumentaron 1% a US\$242.8 millones
- El EBITDA incrementó 15.3% a US\$81.8 millones, con un margen EBITDA de 33.7%; un aumento de 4.2 puntos porcentuales
- El flujo de efectivo libre totalizó US\$35.1 millones, con una tasa de conversión de EBITDA de 43%
- El apalancamiento neto (deuda neta/EBITDA) totalizó 0.96 veces en junio de 2020
- La utilidad por acción aumentó 32.7% a US\$0.1001
- Se declaró un dividendo por acción de \$0.94 pesos mexicanos en la Asamblea Anual de Accionistas; se pagará el 50% el 7 de agosto

### CIFRAS FINANCIERAS RELEVANTES (millones de dólares)

	2T 20	2T 19	2T 20 vs. 2T 19	1S 20	1S 19	1S 20 vs. 1S 19
Ventas netas	242.8	240.5	1.0%	424.2	403.9	5.0%
Utilidad de operación antes de otros gastos, neto	58.3	42.5	37.3%	78.9	53.5	47.6%
EBITDA*	81.8	70.9	15.3%	127.1	109.2	16.4%
Margen EBITDA	33.7%	29.5%		30.0%	27.0%	
Flujo de efectivo libre**	35.1	(15.2)	n.s.	47.0	(36.4)	n.s.
Utilidad neta consolidada	33.2	25.1	32.1%	49.6	29.0	71.1%
Utilidad por acción (US\$)***	0.1001	0.0754	32.7%	0.1496	0.0872	71.5%

\*EBITDA: Utilidad de operación antes de otros gastos + depreciación y amortización

\*\*Flujo de efectivo libre antes de CapEx estratégico y de crecimiento

\*\*\*Utilidad por acción calculada en base al promedio de acciones en circulación durante el trimestre

**Enrique Escalante, Director General de GCC mencionó:** "GCC obtuvo sólidos resultados operativos en el segundo trimestre a pesar de los desafíos derivados de la pandemia. El aumento en volúmenes de cemento y concreto en Estados Unidos demuestra el viento de cola y la resiliencia de la industria de la construcción, apoyada de una mejora en el clima. A la vez, el crecimiento en EBITDA, la generación de flujo de efectivo libre y la expansión de los márgenes reflejan la exitosa ejecución del plan global de reducción de costos y gastos."

*"Mirando al futuro, las condiciones macroeconómicas comienzan a deteriorarse y prevalece la incertidumbre, por lo que, a pesar de contar con una sólida cartera de pedidos en Estados Unidos, anticipamos nuevos retos en los próximos trimestres, a la vez que nos mantenemos cautelosamente optimistas sobre un mayor estímulo económico, incluyendo un considerable paquete en infraestructura."*

**El Ing. Escalante continuó,** "Confiamos en nuestra sólida posición financiera y operativa, así como en las medidas adoptadas para enfrentar los desafíos actuales. Estoy convencido de que al igual que en recesiones anteriores, GCC resistirá esta tormenta y surgirá aún más fuerte."

#### **ESTIMADO 2020**

En vista de la incertidumbre derivada de la pandemia COVID-19 y sus efectos, GCC mantiene suspendidos sus estimados para el 2020. Por el momento no es posible cuantificar el impacto, debido a la naturaleza cambiante de los acontecimientos actuales, ni estimar los resultados que se obtendrán durante el resto del año.

#### **RESULTADOS FINANCIEROS**

Las **ventas netas consolidadas** del segundo trimestre de 2020 aumentaron 1% a US\$242.8 millones, en comparación a US\$240.5 millones en el mismo periodo de 2019, resultado principalmente de mayores volúmenes de cemento y concreto en Estados Unidos, así como de un mejor escenario de precios en cemento en México y concreto en Estados Unidos, parcialmente compensados por menores volúmenes de cemento y concreto en México, y la depreciación del peso mexicano.

Para fines de comparación, las ventas netas consolidadas del segundo trimestre excluyendo la depreciación del peso ante el dólar estadounidense hubieran aumentado 5.7%.

*Seis meses acumulados:* Las ventas netas consolidadas incrementaron 5%, totalizando US\$424.2 millones. Esto se atribuye principalmente a mayores volúmenes de cemento y concreto en Estados Unidos, así como un mejor escenario de precios en ambos mercados, parcialmente compensado por menores volúmenes de cemento y concreto en México y la depreciación del peso mexicano.

Para fines de comparación, las ventas netas consolidadas hubieran aumentado 8.6%, excluyendo la depreciación del peso mexicano.

## VENTAS NETAS (millones de dólares)

	2T 20	2T 19	2T 20 vs. 2T 19	1S 20	1S 19	1S 20 vs. 1S 19
<b>Consolidadas</b>	<b>242.8</b>	<b>240.5</b>	<b>1.0%</b>	<b>424.2</b>	<b>403.9</b>	<b>5.0%</b>
Estados Unidos	191.0	175.4	8.9%	310.7	278.8	11.4%
México	51.7	65.0	-20.5%	113.4	125.1	-9.3%

  

	2T 20 vs. 2T 19		1S 20 vs. 1S 19	
	Volúmenes	Precios*	Volúmenes	Precios*
<b>Cemento</b>				
Estados Unidos	3.6%	0.0%	7.0%	0.8%
México	-7.2%	5.6%	-3.9%	5.7%
<b>Concreto</b>				
Estados Unidos	17.2%	7.1%	18.2%	6.7%
México	-23.7%	0.3%	-11.5%	2.7%

\*Precios en moneda local

En **Estados Unidos**, las ventas aumentaron 8.9%, totalizando US\$191 millones, y representaron el 79% de las ventas netas consolidadas del segundo trimestre. Este aumento refleja principalmente un incremento de 3.6% en volúmenes de cemento y 17.2% de concreto, así como un incremento de 7.1% en precios de concreto.

*Seis meses acumulados:* Las ventas en Estados Unidos incrementaron 11.4%, totalizando US\$310.7 millones. Esto se atribuye principalmente a los incrementos de 7% y 18.2% en los volúmenes de cemento y concreto, respectivamente, así como a un aumento de 6.7% en los precios de concreto.

En **México**, las ventas disminuyeron 20.5% a US\$51.7 millones en el segundo trimestre de 2020, y representaron el 21% de las ventas netas consolidadas. Dicho resultado se deriva de una disminución de 7.2% en los volúmenes de cemento y 23.7% de concreto, parcialmente compensado por un incremento de 5.6% en los precios de cemento, reflejando un aumento de las ventas de cemento en saco. La depreciación del peso redujo US\$11.5 millones las ventas reportadas de México.

Las ventas en México fueron impactadas negativamente debido a que la mayoría de los clientes principales de GCC suspendieron sus actividades en cumplimiento con el confinamiento nacional.

*Seis meses acumulados:* Las ventas de México disminuyeron 9.3% totalizando US\$113.4 millones, producto principalmente de una disminución de 3.9% en volúmenes de cemento y 11.5% de concreto, parcialmente compensado por un aumento de 5.7% y 2.7% en precios, respectivamente. La depreciación del peso redujo US\$14.5 millones las ventas reportadas de México.

El **costo de ventas** totalizó US\$166 millones en el segundo trimestre de 2020 y representó el 68.4% de las ventas netas consolidadas, en comparación a 73.5% en el segundo trimestre de 2019. Esta disminución se debió principalmente a:

- Costos variables y gastos de producción favorables en ambas divisiones
- Escenario de precios favorable en cemento en México y concreto en Estados Unidos
- Menores costos de flete como resultado de menor volumen de cemento petrolero exportado de Chihuahua a la planta de Odessa
- Ausencia de gastos extraordinarios relacionados con el proceso de estabilización de la planta de Rapid City, y con la compra de cemento y carbón a terceros
- Apalancamiento operativo
- Ejecución del plan de reducción de costos y gastos

Estos fueron parcialmente compensados por un cambio en la mezcla de ventas debido a una menor participación de las ventas de México, las cuales generan mayor margen.

*Seis meses acumulados:* El costo de ventas representó el 71.9% de las ventas; una disminución de 4.2 puntos porcentuales con respecto al mismo periodo de 2019.

Los **gastos generales, de administración y de venta** totalizaron US\$18.4 millones en el segundo trimestre de 2020, equivalente al 7.6% de las ventas netas consolidadas; una disminución de 125 puntos base respecto al mismo periodo de 2019, derivada principalmente de la depreciación del peso y de la ejecución del plan de reducción de costos y gastos.

*Seis meses acumulados:* Los gastos generales, de administración y de venta totalizaron US\$40.1 millones, representando 9.5% de las ventas; una disminución de 115 puntos base con respecto al mismo periodo del año anterior.

La **utilidad de operación antes de otros gastos** aumentó 37.3% a US\$58.3 millones.

*Seis meses acumulados:* La utilidad de operación antes de otros gastos aumentó 47.6% totalizando US\$78.9 millones.

**Otros gastos** totalizaron US\$4.8 millones, en comparación a US\$0.6 millones registrados en el segundo trimestre de 2019.

*Seis meses acumulados:* Se registraron otros gastos por US\$5 millones, en comparación a US\$0.5 millones registrados en 2019.

La **utilidad de operación** incrementó 28%, totalizando US\$53.5 millones en el segundo trimestre de 2020.

*Seis meses acumulados:* La utilidad de operación totalizó US\$73.9 millones, un incremento de 39.5% respecto al mismo periodo del año anterior.

El **flujo de operación (EBITDA)** creció 15.3% totalizando US\$81.8 millones, mientras que el margen EBITDA se expandió 4.2 puntos porcentuales a 33.7%.

Durante el segundo trimestre de 2020, el EBITDA generado por las operaciones en Estados Unidos representó el 81% del total, mientras que el 19% fue generado por las operaciones en México.

*Seis meses acumulados:* El EBITDA incrementó 16.4% a US\$127.1 millones, con un margen de 30%; 3 puntos porcentuales mayor que el obtenido en el mismo periodo de 2019.

El EBITDA generado por las operaciones en Estados Unidos representó 75% del total, mientras que el 25% fue generado por las operaciones en México.

El rubro de **gastos financieros neto** totalizó US\$9.5 millones en el segundo trimestre de 2020, en comparación a los US\$12.5 millones registrados en el mismo periodo de 2019. Esto se atribuye a menores tasas de interés de la porción variable de la deuda, parcialmente compensadas por un mayor saldo de la deuda.

*Seis meses acumulados:* El gasto financiero neto disminuyó 56% a US\$9.3 millones, resultado de las mismas razones que impactaron el segundo trimestre.

Los **impuestos a la utilidad** totalizaron US\$11.1 millones en el segundo trimestre de 2020, un incremento de 137.4%, resultado principalmente del aumento en la utilidad antes de impuestos y parcialmente compensado por una mayor participación de Estados Unidos en el resultado consolidado, con una menor tasa de impuestos.

*Seis meses acumulados:* Los impuestos a la utilidad totalizaron US\$15.8 millones; un aumento de 306.9% en comparación a los registrados en el 2019 debido a las mismas razones que impactaron el 2T 2020.

La **utilidad neta consolidada** totalizó US\$33.2 millones en el segundo trimestre de 2020, en comparación a US\$25.1 millones en 2T 2019; un incremento de 32.1%.

*Seis meses acumulados:* La utilidad neta consolidada totalizó US\$49.6 millones, un incremento de 71.1% en comparación a US\$29 millones registrados en el mismo periodo de 2019.

La **utilidad por acción** fue US\$0.1001 y representó un incremento de 32.7% en comparación a US\$0.0754 en 2T 2019.

*Seis meses acumulados:* La utilidad por acción fue de US\$0.1496 por acción, comparada con US\$0.0872 en los primeros seis meses de 2019; un aumento de 71.5%.

El flujo de efectivo libre totalizó US\$35.1 millones en el segundo trimestre de 2020, en comparación a US\$15.2 millones negativos en el mismo periodo de 2019. Lo anterior derivado principalmente de un incremento de EBITDA después de los efectos de arrendamientos operativos (IFRS-16), así como menores intereses, una disminución en requerimientos de capital de trabajo y CapEx de mantenimiento, así como menores impuestos pagados.

*Seis meses acumulados:* El flujo de efectivo libre totalizó US\$47 millones, en comparación a US\$36.4 millones negativos en los primeros seis meses de 2019. Lo anterior resultado principalmente de un incremento de EBITDA después de los efectos de arrendamientos operativos (IFRS-16), así como menores intereses, una disminución en requerimiento de capital de trabajo y CapEx de mantenimiento, y menores impuestos pagados.

## FLUJO DE OPERACIÓN Y FLUJO DE EFECTIVO LIBRE (millones de dólares)

	2T 20	2T 19	Var	1S 20	1S 19	Var
<b>Utilidad de operación antes de otros gastos</b>	<b>58.3</b>	<b>42.5</b>	<b>37.3%</b>	<b>78.9</b>	<b>53.5</b>	<b>47.6%</b>
Depreciación y amortización	23.5	28.5	-17.4%	48.2	55.7	-13.5%
<b>Flujo de operación (EBITDA)</b>	<b>81.8</b>	<b>70.9</b>	<b>15.3%</b>	<b>127.1</b>	<b>109.2</b>	<b>16.4%</b>
Productos (gastos) financieros	(8.6)	(10.2)	-15.5%	(11.0)	(13.1)	-16.0%
(Incremento) Decremento en capital de trabajo	(26.3)	(42.3)	-37.8%	(37.3)	(73.7)	-49.4%
Impuestos pagados	(9.0)	(18.0)	-49.9%	(12.0)	(18.5)	-34.8%
Pagos anticipados	2.4	1.0	141.4%	3.5	0.6	519.6%
Provisiones y otros	5.7	(0.1)	n.s.	0.7	(5.3)	n.s.
Arrendamientos operativos (efecto IFRS 16)	(5.0)	(5.5)	-9.2%	(9.7)	(10.5)	-7.3%
<b>Flujo de efectivo operativo, neto</b>	<b>41.0</b>	<b>(4.1)</b>	<b>n.s.</b>	<b>61.4</b>	<b>(11.2)</b>	<b>n.s.</b>
Inversiones de capital de mantenimiento*	(5.9)	(11.1)	-46.8%	(14.3)	(25.1)	-43.0%
<b>Flujo de efectivo libre</b>	<b>35.1</b>	<b>(15.2)</b>	<b>n.s.</b>	<b>47.0</b>	<b>(36.4)</b>	<b>n.s.</b>
Inversiones de capital estratégicas y de crecimiento	(0.8)	(4.1)	-79.6%	(1.2)	(11.6)	-89.4%
Recompra de acciones, neto	(0.1)	0.0	696.9%	(5.2)	(0.9)	506.5%
Línea de crédito revolvente	50.0	0.0	100.0%	50.0	0.0	100.0%
Amortizaciones de deuda, neto	(3.4)	(0.4)	756.3%	(5.4)	(0.4)	n.s.
Efecto por conversión	2.9	1.0	173.2%	(13.4)	2.0	-757.2%
Caja inicial	338.7	223.3	51.7%	350.5	251.8	39.2%
<b>Caja final</b>	<b>422.3</b>	<b>204.6</b>	<b>106.4%</b>	<b>422.3</b>	<b>204.6</b>	<b>106.4%</b>
<b>Conversión de flujo de efectivo libre**</b>	<b>42.9%</b>	<b>-21.4%</b>		<b>37.0%</b>	<b>-33.3%</b>	

\*Excluye CapEx estratégico y de crecimiento

\*\*Tasa de conversión de Flujo de Efectivo Libre: flujo de efectivo libre después de CapEx de mantenimiento/EBITDA

El saldo total de la **deuda con costo**, de acuerdo con nuestras obligaciones contractuales, totalizó US\$702 millones al 30 de junio de 2020, una disminución de 6.1% en comparación al saldo registrado al 30 de junio de 2019.

La deuda a corto plazo representó el 12.8% de la deuda total y totalizó US\$90 millones.

Al 30 de junio de 2020, el 100% de la deuda de GCC está denominada en dólares estadounidenses.

El apalancamiento neto al cierre del segundo trimestre de 2020 (deuda neta/EBITDA) fue de 0.96 veces, en comparación a 1.12 veces al 31 de marzo de 2020, de acuerdo con nuestras obligaciones contractuales.

#### DEUDA CON COSTO\* (millones de dólares)

	Jun-2020	Jun-2019	2020 vs. 2019
<b>Total</b>	<b>702.0</b>	<b>661.4</b>	<b>6.1%</b>
Corto Plazo	90.0	9.4	854.9%
Largo Plazo	612.0	652.0	-6.1%

\*Sin considerar las comisiones y gastos de emisión pagados

#### BASES PARA LA PREPARACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Todas las cifras que aparecen en este documento fueron preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera y han sido expresadas en dólares estadounidenses.

Los tipos de cambio utilizados para convertir pesos mexicanos a dólares estadounidenses son los publicados oficialmente por el Banco de México, los cuales se muestran a continuación.

#### TIPO DE CAMBIO (pesos por dólar estadounidense)

	2020	2019
Promedio trimestral	23.3510	19.1226
Al cierre de junio	22.9715	19.1442
Promedio acumulado	21.6324	19.1698

A menos que se especifique lo contrario, todos los cambios porcentuales se refieren al segundo trimestre (o seis meses) de 2020 en comparación con las cifras del mismo periodo de 2019.



**COBERTURA DE ANALISTAS**

En cumplimiento con el Reglamento Interior de la Bolsa Mexicana de Valores, se informa que la cobertura de análisis de valores de GCC es realizada por:

1. Actinver
2. Bank of America Merrill Lynch
3. Data Based Analysis
4. GBM - Grupo Bursátil Mexicano
5. Grupo Financiero Banorte
6. Grupo Financiero Ve por Más
7. HSBC Global Research
8. INVEX, Grupo Financiero
9. Itaú BBA
10. J.P. Morgan
11. Nau Securities Limited
12. Santander
13. Scotiabank

**EVENTOS RELEVANTES**

**GCC firma un acuerdo a largo plazo con un proveedor de energía renovable para su planta de cemento en Rapid City, Dakota del Sur**

El 7 de mayo de 2020, GCC anunció que firmó un acuerdo a largo plazo con un proveedor líder basado en Estados Unidos para suministrar energía eólica a la planta de cemento de GCC en Rapid City, Dakota del Sur. El acuerdo cubre aproximadamente el 50% de la electricidad consumida en la planta.

Se espera que el acuerdo se traduzca en una reducción anual de alrededor de 50,000 toneladas métricas de emisiones de CO<sub>2</sub>, equivalente a las emisiones de aproximadamente 11,000 vehículos de pasajeros durante un año, basado en estimaciones de la Agencia de Protección Ambiental de los Estados Unidos, (EPA, por sus siglas en inglés).

El acuerdo contempla un precio fijo a 15 años y se espera entre en vigor durante el primer trimestre de 2021.

**CONFERENCIA TELEFÓNICA**

Grupo Cementos de Chihuahua, S.A.B. de C.V. llevará a cabo una conferencia telefónica sobre sus resultados el 29 de julio de 2020.

Hora: 11 am (Tiempo del este) / 10 am (Tiempo del centro) / 9 am (Tiempo de la montaña).

Número de conferencia: **7208719**

Acceso:

U.S.: 1-888-394-8218 sin costo

Internacional: 1-323-794-2588

Repetición disponible del 29 de julio al 5 de agosto de 2020:

U.S.: 1-844-512-2921 sin costo

Internacional: 1-412-317-6671

Escuchar transmisión en vivo y repetición: [hacer click aquí](#)

## Estado de Resultados

(Miles de dólares)

	2T 2020	%	2T 2019	%	T20 / T19
<b>Ventas netas</b>	<b>242,761</b>	<b>100.0%</b>	<b>240,468</b>	<b>100.0%</b>	<b>1.0%</b>
Ventas EUA	191,043	78.7%	175,442	73.0%	8.9%
Ventas México	51,718	21.3%	65,026	27.0%	-20.5%
Costo de ventas	166,033	68.4%	176,747	73.5%	-6.1%
<b>Utilidad bruta</b>	<b>76,728</b>	<b>31.6%</b>	<b>63,721</b>	<b>26.5%</b>	<b>20.4%</b>
Gastos generales, de administración y de venta	18,422	7.6%	21,253	8.8%	-13.3%
<b>Utilidad de operación antes de otros gastos</b>	<b>58,306</b>	<b>24.0%</b>	<b>42,468</b>	<b>17.7%</b>	<b>37.3%</b>
Otros (ingresos) gastos	4,806	2.0%	675	0.3%	612.0%
<b>Utilidad de operación</b>	<b>53,500</b>	<b>22.0%</b>	<b>41,793</b>	<b>17.4%</b>	<b>28.0%</b>
Productos financieros	1,899	0.8%	2,232	0.9%	-14.9%
Gastos financieros	(10,098)	-4.2%	(13,872)	-5.8%	-27.2%
Fluctuación cambiaria, neto	(1,312)	-0.5%	(948)	-0.4%	38.4%
<b>Gastos financieros, neto</b>	<b>(9,511)</b>	<b>-3.9%</b>	<b>(12,588)</b>	<b>-5.2%</b>	<b>-24.4%</b>
Utilidad en resultados de asociadas y negocio conjunto	294	0.1%	578	0.2%	-49.1%
<b>Utilidad antes de impuestos a la utilidad</b>	<b>44,283</b>	<b>18.2%</b>	<b>29,783</b>	<b>12.4%</b>	<b>48.7%</b>
(Beneficios) Impuestos a la utilidad	11,123	4.6%	4,685	1.9%	137.4%
<b>Utilidad neta Consolidada</b>	<b>33,160</b>	<b>13.7%</b>	<b>25,098</b>	<b>10.4%</b>	<b>32.1%</b>
Participación controladora	33,160	13.7%	25,094	10.4%	32.1%
Participación no controladora	-	0.0%	4	0.0%	0.0%
<b>EBITDA</b>	<b>81,825</b>	<b>33.7%</b>	<b>70,945</b>	<b>29.5%</b>	<b>15.3%</b>
Flujo de efectivo generado	35,124	14.5%	(15,205)	-6.3%	n.s.

**Estado de Resultados Acumulado a Junio**

(Miles de dólares)

	2020	%	2019	%	2020 / 2019
<b>Ventas netas</b>	<b>424,161</b>	<b>100.0%</b>	<b>403,892</b>	<b>100.0%</b>	<b>5.0%</b>
Ventas EUA	310,714	73.3%	278,803	69.0%	11.4%
Ventas México	113,447	26.7%	125,089	31.0%	-9.3%
Costo de ventas	305,076	71.9%	307,534	76.1%	-0.8%
<b>Utilidad bruta</b>	<b>119,085</b>	<b>28.1%</b>	<b>96,358</b>	<b>23.9%</b>	<b>23.6%</b>
Gastos generales, de administración y de venta	40,147	9.5%	42,872	10.6%	-6.4%
<b>Utilidad de operación antes de otros gastos</b>	<b>78,938</b>	<b>18.6%</b>	<b>53,486</b>	<b>13.2%</b>	<b>47.6%</b>
Otros (ingresos) gastos	5,014	1.2%	505	0.1%	892.9%
<b>Utilidad de operación</b>	<b>73,924</b>	<b>17.4%</b>	<b>52,981</b>	<b>13.1%</b>	<b>39.5%</b>
Productos financieros	3,684	0.9%	4,341	1.1%	-15.1%
Gastos financieros	(19,918)	-4.7%	(24,400)	-6.0%	-18.4%
Fluctuación cambiaria, neto	6,925	1.6%	(1,096)	-0.3%	-731.8%
<b>Gastos financieros, neto</b>	<b>(9,309)</b>	<b>-2.2%</b>	<b>(21,155)</b>	<b>-5.2%</b>	<b>-56.0%</b>
Utilidad en resultados de asociadas y negocio conjunto	834	0.2%	1,065	0.3%	-21.7%
<b>Utilidad antes de impuestos a la utilidad</b>	<b>65,449</b>	<b>15.4%</b>	<b>32,891</b>	<b>8.1%</b>	<b>99.0%</b>
(Beneficios) Impuestos a la utilidad	15,824	3.7%	3,889	1.0%	306.9%
<b>Utilidad neta consolidada</b>	<b>49,625</b>	<b>11.7%</b>	<b>29,002</b>	<b>7.2%</b>	<b>71.1%</b>
Participación controladora	49,624	11.7%	28,998	7.2%	71.1%
Participación no controladora	1	0.0%	4	0.0%	-75.0%
<b>EBITDA</b>	<b>127,129</b>	<b>30.0%</b>	<b>109,207</b>	<b>27.0%</b>	<b>16.4%</b>
Flujo de efectivo generado	47,037	11.1%	(36,369)	-9.0%	n.s.

## Estado de Situación Financiera

(Miles de dólares)

	Junio 2020	Junio 2019	Variación
<b>Activo total</b>	<b>2,067,151</b>	<b>1,963,751</b>	<b>5.3%</b>
<b>Circulante</b>	<b>739,772</b>	<b>540,356</b>	<b>36.9%</b>
Efectivo y equivalentes de efectivo	422,291	204,633	106.4%
Clientes, neto	125,081	125,416	-0.3%
Otras cuentas por cobrar, neto	42,199	48,439	-12.9%
Partes relacionadas	1,609	2,967	-45.8%
Inventarios	109,464	114,018	-4.0%
Terrenos urbanos	30,229	34,906	-13.4%
Pagos anticipados	8,899	9,977	-10.8%
<b>Largo plazo</b>	<b>1,327,379</b>	<b>1,423,395</b>	<b>-6.7%</b>
Inversiones en acciones	15,817	17,053	-7.2%
Propiedades, planta y equipo, neto	949,418	1,022,351	-7.1%
Activos por derecho de uso a largo plazo	36,117	47,602	-24.1%
Crédito mercantil	235,939	246,885	-4.4%
Activos intangibles, neto	69,621	70,051	-0.6%
Otros activos no circulantes	20,467	19,453	5.2%
<b>Pasivo total</b>	<b>1,019,767</b>	<b>973,106</b>	<b>4.8%</b>
<b>Circulante</b>	<b>273,335</b>	<b>185,109</b>	<b>47.7%</b>
Porción circulante del pasivo a largo plazo	90,000	9,425	854.9%
Proveedores	87,753	73,327	19.7%
Partes relacionadas	1,223	1,696	-27.9%
Beneficios a los empleados a corto plazo	32,625	27,840	17.2%
Impuestos y gastos acumulados	40,256	48,373	-16.8%
Provisiones	2,719	3,796	-28.4%
Pasivos por derecho de uso a corto plazo	18,759	20,652	-9.2%
<b>Largo plazo</b>	<b>746,432</b>	<b>787,997</b>	<b>-5.3%</b>
Pasivos con costo	606,677	642,493	-5.6%
Pasivos por derecho de uso a largo plazo	16,277	27,732	-41.3%
Beneficios a los empleados	41,709	35,779	16.6%
Provisión para restauración ambiental	22,837	22,551	1.3%
Otros pasivos no circulantes	-	395	0.0%
Impuesto sobre la renta por pagar	3,519	12,262	-71.3%
Impuestos a la utilidad diferidos	55,413	46,785	18.4%
<b>Capital contable</b>	<b>1,047,384</b>	<b>990,645</b>	<b>5.7%</b>
<b>Capital contable de la participación controladora</b>	<b>1,047,359</b>	<b>990,612</b>	<b>5.7%</b>
Capital social	32,070	32,070	0.0%
Prima en emisión de acciones	148,365	148,365	0.0%
Reserva legal	22,659	22,659	0.0%
Utilidades acumuladas	1,148,807	1,038,789	10.6%
Utilidad neta	49,624	29,001	71.1%
Otras partidas de utilidad integral	(354,166)	(280,272)	-26.4%
<b>Capital contable de la participación no controladora</b>	<b>25</b>	<b>33</b>	<b>-24.2%</b>
<b>Total pasivo y capital contable</b>	<b>2,067,151</b>	<b>1,963,751</b>	<b>5.3%</b>

**ACERCA DE GCC**

GCC es una compañía líder en la producción y comercialización de cemento, concreto, agregados y servicios relacionados con la industria de la construcción en Estados Unidos, México y Canadá. La Compañía tiene una capacidad anual de producción de cemento de 5.85 millones de toneladas.

Fundada en 1941, las acciones de la Compañía cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, con la clave de pizarra GCC\*.

*Este comunicado de prensa puede contener declaraciones a futuro. Todas las declaraciones que no son claramente históricas en su naturaleza son declaraciones a futuro, así como las palabras "anticipar", "creer", "esperar", "estimar", "proyectar". Estas declaraciones están sujetas a riesgos e incertidumbres que incluyen, entre otros, cambios en las condiciones macroeconómicas, políticas, legales, de salud pública incluyendo COVID-19, gubernamentales o empresariales en los mercados donde opera GCC; cambios en las tasas de interés, tasas de inflación y tipos de cambio de divisas; desempeño de la industria de la construcción; los precios, la estrategia comercial y otros factores. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializan, o si los supuestos subyacentes resultan incorrectos, los resultados reales pueden diferir materialmente de las creencias, proyecciones y estimaciones descritas en este documento. GCC no asume ninguna obligación de actualizar la información contenida en este comunicado de prensa. Las cifras presentadas en el documento fueron redondeadas y es posible que no sumen exactamente los totales proporcionados en el mismo, o que los porcentajes no reflejen con precisión los valores reales.*